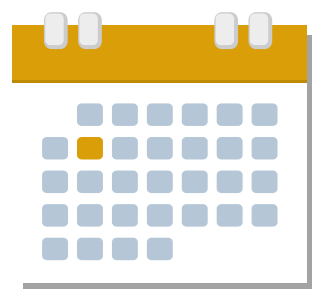


THE BEST IN ITALY

TAX REPORT 2017





legalcommunity.it



TAX REPORT 2017

TAX A PIENI GIRI

a cura di Vincenzo Rozzo



Non si arresta la corsa al tax. Anche il 2016 (periodo di riferimento della ricerca), come l'anno precedente, ha visto studi legali e tributari far fronte alla sempre più grande richiesta di consulenza fiscale da parte del mercato. Complice il susseguirsi di nuove regole e norme che cambiano costantemente le regole del gioco. Se nei recenti anni passati la voluntary disclosure era al centro dell'attenzione mediatica, il 2016 ha visto, ad esempio, protagonista il patent box. E proprio in questi giorni poi, si parla di flat tax, ovvero l'imposta forfettaria opzionale applicata sul reddito di ricchi stranieri che decideranno di trasferire la propria residenza in Italia. La novità pensata per attrarre capitali esteri nel Paese è stata inserita dal governo Renzi nella Legge di Bilancio 2017.

Il tax si conferma anche un mercato ricco e redditizio: con i suoi 510 milioni di euro (la stima del valore economico del mercato fiscale calcolato sui ricavi di oltre 60 studi attivi nella materia) si colloca per

volume d'affari un gradino sotto il corporate m&a. Tra cambi di poltrona, nomine, nascita di nuove insegne (anche a seguito di spin off), recruitment di soci e associate, aperture di nuove sedi, ecc. il tax è anche il settore più dinamico del panorama legale italiano. Ormai tutti gli studi cosiddetti generalisti hanno un dipartimento fiscale che non solo svolge mera consulenza fiscale in relazione a operazioni straordinarie o finanziarie o di restructuring. In molti casi, infatti, parliamo di team strutturati e autonomi che, seppur inseriti in un contesto multidisciplinare, lavorano come boutique specializzate affrontando tra l'altro tematiche proprie degli specialisti del settore come iva, wealth management, gestione patrimoniale, come anche i contenziosi tributari.

Gli studi che hanno aperto al tax nel corso del 2016 sono stati, in ordine cronologico, Linklaters con l'ingresso di **Luca Dal Cerro**, proveniente da Tremonti Romagnoli Piccardi; Ashurst con **Fabio Balza**, ex

Freshfields, e Giovannelli & Partners con l'ingresso del socio **Gaetano Salvioli** e dell'associate **Dario D'Alò**, entrambi provenienti dallo studio Spadacini.

Mentre i lateral più importanti che hanno rafforzato dipartimenti già esistenti registrati tra il 2016 e gli inizi del 2017 sono stati: **Michele Citarella**, ex Simmons, entrato in Cba; **Roberta Moscaroli** passata da Dla Piper a Dentons; **Andrea Di Dio**, ex Chiomenti, entrato in Dla Piper per assumere la guida del team tax di Roma; il senior partner **Giorgio D'Amico** entrato in Loconte & Partners per coordinare le attività di L&P trustee; **Cristiano Garbarini** passato in Gattai Minoli Agostinelli da Tremonti e **Giuseppe Croce**, specializzato in contenzioso tributario, passato a Cernelutti e proveniente da Ey. Ricordiamo, infine, che recentemente **Giulio Anderani** ha concluso la collaborazione con Dla Piper avviata nel 2015, e che **Eugenio Romita** è entrato a far parte della partnership di Giovannelli & Associati, lasciando Gattai Minoli Agostinelli dove era socio.

A ulteriore dimostrazione della dinamicità e ricchezza di un settore in costante evoluzione, da segnalare le aperture di nuove sedi da parte di boutique specializzate. Belluzzo & partners, ad esempio, ha inaugurato il nuovo anno con l'apertura di un ufficio a Lugano, con focus specifico in ambito tax&legal, wealth planning e operazioni straordinarie, consolidando in questo modo la propria vocazione internazionale. La direzione è stata affidata al partner **Luca Luoni**. Legalitax nel 2016 ha aperto a Verona con l'ingresso di 16 nuovi professionisti di cui tre soci e Loconte & Partners, sempre nello stesso anno, ha inaugurato una sede a Londra con focus specifico sul wealth management. La guida è stata affidata alla senior associate **Angela Cordasco**. Anche la boutique di penalisti Perrone e Associati, molto attiva sul fronte tax, ha ampliato il suo raggio d'azione aprendo Brescia affidando la guida del nuovo ufficio all'avvocato **Andrea Puccio**. 🍷

vincenzo.rozzo@legalcommunity.it

TAX REPORT 2017



Tax Report 2017 è una newsletter di legalcommunity.it

Direttore

nicola.dimolfetta@legalcommunity.it

Centro Ricerche

vincenzo.rozzo@legalcommunity.it

alessandra.benozzo@lcpublishinggroup.it

Art direction: kreita.com

hicham@lcpublishinggroup.it

Impaginazione

samantha.pietrovito@lcpublishinggroup.it

LC S.r.l. • Via Morimondo, 26 20143 • Milano

Tel. 02.84.24.38.89 • www.legalcommunity.it

Managing Director

aldo.scaringella@lcpublishinggroup.it

General Manager

stefania.bonfanti@lcpublishinggroup.it

Coo

emanuele.borganti@lcpublishinggroup.it

Eventi e Sponsorizzazioni

eventi@lcpublishinggroup.it

Sales manager

marcello.recordati@lcpublishinggroup.it

Legal sales manager

diana.rio@lcpublishinggroup.it

Per informazioni e pubblicità

info@legalcommunity.it

CHIAVE DI LETTURA

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

A

B

I valori sono A, B, C e corrispondono alle fasce di posizionamento degli studi attivi nel Tax nelle **classifiche più prestigiose del mercato legale** (Chambers & Partners e Legal 500).

A. Prima fascia **B.** Seconda fascia **C.** Terza fascia

I valori A, B, C sono determinati dalla **MEDIA DELLE VALUTAZIONI** (A, B, C) attribuite nei singoli campi di specializzazione della materia (contenzioso, consulenza, transfer pricing, fiscalità finanziaria, fiscalità delle ristrutturazioni, tax real estate, voluntary disclosure, wealth management, patent box).

Nello specifico:

A. Lo studio ha una consolidata presenza sul mercato con una notevole quantità di mandati ottenuti da clienti leader nel settore; capacità trasversali da parte del team che opera in tutte le sub-specializzazioni della materia; riconoscimento diffuso e "alta" reputazione evidenziata dai propri clienti, da quelli della controparte e, in generale, da tutti gli operatori del settore interpellati dal centro-ricerca, compresi i concorrenti.

B. Lo studio è presente e attivo sul mercato; la competenza del team ha punte di eccellenza focalizzate in una o più, ma non in tutte, le sub-specializzazioni; ha un riconoscimento consolidato e parzialmente diffuso, ottenuto soprattutto dai propri clienti e da quelli della controparte.

C. Lo studio è presente e attivo sul mercato; l'expertise del team ha una un'eccellenza focalizzata in una specifica area del settore; il riconoscimento arriva soprattutto dai propri clienti.

GIUDIZIO DEL MERCATO E RATING SUI PROFESSIONISTI

- ★ Sono considerati le Star del mercato, eccellenze assolute del settore unanimemente riconosciuti da clienti, competitor e controparti.
- AA** Hanno ottenuto il maggior numero di segnalazioni e commenti spontanei da autorevoli operatori del settore, inclusi colleghi competitor.
- A** Riconoscimento diffuso e consolidato. Hanno collezionato commenti positivi dai propri clienti e dalla controparte.
- B** Hanno un riconoscimento consolidato. Hanno collezionato segnalazioni positive dai propri clienti e, a volte, dalla controparte e osservatori del mercato.
- C** Citati per lo più dai propri clienti.

INDICE

Allen & Overy	8	Dentons	78
Ashurst.....	12	Di Tanno e Associati.....	82
Baker & McKenzie	16	Dinoia Federico Pelanda Simbari Uslenghi ...	85
Belluzzo & Partners.....	19	Diodà Studio Legale.....	87
Biscozzi Nobili	22	DLA Piper	88
BonelliErede	26	DMG & Partners.....	93
Brusa Spagnolo Tosoni & Partners.....	31	Eversheds Sutherland	96
Bureau Plattner	33	EY	100
Cagnola e Associati	37	Facchini Rossi & Soci	101
Campeis.....	38	FDL	106
Carnelutti.....	40	Foglia Cisternino & Partners	109
CBA.....	45	Fornari e Associati.....	114
CGP	50	Freshfields.....	115
Chiomenti	53	Gattai Minoli Agostinelli & Partners.....	120
Cleary Gottlieb.....	57	Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners ...	125
Clifford Chance	60	Giovannelli & Partners	130
CMS	64	Grimaldi Studio Legale	133
Curtis.....	68	Hogan Lovells.....	138
De Berti Jacchia Franchini Forlani	72	K&L Gates.....	142
De Castiglione Guaineri e Associati.....	76	King & Wood Mallesons.....	146

INDICE

KPMG.....	150	Puri Bracco Lenzi e Associati	232
Laroma Jezzi & Partners.....	154	PwC Tls.....	236
LCA	157	R&P Legal.....	240
LDP - La Naia Di Oronzo & Partners	161	Russo De Rosa Associati	245
Legalitax.....	166	Salvini Escalar.....	250
Legance	170	SCGT	252
Linklaters	175	Stella Monfredini	254
Loconte & Partners.....	180	Studio Tributario Societario - Deloitte.....	258
Ludovici Piccone & Partners	184	Stufano Gigantino Cavallaro & Associati....	263
Macchi di Cellere Gangemi	189	Tavecchio Caldara & Associati.....	268
Maisto e Associati.....	193	Tognolo	271
McDermott will & every.....	199	Tremonti Romagnoli Piccardi e Associati...	274
Morri Rossetti.....	204	Valente Associati GEB Partners.....	279
NCTM	208	Watson Farley & Williams	284
Orrick.....	211	Withers	288
Osborne Clarke	214		
Pavia e Ansaldo	218		
Pedersoli Studio Legale.....	223		
Perroni e Associati	228		
Pirola Pennuto Zei & Associati	229		

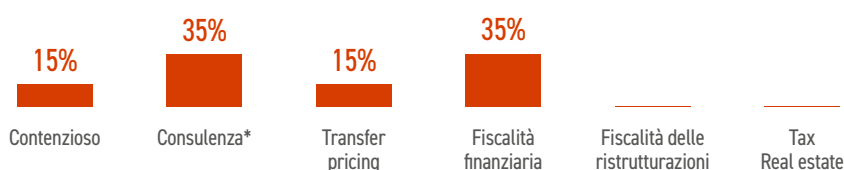
ALLEN & OVERY

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FRANCESCO GUELFİ

A

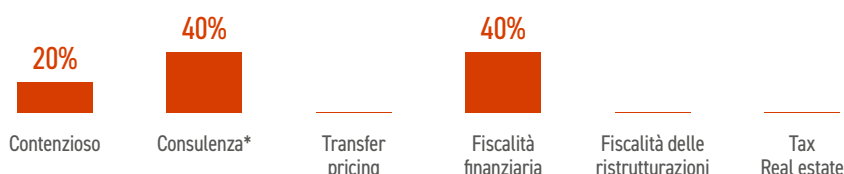
«Ha competenze tecniche di prim'ordine sia in materia fiscale sia in materia contabile e regolamentare. Questo gli permette di trovare soluzioni che funzionano sotto tutti questi profili e per noi è fondamentale».



FRANCESCO BONICHI

B

«Sempre disponibile, con una mentalità concreta orientata al problem solving».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Elia Ferdinando Clarizia

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

CAPO DIPARTIMENTO



**FRANCESCO BONICHI,
FRANCESCO GUELFİ**
(foto)

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Grande network e grande qualità delle persone che dimostrano sempre disponibilità, proattività e un approccio problem solving».

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

ALLEN & OVERY DIPARTIMENTO



2
28,5% Partner

1
14,3% Trainee



3
42,9% Associate

1
14,3% Counsel

10%
Tax



90%
Altri settori



- 10% Contenzioso
- 25% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 30% Fiscalità finanziaria
- 15% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 10% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

ALLEN & OVERY

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO B	
Team dedicato 3 • 42,8%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Francesco Bonichi, Francesco Guelfi	

CONSULENZA A	
Team dedicato 5 • 55,5%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Francesco Bonichi, Francesco Guelfi	

TRANSFER PRICING B	
Team dedicato 5 • 55,5%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Francesco Bonichi, Francesco Guelfi	

FISCALITÀ FINANZIARIA A	
Team dedicato 5 • 55,5%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Francesco Bonichi, Francesco Guelfi	

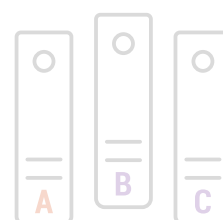
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI B	
Team dedicato 5 • 55,5%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Francesco Bonichi, Francesco Guelfi	

TAX REAL ESTATE B	
Team dedicato 5 • 55,5%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Francesco Bonichi, Francesco Guelfi	

VOLUNTARY DISCLOSURE C	
Team dedicato 3 • 42,8%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Francesco Bonichi	

WEALTH MANAGEMENT B	
Team dedicato 5 • 55,5%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Francesco Bonichi, Francesco Guelfi	

PATENT BOX C	
Team dedicato 1 • 14,3%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Francesco Guelfi	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

ALLEN & OVERY

CLIENTI E MANDATI



Cliente

VimpelCom



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Francesco Guelfi



Controparte

Freshfields con CK Hutchinson



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza negli aspetti fiscali dell'accordo per la costituzione di una JV paritetica con CK Hutchinson.



Cliente

Enav



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Francesco Bonichi



Controparte

Sherman & Sterling con il Ministero dell'Economia e delle Finanze, BonelliErede e Clifford Chance con i joint global coordinator



Valore (euro)

759 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza negli aspetti fiscali dell'offerta pubblica iniziale e ammissione al Mercato Telematico Azionario del 46,6% della società. Si tratta della prima quotazione di un air traffic controller in Europa.



Cliente

Algebris Investments



Tipologia di operazione

Consulenza - NPL



Socio di riferimento

Francesco Guelfi



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel lancio del fondo Agebris Npl Fund II dedicato agli investimenti in crediti in sofferenza di istituti bancari in Italia.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

EOS Investment Management.

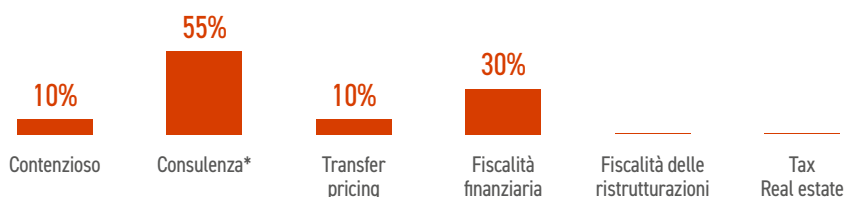
ASHURST

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FABIO BALZA

C

«Dimostra ottima expertise nella fiscalità finanziaria e in quella connessa a operazioni straordinarie».



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato dimostra di apprezzare la scelta di tornare ad investire nel tax con l'ingresso di Fabio Balza a cui è stata affidata la ricostruzione della practice.

RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

—

C

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. network internazionale e presenza radicata in Italia;
2. buon rapporto qualità-prezzo.

NOVITÀ

Il counsel **Fabio Balza**, proveniente dallo studio Freshfields, ha fatto il suo ingresso nel giugno 2016. Balza ha esperienza in materia di redditi d'impresa sia a livello internazionale sia domestico, in tutti gli aspetti fiscali relativi a operazioni di M&A, private equity, real estate, restructuring, finance e nella risoluzione di controversie fiscali in sede di contenzioso e pre-contenzioso.

CAPO DIPARTIMENTO



FABIO BALZA

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Fabio Balza**

Carica. **Head of Tax**

Provenienza. **Freshfields**

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

ASHURST DIPARTIMENTO



1
100% Counsel



5%
Tax



95%
Altri settori



- 10% Contenzioso
- 20% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 5% Transfer pricing
- 40% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 15% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| C

Team dedicato

Partner dedicati

1 • 100%

-

NOMI PARTNER

Fabio Balza (Counsel)

CONSULENZA

| B

Team dedicato

Partner dedicati

1 • 100%

-

NOMI PARTNER

Fabio Balza (Counsel)

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

Partner dedicati

1 • 100%

-

NOMI PARTNER

Fabio Balza (Counsel)

FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato

Partner dedicati

1 • 100%

-

NOMI PARTNER

Fabio Balza (Counsel)

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| C

Team dedicato

Partner dedicati

1 • 100%

-

NOMI PARTNER

Fabio Balza (Counsel)

TAX REAL ESTATE

| C

Team dedicato

Partner dedicati

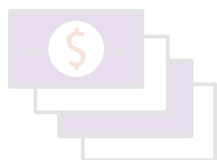
1 • 100%

-

NOMI PARTNER

Fabio Balza (Counsel)

VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX

| C

Team dedicato

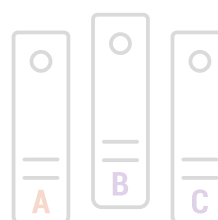
Partner dedicati

1 • 100%

-

NOMI PARTNER

Fabio Balza (Counsel)



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

ASHURST CLIENTI E MANDATI



Cliente

ING Bank, UniCredit, Siemens Bank



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Carloandrea Meacci (Finance) con Fabio Balza per i profili fiscali



Controparte

Orrick



Valore (euro)

87,9 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione agli aspetti fiscali di un finanziamento senior su base project financing per la costruzione e sviluppo di un parco eolico.



Cliente

Apollo



Tipologia di operazione

Fiscalità finanziaria



Soci di riferimento

Carloandrea Meacci (Finance) con Fabio Balza per i profili fiscali



Controparte

Russo De Rosa e Associati, Orrick Norton Rose Fulbright, Sidley Austin



Valore (euro)

40 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza negli aspetti fiscali dell'emissione di titoli obbligazionari quotati con investment grade rating diretta al finanziamento di un portafoglio di 39 impianti fotovoltaici.



Cliente

Società del settore infrastrutture e trasporti



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Franco Vigliano (Finance) con Fabio Balza per i profili fiscali



Controparte

CMS, Studio Graziadei



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'operazione di dismissione di una partecipata.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

BAKER & MCKENZIE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MASSIMO GIACONIA

A

Il professionista riceve grande consenso per le sue capacità tecniche e la sua bravura nel tradurre in termini semplici e chiari anche gli aspetti più ostici della materia.

MARICLA PENNESI

A

Il mercato la annovera tra i protagonisti indiscussi del settore con particolare riferimento alla fiscalità delle ristrutturazioni e al transfer pricing. Si distingue per le sue ottime doti relazionali.

MARIO D'AVOSSA

B

Il mercato lo riconosce tra gli specialisti di riferimento del settore. Si distingue per la sua celerità e flessibilità. Il suo focus: transfer pricing.

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Carlo Gnetti

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻A⁻

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. network internazionale e presenza radicata in Italia;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato colloca lo studio tra le eccellenze del mercato fiscale in Italia e ne apprezza il team per le sue competenze ampie e diversificate.

CAPO DIPARTIMENTO



MASSIMO GIACONIA

NOMI PARTNER

Massimo Giaconia, Carlo Gnetti, Maricla Pennesi, Francesco Pisciotta, Mario d'Avossa, Giuliana Polacco, Michele Santocchini

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

BAKER & MCKENZIE DIPARTIMENTO



7
21% Partner



22
64% Associate

5
15% Counsel

35%
Tax



65%
Altri settori



- 15% Contenzioso
- 30% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 10% Fiscalità finanziaria
- 35% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

BAKER & MCKENZIE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

A

Team dedicato

8 • 23,5%

Partner dedicati

2 • 28,5%

NOMI PARTNER

Nicola Crispino, Giuliana Polacco

CONSULENZA

A

Team dedicato

10 • 29,4%

Partner dedicati

5 • 71,4%

NOMI PARTNER

Massimo Giaconia, Carlo Gnetti, Maricla Pennesi,
Francesco Pisciotta, Michele Santocchini

TRANSFER PRICING

A

Team dedicato

8 • 23,5%

Partner dedicati

1 • 14,2%

NOMI PARTNER

Mario d'Avossa

FISCALITÀ FINANZIARIA

B

Team dedicato

2 • 5,8%

Partner dedicati

1 • 14,2%

NOMI PARTNER

Francesco Florenzano

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A

Team dedicato

6 • 17,6%

Partner dedicati

4 • 57,1%

NOMI PARTNER

Massimo Giaconia, Carlo Gnetti, Maricla Pennesi,
Francesco Pisciotta

TAX REAL ESTATE

B

Team dedicato

10 • 29,4%

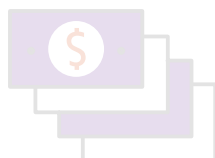
Partner dedicati

5 • 71,4%

NOMI PARTNER

Massimo Giaconia, Carlo Gnetti, Maricla Pennesi,
Francesco Pisciotta, Michele Santocchini

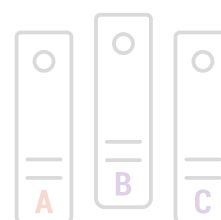
VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

BELLUZZO & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LUIGI BELLUZZO

A

Il mercato lo indica come una figura di riferimento nel settore. Si occupa di voluntary disclosure, fiscalità e pianificazione dei patrimoni, in particolare applicati al family business e al wealth management per gli intermediari finanziari.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il core business dello studio è la consulenza legale e tributaria anche in ambito internazionale. Il team è specializzato nell'organizzazione e riorganizzazione tributaria e giuridica, sia esso al servizio di società, di persone fisiche, trust. Forte anche la specializzazione nell'ambito del family business, dei piani successori e degli accordi familiari.

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

Lo Studio inaugura il nuovo anno con l'apertura di una nuova sede a Lugano, con focus specifico in ambito Tax&Legal, Wealth Planning e operazioni straordinarie, consolidando in questo modo la propria vocazione internazionale. La direzione è stata affidata al partner **Luca Luoni**.

CAPO DIPARTIMENTO



LUIGI BELLUZZO

NOMI PARTNER

Luigi Belluzzo, Stefano Barone, Francesco Squeo, Ettore De Pace, Emiliano Lenti, Colin Jamieson

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

BELLUZZO & PARTNERS DIPARTIMENTO



6
40% Partner



9
60% Associate

45%
Tax



55%
Altri settori



- nc* Contenzioso
- 80% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- nc* Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

BELLUZZO & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO	C
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	-
NOMI PARTNER	
Non ci partner dedicati al 100% a questa attività	

CONSULENZA	A
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 66,6%	6 • 100%
NOMI PARTNER	
Luigi Belluzzo, Stefano Barone, Francesco Squeo, Ettore De Pace, Emiliano Lenti, Colin Jamieson	

TRANSFER PRICING	B
Team dedicato	Partner dedicati
3 • 20%	2 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Ettore de Pace, Emiliano Lenti	

FISCALITÀ FINANZIARIA	C
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	-
NOMI PARTNER	
Non ci partner dedicati al 100% a questa attività	

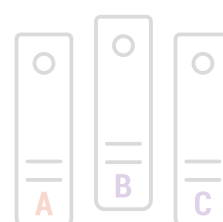
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI	C
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	-
NOMI PARTNER	
Non ci partner dedicati al 100% a questa attività	

TAX REAL ESTATE	C
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	-
NOMI PARTNER	
Non ci partner dedicati al 100% a questa attività	

VOLUNTARY DISCLOSURE	A
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 66,6%	6 • 100%
NOMI PARTNER	
Luigi Belluzzo, Stefano Barone, Francesco Squeo, Ettore De Pace, Emiliano Lenti, Colin Jamieson	

WEALTH MANAGEMENT	A
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 66,6%	6 • 100%
NOMI PARTNER	
Luigi Belluzzo, Stefano Barone, Francesco Squeo, Ettore De Pace, Emiliano Lenti, Colin Jamieson	

PATENT BOX	C
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	-
NOMI PARTNER	
Non ci partner dedicati al 100% a questa attività	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

BISCOZZI NOBILI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LUIGI BISCOZZI

A

«Garanzia di qualità». Ha ricevuto numerose segnalazioni positive da clienti e da competitor.

MASSIMO FOSCHI

B

«E' in grado di inquadrare le novità fiscali e di calarle con tempestività e efficacia nel business in cui operiamo dimostrando una conoscenza molto alta del nostro settore».

ENRICO BRIGUGLIO

B

«Ha doti di negoziazione e gestione del contenzioso davvero uniche. La sua azione in udienza è estremamente efficace».

MARCO LANZA

B

«Dimostra grande conoscenza e flessibilità. Grazie alla sua professionalità e profondità di approccio della realtà societaria ha fornito idee e spunti per sottoporre nuove motivazioni nelle memorie all'agenzia delle entrate».

EMILIO GNECH

B

«Rapido, concreto, sempre disponibile ad approfondire le tematiche».

GIANLUCA BOCCALATTE

B

«Si distingue per la sua conoscenza della materia, la capacità di analisi delle problematiche e la sua disponibilità».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Fabrizia Orsillo, Nadia Corti

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B⁼

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

Il team si è rafforzato con l'ingresso di un associate e tre praticanti.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

BISCOZZI NOBILI DIPARTIMENTO



21
42% Partner



27
54% Associate

2
4% Counsel

85%
Tax



15%
Altri settori



- 30% Contenzioso
- 35% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 15% Fiscalità finanziaria
- 15% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 5% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

BISCOZZI NOBILI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



OLIVIERO CIMAZ (foto),
LUIGI GARAVAGLIA

NOMI PARTNER

Luigi Biscozzi, Carlo Garavaglia, Giorgio Silva, Baglioni, Aldo Bisioli, Gianluca Boccalatte, Eugenio Briguglio, Oliviero Cimaz, Enrico Colombo, Giancarlo Cortese, Andrea Di Bartolomeo, Alessandro Dubini, Massimo Foschi, Luigi Garavaglia, Emilio Gnech, Marco Lanza, Giancarlo Malerba, Francesco Nobili, Marco Piazza, Franco Pozzi, Enrico Valerio

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato dimostra di apprezzare in particolare la conoscenza a 360% della materia fiscale nonché la concretezza e la disponibilità del team.

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

4

Nome. **Raffaella Di Foggia**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Sts Deloitte**

Nome. **Matteo Bianchi**
Carica. **Trainee**
Provenienza. -

Nome. **Matteo Formenti**
Carica. **Trainee**
Provenienza. -

Nome. **Matteo Meli**
Carica. **Trainee**
Provenienza. -



BISCOZZI NOBILI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato
7 · 14%

Partner dedicati
2 · 22%

NOMI PARTNER

Gianluca Boccalatte, Eugenio Briguglio

CONSULENZA

| A

Team dedicato
14 · 28%

Partner dedicati
7 · 33%

NOMI PARTNER

*

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato
4 · 0,8%

Partner dedicati
1 · 4,7%

NOMI PARTNER

Franco Pozzi

FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato
6 · 12%

Partner dedicati
3 · 14,2%

NOMI PARTNER

Aldo Bisioli, Oliviero Cimaz, Giorgio Silva

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato
6 · 12%

Partner dedicati
3 · 14,2%

NOMI PARTNER

Emilio Gnech, Carlo Garavaglia, Giancarlo Malerba

TAX REAL ESTATE

| B

Team dedicato
6 · 12%

Partner dedicati
4 · 19%

NOMI PARTNER

Marco Lanza, Emilio Gnech, Luigi Garavaglia, Giancarlo Malerba

VOLUNTARY DISCLOSURE

| B

Team dedicato
10 · 20%

Partner dedicati
6 · 28,5%

NOMI PARTNER

Eugenio Briguglio, Gianluca Boccalatte, Emilio Gnech, Oliviero Cimaz, Massimo Foschi, Franco Pozzi

WEALTH MANAGEMENT

| C

Team dedicato
5 · 10%

Partner dedicati
3 · 14,2%

NOMI PARTNER

Oliviero Cimaz, Aldo Bisioli, Francesco Nobili

PATENT BOX

| C

Team dedicato
4 · 0,8%

Partner dedicati
3 · 28,5%

NOMI PARTNER

Francesco Nobili, Massimo Foschi, Franco Pozzi

NOMI PARTNER

* Luigi Biscozzi, Enrico Colombo, Andrea Di Bartolomeo, Massimo Foschi, Luigi Garavaglia, Marco Lanza, Francesco Nobili

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

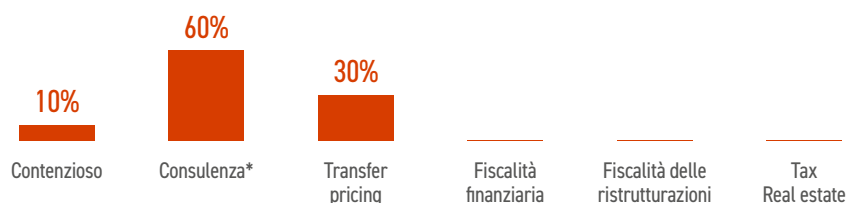
BONELLIEREDE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

STEFANO SIMONTACCHI



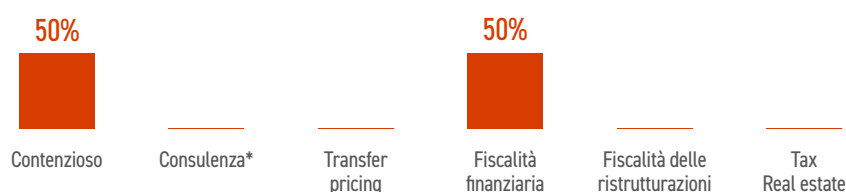
«Ha grandi capacità. Dimostra ottima conoscenza del business aziendale, sa gestire il lavoro di team e si interfaccia con la pubblica amministrazione ad alto livello».



ANDREA MANZITTI

A

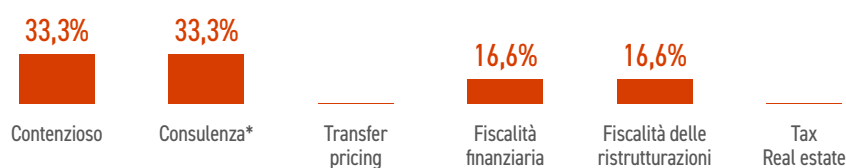
«Ha una grande competenza tecnica e un'approfondita conoscenza del settore marittimo».



ANDREA SILVESTRI

A

«Il suo operato è eccellente. È sempre disponibile e rapido nel dare una risposta alle nostre problematiche».



RICCARDO UBALDINI

A

Professionista di indiscusso profilo. Il mercato lo segnala in particolare per la sua attività legata alla fiscalità delle ristrutturazioni.



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Matteo Fanni, Mario Volpe, Francesco Scandone

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

A

A



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

Continua anche nel 2016 la crescita del dipartimento Tax con la nomina di due nuovi soci, **Marco Adda** e **Stefano Brunello**, e l'ingresso di un associate e tre praticanti. Il team conta oggi 38 professionisti di cui 6 partner.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

BONELLIEREDE DIPARTIMENTO



6
15% Partner



27
71% Associate

5
14% Trainee

10%
Tax



90%
Altri settori



- 14% Contenzioso
- 52% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 14% Transfer pricing
- 10% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

BONELLIEREDE DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



ANDREA SILVESTRI

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Martina Ranzi**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Hanger & Partners**

NOMI PARTNER

Marco Adda, Stefano Brunello, Andrea Manzitti,
Andrea Silvestri, Stefano Simontacchi,
Riccardo Ubaldini

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

“Lo Studio ha una struttura forte, competente e disponibile, sempre in grado di anticipare le problematiche. Il team dimostra conoscenza del business aziendale ed è un punto di riferimento per le tematiche di fiscalità internazionale.”



BONELLIEREDE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

3 • 50%

NOMI PARTNER

Andrea Manzitti, Andrea Silvestri, Stefano Simontacchi

CONSULENZA

| A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

6 • 100%

NOMI PARTNER

Marco Adda, Stefano Brunello, Andrea Manzitti, Andrea Silvestri, Stefano Simontacchi, Riccardo Ubaldini

TRANSFER PRICING

| A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Marco Adda, Stefano Simontacchi

FISCALITÀ FINANZIARIA

| A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

3 • 50%

NOMI PARTNER

Andrea Manzitti, Stefano Brunello, Andrea Silvestri

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Stefano Simontacchi, Riccardo Ubaldini

TAX REAL ESTATE

| A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Stefano Brunello, Andrea Manzitti

VOLUNTARY DISCLOSURE

| A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Stefano Simontacchi, Riccardo Ubaldini

WEALTH MANAGEMENT

| A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

4 • 66,6%

NOMI PARTNER

Stefano Brunello, Andrea Silvestri, Riccardo Ubaldini, Stefano Simontacchi

PATENT BOX

| A

Team dedicato

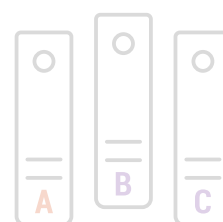
Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

3 • 50%

NOMI PARTNER

Marco Adda, Andrea Silvestri, Stefano Simontacchi



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

BONELLIEREDE CLIENTI E MANDATI



Cliente

Danieli & C. Officine Meccaniche



Tipologia di operazione

Contenzioso



Socio di riferimento

Andrea Manzitti



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in merito a contestazioni dell'amministrazione finanziaria circa l'estero-vestizione di tre controllate estere.



Cliente

GE Capital



Tipologia di operazione

Fiscalità Finanziaria



Socio di riferimento

Andrea Manzitti



Controparte

Clifford Chance



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza - in sinergia con il Best Friend Slaughter and May - per i profili fiscali legati alla cessione di GE Capital Interbanca a Banca IFIS.



Cliente

Joint Bookrunners



Tipologia di operazione

Fiscalità Finanziaria



Socio di riferimento

Andrea Silvestri



Controparte

Chiomenti, Clifford Chance, Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners



Valore (euro)

830 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza ai Joint Bookrunners in relazione ai profili fiscali dell'emissione del project bond per il Passante di Mestre.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

BRUSA SPAGNOLO TOSONI & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MARIO BRUSA

B

Il mercato lo apprezza per la sua preparazione e affidabilità.



SERGIO SPAGNOLO

B

Il mercato lo indica come personalità di alto profilo spesso coinvolto in processi spinosi.



PAOLO TOSONI

B

Specializzato nel campo dei reati di natura economica, si distingue anche nel settore fiscale.



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Giuseppe Alamia, Mauro Carelli

RATING STUDIO PENALE

Media directories

legalcommunity.it

—

B

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

BRUSA SPAGNOLO TOSONI & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



MARIO BRUSA (foto),
SERGIO SPAGNOLO,
PAOLO TOSONI

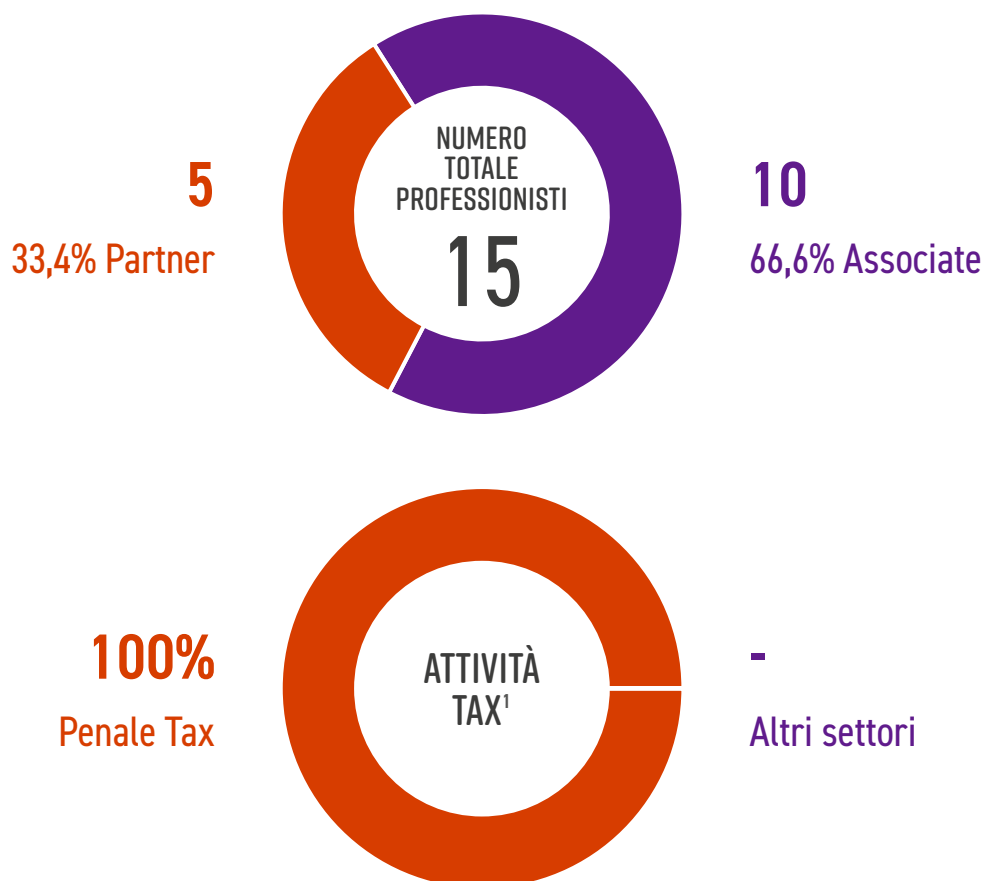
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Studio specializzato nel penale societario. Il team fornisce consulenza e assistenza giudiziale a soggetti privati, società ed enti pubblici finalizzata alla gestione del rischio connesso all'attività imprenditoriale.

NOMI PARTNER

Mario Brusa, Sergio Spagnolo, Paolo Tosoni, Giuseppe Alamia, Mauro Carelli



1. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate

BUREAU PLATTNER

“Un team di dottori commercialisti, revisori e avvocati di esperienza, più di 60 collaboratori, 40 anni di storia, focus su industria, energia e immobiliare”

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

C⁺ ▲

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PETER KARL PLATTNER

B

Professionista apprezzato per le sue capacità tecniche unite ad una forte sensibilità nei confronti del business e delle dinamiche di mercato.



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.

NOVITÀ

Andrea Facchini, già in forze allo studio, è stato nominato partner nel corso del 2016.

CONTATTI

Peter Karl Plattner

Via Leonardo da Vinci 12
Bolzano
T. 0471 222500

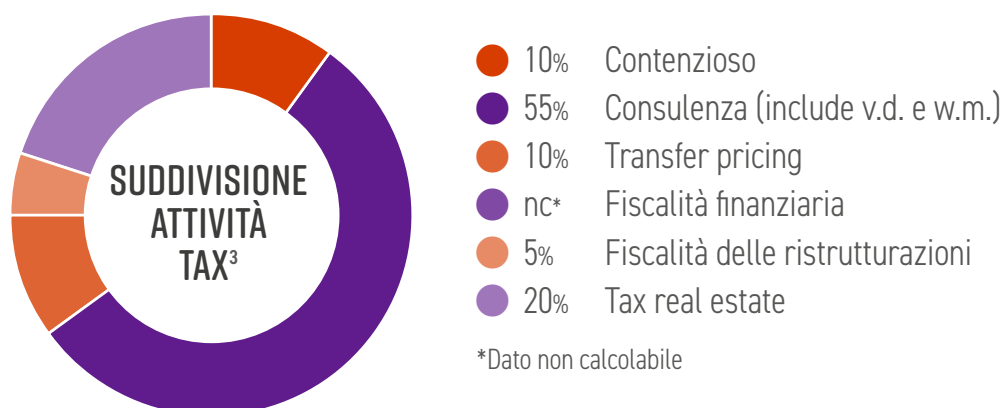
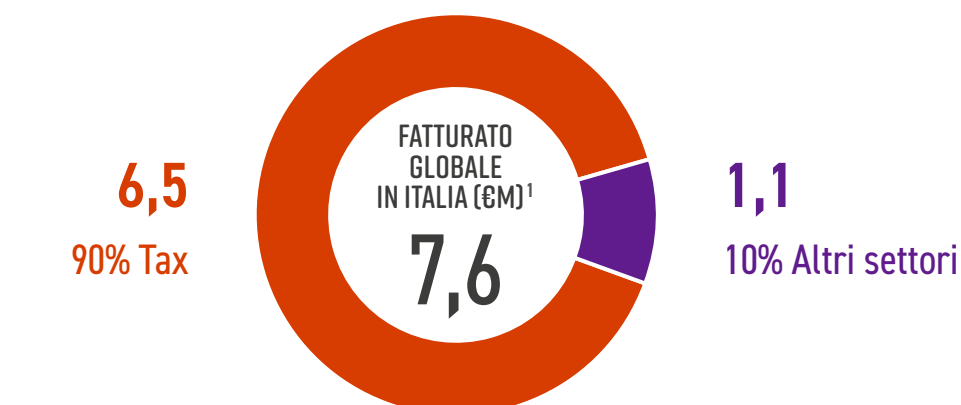
Massimo Petrucci

Via Pietro Verri 8, Milano
T. 02 25060760

www.bureauplattner.com

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

BUREAU PLATTNER DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

BUREAU PLATTNER DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**PETER KARL
PLATTNER**

NOMI PARTNER

Andrea Facchini, David Feichter, Carlo Gurioli,
Armin Hilpold, Hugo Perathoner,
Massimo Petrucci, Peter Karl Plattner,
Hermann Steiner

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio altoatesino, specializzato nell'ambito della consulenza fiscale e legale, della revisione, del corporate finance e della contabilità in particolare di gruppi internazionali con attività in Italia, è segnalato da mercato e controparti come una realtà sempre più protagonista a livello nazionale.



BUREAU PLATTNER

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| C

Team dedicato

3 · 9%

Partner dedicati

-

NOMI PARTNER

-

CONSULENZA

| B

Team dedicato

27 · 81%

Partner dedicati

7 · 87,5%

NOMI PARTNER

**

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

3 · 9%

Partner dedicati

1 · 12,5%

NOMI PARTNER

Peter Karl Plattner

FISCALITÀ FINANZIARIA



FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| C

Team dedicato

4 · 12%

Partner dedicati

2 · 25%

NOMI PARTNER

Peter Karl Plattner, Massimo Petrucci

TAX REAL ESTATE

| B

Team dedicato

12 · 36%

Partner dedicati

4 · 50%

NOMI PARTNER

Armin Hilpold, Hugo Perathoner, Peter Karl Plattner, Hermann Steiner

VOLUNTARY DISCLOSURE

| C

Team dedicato

3 · 9%

Partner dedicati

-

NOMI PARTNER

-

WEALTH MANAGEMENT

| C

Team dedicato

3 · 9%

Partner dedicati

-

NOMI PARTNER

-

PATENT BOX

| C

Team dedicato

2 · 6%

Partner dedicati

1 · 12,5%

NOMI PARTNER

Peter Karl Plattner

NOMI PARTNER

** Andrea Facchini, David Feichter, Armin Hilpold, Hugo Perathoner, Massimo Petrucci, Peter Karl Plattner, Hermann Steiner

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CAGNOLA E ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FABIO CAGNOLA

A

«Esperto, determinato, è una garanzia di assoluta qualità». Ha seguito numerose cause importanti e delicate per clienti di primo piano.

RATING STUDIO PENALE

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

A

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«I professionisti dello studio sono puntuali, precisi, disponibili. Team professionale e preparato».

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. un riconosciuta esperienza e autorevolezza nel campo del diritto penale d'impresa,
2. conoscenza approfondita del mondo finanziario e bancario,
3. professionisti puntuali, precisi, disponibili,
4. approccio pragmatico.



CAPO DIPARTIMENTO



FABIO CAGNOLA

1. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CAMPEIS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIUSEPPE CAMPEIS

B

Il professionista raccoglie consensi nel mercato per la sua concretezza ed esaustività.



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Carlotta Campeis

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato indica lo studio tra le realtà più accreditate del nord est nell'ambito della consulenza e assistenza legale e tributaria civile e penale indirizzata alle imprese.

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

CAPO DIPARTIMENTO



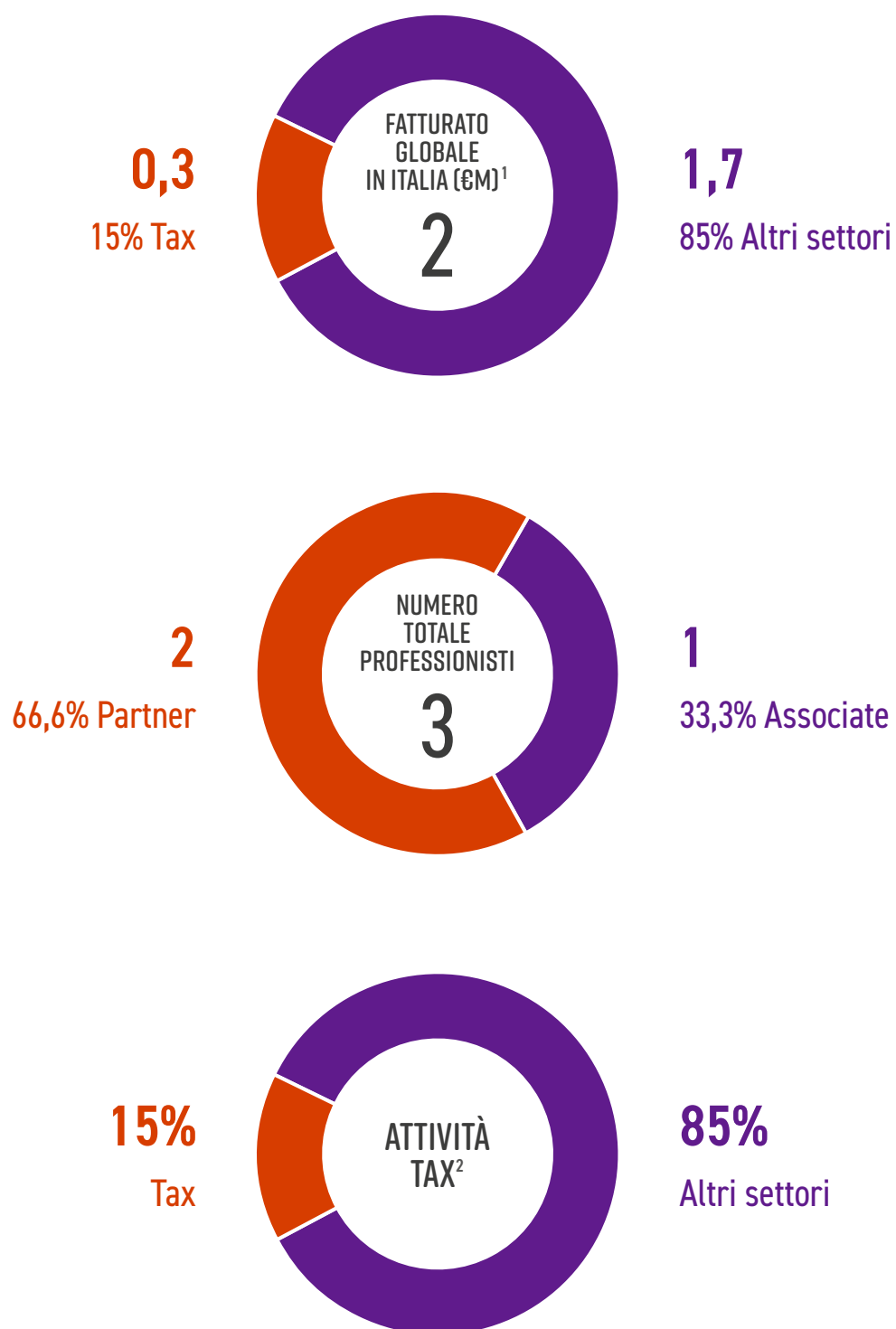
GIUSEPPE CAMPEIS

NOMI PARTNER

Giuseppe Campeis, Carlotta Campeis

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CAMPEIS DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

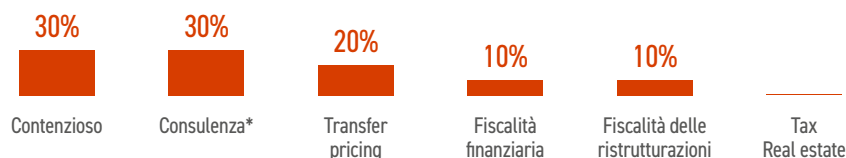
CARNELUTTI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GILBERTO COMI

B

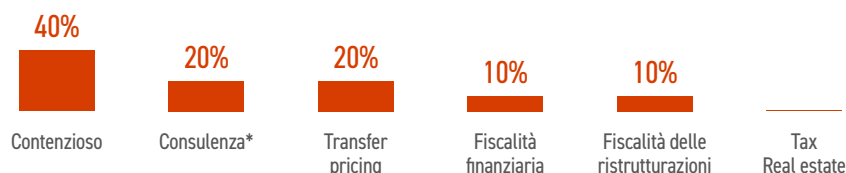
«Il suo operato è sempre ottimo. Garantisce risposte precise e veloci».



PAOLO BARUFFI

C

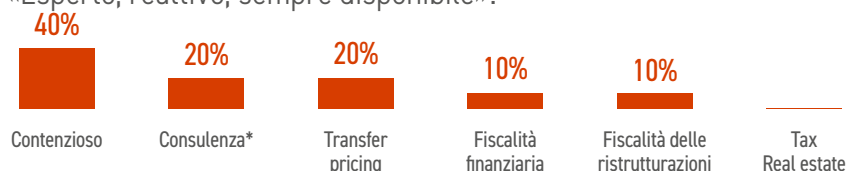
«Ha grande conoscenza del business aziendale».



ANDREA RITTATORE VONWILLER

C

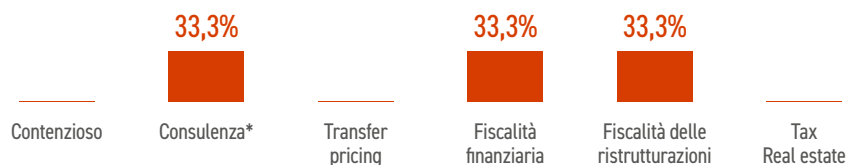
«Esperto, reattivo, sempre disponibile».



RENATA RICOTTI

C

«Possiede competenze tecniche e una dettagliata conoscenza della materia».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Paolo Fatrizio, Fabio Fusco, Massimo Marconi per gli aspetti di contenzioso

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta.

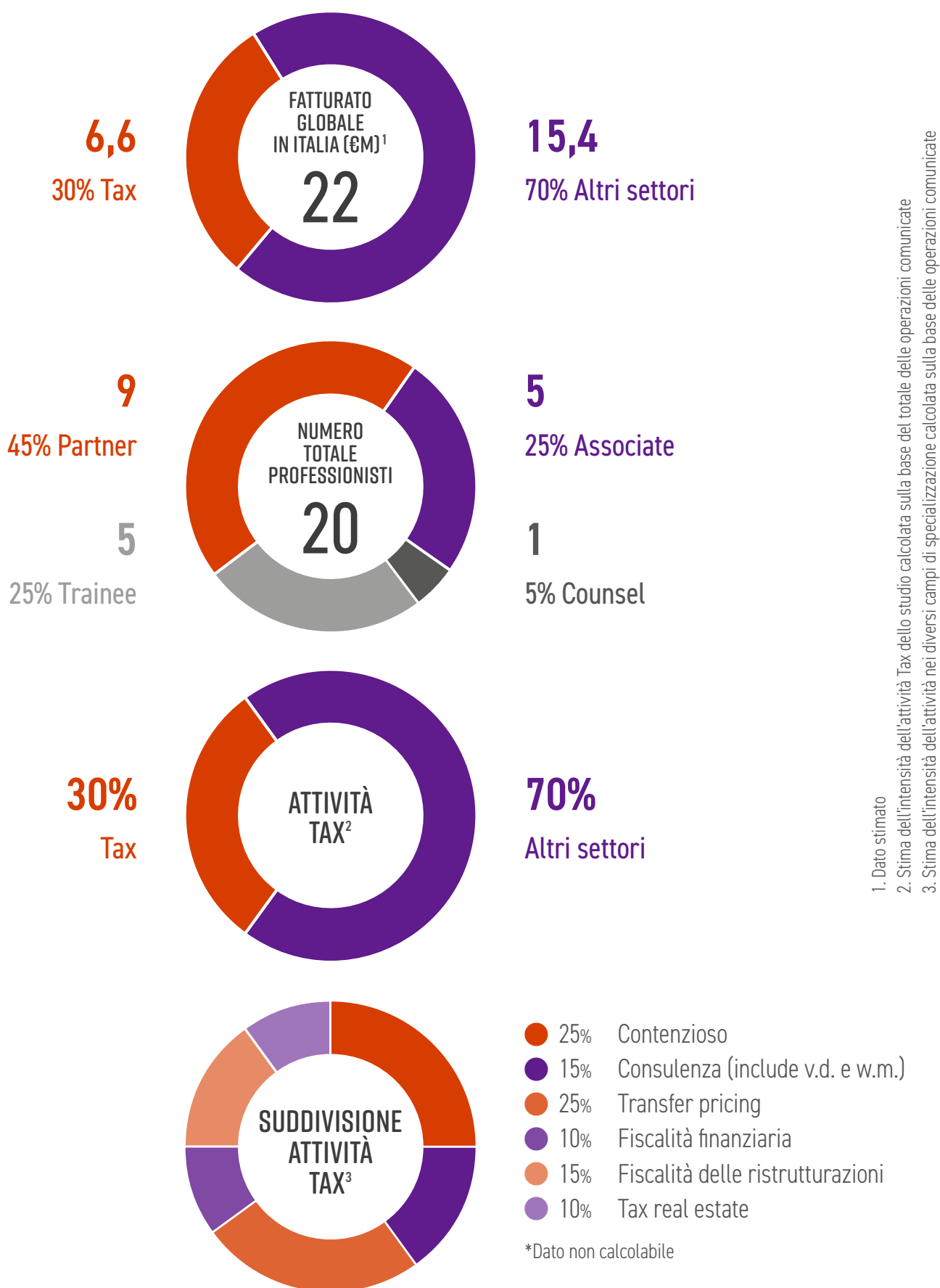
NOVITÀ

A marzo 2017 il dipartimento tax registra l'ingresso di un nuovo socio. Si tratta di **Giuseppe Croce**, proveniente da Ey, specializzato in contenzioso tributario.

Nell'aprile 2016 il team aveva invece accolto l'of counsel **Michele Paolillo** specializzato in diritto tributario con consolidate esperienze nel settore finanziario e nelle operazioni straordinarie di gruppi societari di medie e grandi dimensioni.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CARNELUTTI DIPARTIMENTO



CARNELUTTI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**PAOLO BARUFFI,
GILBERTO COMI** (foto),
**RENATA RICOTTI,
ANDREA RITTATORE
VONWILLER**

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Michele Paolillo**

Carica. **Of Counsel**

Provenienza. **Deloitte**

NOMI PARTNER

Paolo Baruffi, Gilberto Comi, Renata Ricotti, Andrea Rittatore Vonwiller (equity partner), Mario Ippolito, Paolo Fatrizio, Fabio Fusco, Massimo Marconi, Daniela Frusone (junior partner)

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Apprezziamo lo studio per la disponibilità dei professionisti anche in periodi di intensa attività e per le loro competenze che coprono quasi totalmente le necessità della nostra azienda».



CARNELUTTI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | B

Team dedicato
7 · 35%

Partner dedicati
5 · 55,5%

NOMI PARTNER

Gilberto Comi, Paolo Baruffi, Renata Ricotti,
Andrea Rittatore Vonwiller, Massimo Marconi

CONSULENZA | B

Team dedicato
20 · 100%

Partner dedicati
8 · 88,8%

NOMI PARTNER

**

TRANSFER PRICING | B

Team dedicato
12 · 60%

Partner dedicati
5 · 55,5%

NOMI PARTNER

Gilberto Comi, Paolo Baruffi, Renata Ricotti, Mario Ippolito,
Fabio Fusco

FISCALITÀ FINANZIARIA | C

Team dedicato
8 · 40%

Partner dedicati
3 · 33,3%

NOMI PARTNER

Gilberto Comi, Renata Ricotti, Andrea Rittatore Vonwiller

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | B

Team dedicato
12 · 60%

Partner dedicati
6 · 66,6%

NOMI PARTNER

Gilberto Comi, Paolo Baruffi, Renata Ricotti, Andrea
Rittatore Vonwiller, Daniela Frusone, Mario Ippolito

TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE | C

Team dedicato
8 · 40%

Partner dedicati
5 · 55,5%

NOMI PARTNER

Gilberto Comi, Paolo Baruffi, Renata Ricotti,
Andrea Rittatore Vonwiller, Mario Ippolito

WEALTH MANAGEMENT | C

Team dedicato
6 · 30%

Partner dedicati
5 · 55,5%

NOMI PARTNER

Gilberto Comi, Paolo Baruffi, Renata Ricotti,
Andrea Rittatore Vonwiller, Mario Ippolito

PATENT BOX | C

Team dedicato
8 · 40%

Partner dedicati
5 · 55,5%

NOMI PARTNER

Gilberto Comi, Paolo Baruffi, Renata Ricotti,
Andrea Rittatore Vonwiller, Fabio Fusco

NOMI PARTNER

**Gilberto Comi, Paolo Baruffi, Renata Ricotti, Andrea
Rittatore Vonwiller, Mario Ippolito, Fabio Fusco, Paolo
Fatrizio, Daniela Frusone

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CARNELUTTI

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Vivendi



Tipologia di operazione
Consulenza, fiscalità delle ristrutturazioni



Socio di riferimento
Gilberto Comi



Controparte
Studio Maisto



Valore (euro)
870 mln

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza a Vivendi nella definizione dell'accordo con Mediaset per lo scambio del 3.5% di partecipazioni azionarie tra le due società e la cessione di Mediaset Premium.



Cliente
Aletti Gestielle SGR



Tipologia di operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Gilberto Comi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza sul trattamento fiscale di alcuni strumenti finanziari.



Cliente
Giglio Group



Tipologia di operazione
Consulenza, fiscalità delle ristrutturazioni



Socio di riferimento
Luca Arnaboldi (Corporate) con Renata Ricotti per i profili fiscali



Controparte
Studio Volpe, Tosetto, Weigmann e Associati



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a Giglio Group nell'acquisizioni di MF Fashion (ora Giglio Fashion).

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

CBA

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ANGELO BONISSONI

AA

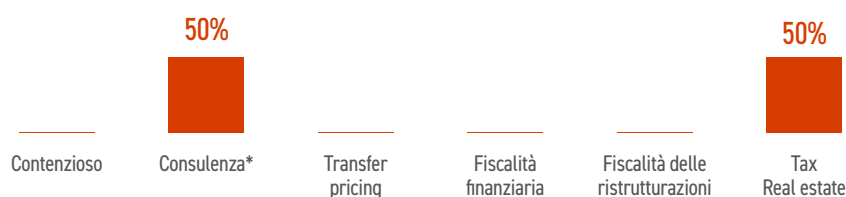
«Serio, rigoroso, con grande sensibilità al business».



FRANCESCO ASSEGNATI

A

«Si contraddistingue per la sua reattività, la sua disponibilità e le sue approfondite competenze».



MICHELE CITARELLA

A

«Ottimo nella gestione dei contenziosi fiscali. Sempre presente, aggiornato e attento alle esigenze del cliente».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Paolo Ferrandi, Luca Pangrazzi

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

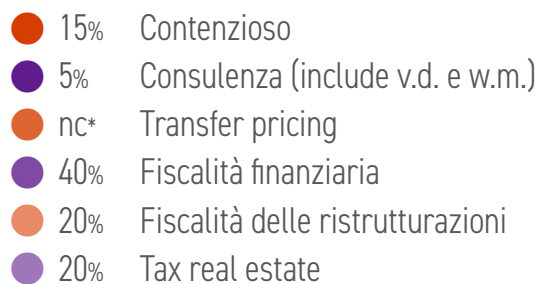
NOVITÀ

Nel 2016 si registrano diversi nuovi ingressi nel dipartimento: il partner **Michele Citarella**, proveniente da Simmons&Simmons, sette professionisti e un praticante.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CBA



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CBA DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



ANGELO BONISSONI

NOMI PARTNER

Angelo Bonisconi, Francesco Assegnati, Roberto Brustia, Diego De Francesco, Giuseppe A. Galeano, Marco Ettore, Giorgio Iacobone

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Sono il nostro studio di fiducia. L'approccio multidisciplinare unito alla profonda competenza anche in ambito finanziario, consente loro di meglio valutare e strutturare operazioni particolarmente complesse».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

9

Nome. **Michele Citarella**
Carica. **Partner**
Provenienza. **Simmons&Simmons**

Nome. **Maria Rosaria Spera**
Carica. **Junior Tax**
Provenienza. -

Nome. **Marco Oggiano**
Carica. **Junior Tax**
Provenienza. -

Nome. **Francesco Di Giandomenico**
Carica. **Junior Tax**
Provenienza. -

Nome. **Andrea Tognon**
Carica. **Junior Tax**
Provenienza. -

Nome. **Francesco Maria Paggini**
Carica. **Senior Tax**
Provenienza. -

Nome. **Matteo Poletti**
Carica. **Senior Tax**
Provenienza. -

Nome. **Graziana Lorusso**
Carica. **Senior Tax**
Provenienza. -

Nome. **Nicoletta Carelli**
Carica. **Trainee**
Provenienza. -

CBA

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | B

Team dedicato

7 • 31,8%

Partner dedicati

2 • 28,5%

NOMI PARTNER

Marco Ettore, Giorgio Iacobone

CONSULENZA | A

Team dedicato

7 • 31,8%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

TRANSFER PRICING | C

Team dedicato

4 • 18%

Partner dedicati

1 • 14,2%

NOMI PARTNER

Giorgio Iacobone

FISCALITÀ FINANZIARIA | A

Team dedicato

5 • 22,7%

Partner dedicati

2 • 28,5%

NOMI PARTNER

Francesco Assegnati, Giuseppe A. Galeano

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | A

Team dedicato

5 • 22,7%

Partner dedicati

1 • 14,2%

NOMI PARTNER

Angelo Bonisconi

TAX REAL ESTATE | A

Team dedicato

10 • 45,4%

Partner dedicati

2 • 28,5%

NOMI PARTNER

Francesco Assegnati, Roberto Brustia

VOLUNTARY DISCLOSURE | C

Team dedicato

4 • 18%

Partner dedicati

1 • 14,2%

NOMI PARTNER

Giorgio Iacobone

WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX | C

Team dedicato

4 • 18%

Partner dedicati

1 • 14,2%

NOMI PARTNER

Diego De Francesco

NOMI PARTNER

**Angelo Bonisconi, Francesco Assegnati, Roberto Brustia, Diego De Francesco, Giuseppe A. Galeano, Marco Ettore, Giorgio Iacobone

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CBA

CLIENTI E MANDATI



Cliente

CDP Equity



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Giuseppe Alessandro Galeano



Controparte

Enel



Valore (euro)

800 mln

BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione del gruppo Metroweb.



Cliente

Ardian Italy



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Diego De Francesco, Paolo Ferrandi



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione della maggioranza societaria di Dedalus Holding.



Cliente

Cattolica Assicurazioni



Tipologia di operazione

Consulenza, Tax real estate



Socio di riferimento

Francesco Assegnati



Controparte

Conad



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Istituzione Fia Immobiliare tra Cattolica Assicurazioni e il gruppo Conad.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Aedes SGR

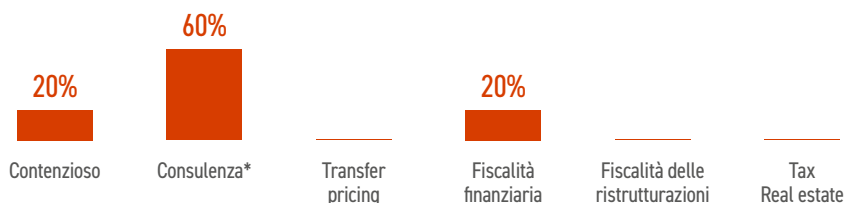
CGP

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PAOLO PAROLI

C

«Ha conoscenza del mercato e del business aziendale. Preparato e disponibile».



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio assiste realtà nazionali ed internazionali fornendo consulenza fiscale ordinaria e straordinaria riguardante l'imposizione diretta e indiretta e assistenza in ambito contenzioso e pre-contenzioso.

RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

—

C

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

Nel 2016 si registra l'ingresso del consulente **Anna De Toni** proveniente dallo Studio Nobolo.

CAPO DIPARTIMENTO



PAOLO PAROLI

NOMI PARTNER

Roberto Brioschi, Daniela Bruno, Enrico Fossa, Paolo Paroli.

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

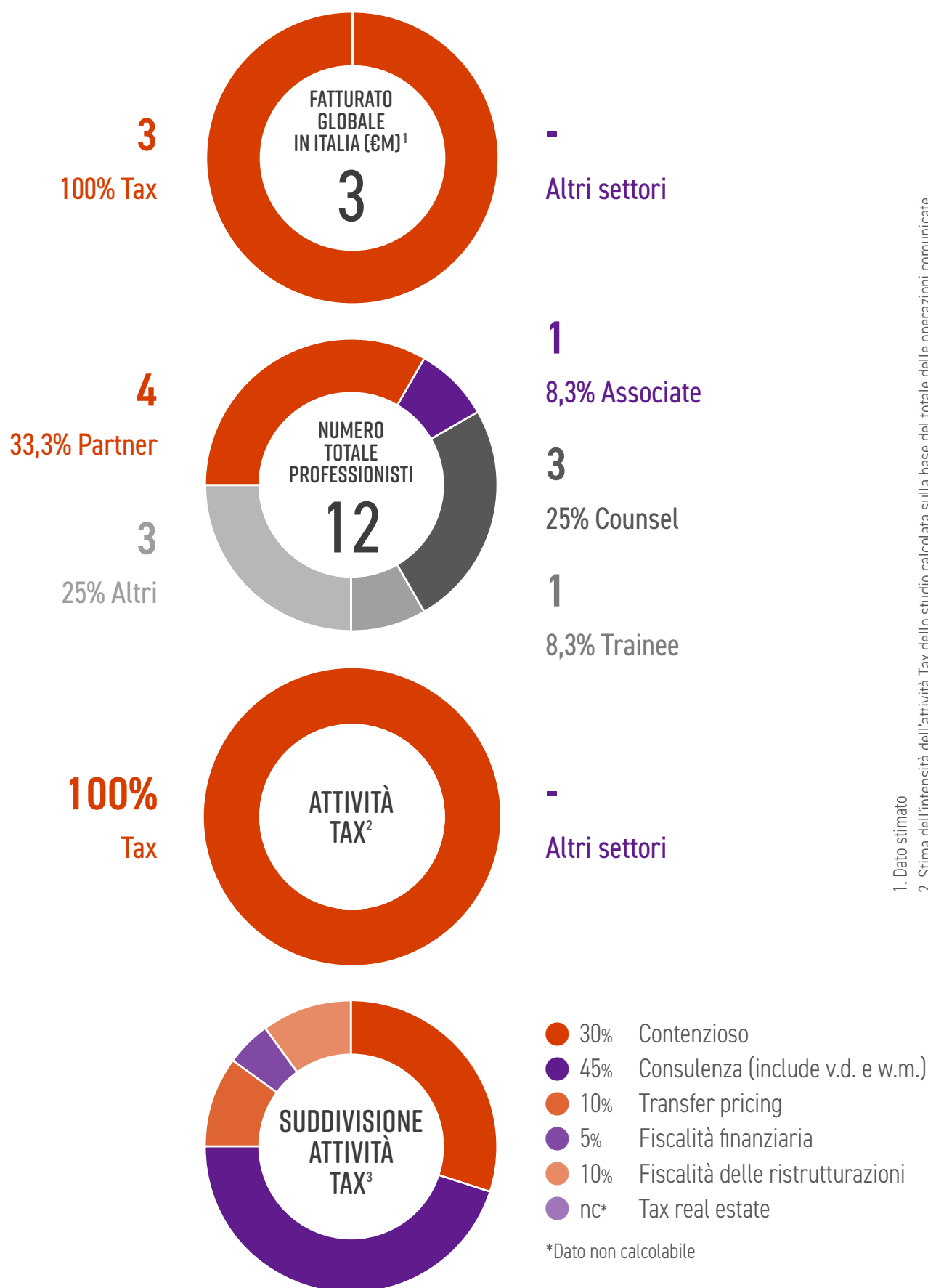
Nome. **Anna De Toni**

Carica. **Consulente**

Provenienza. **Studio Nobolo**

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CGP DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | B

Team dedicato

4 • 33,3%

Partner dedicati

2 • 50%

NOMI PARTNER

Enrico Fossa, Paolo Paroli

CONSULENZA | B

Team dedicato

12 • 100%

Partner dedicati

4 • 100%

NOMI PARTNER

Roberto Brioschi, Daniela Bruno, Enrico Fossa, Paolo Paroli

TRANSFER PRICING | C

Team dedicato

3 • 25%

Partner dedicati

1 • 25%

NOMI PARTNER

Daniela Bruno

FISCALITÀ FINANZIARIA | C

Team dedicato

1 • 8,3%

Partner dedicati

1 • 25%

NOMI PARTNER

Paolo Paroli

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | C

Team dedicato

3 • 25%

Partner dedicati

1 • 25%

NOMI PARTNER

Roberto Brioschi

TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE | C

Team dedicato

4 • 33,3%

Partner dedicati

2 • 50%

NOMI PARTNER

Roberto Brioschi, Daniela Bruno

WEALTH MANAGEMENT | C

Team dedicato

1 • 8,3%

Partner dedicati

1 • 25%

NOMI PARTNER

Paolo Paroli

PATENT BOX | C

Team dedicato

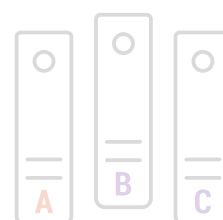
4 • 33,3%

Partner dedicati

3 • 75%

NOMI PARTNER

Roberto Brioschi, Daniela Bruno, Paolo Paroli



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CHIOMENTI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MASSIMO ANTONINI

AA

«Le sue competenze si accompagnano a una grande autorevolezza. Si distingue in particolare per la sua capacità di gestire con positività le relazioni con tutte le parti coinvolte».



ANDREA GIANNANTONIO

A

Segnalato dal mercato per la sua grande preparazione in particolare nella fiscalità delle ristrutturazioni.

MARCO DI SIENA

B

Raccoglie consensi dal mercato in particolare per la sua esperienza in ambito contenzioso.

PAOLO GIACOMETTI

B

Segnalato dal mercato per la sua disponibilità e tempestività.

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Raul-Angelo Papotti

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

A⁻

A⁼

DIPARTIMENTO

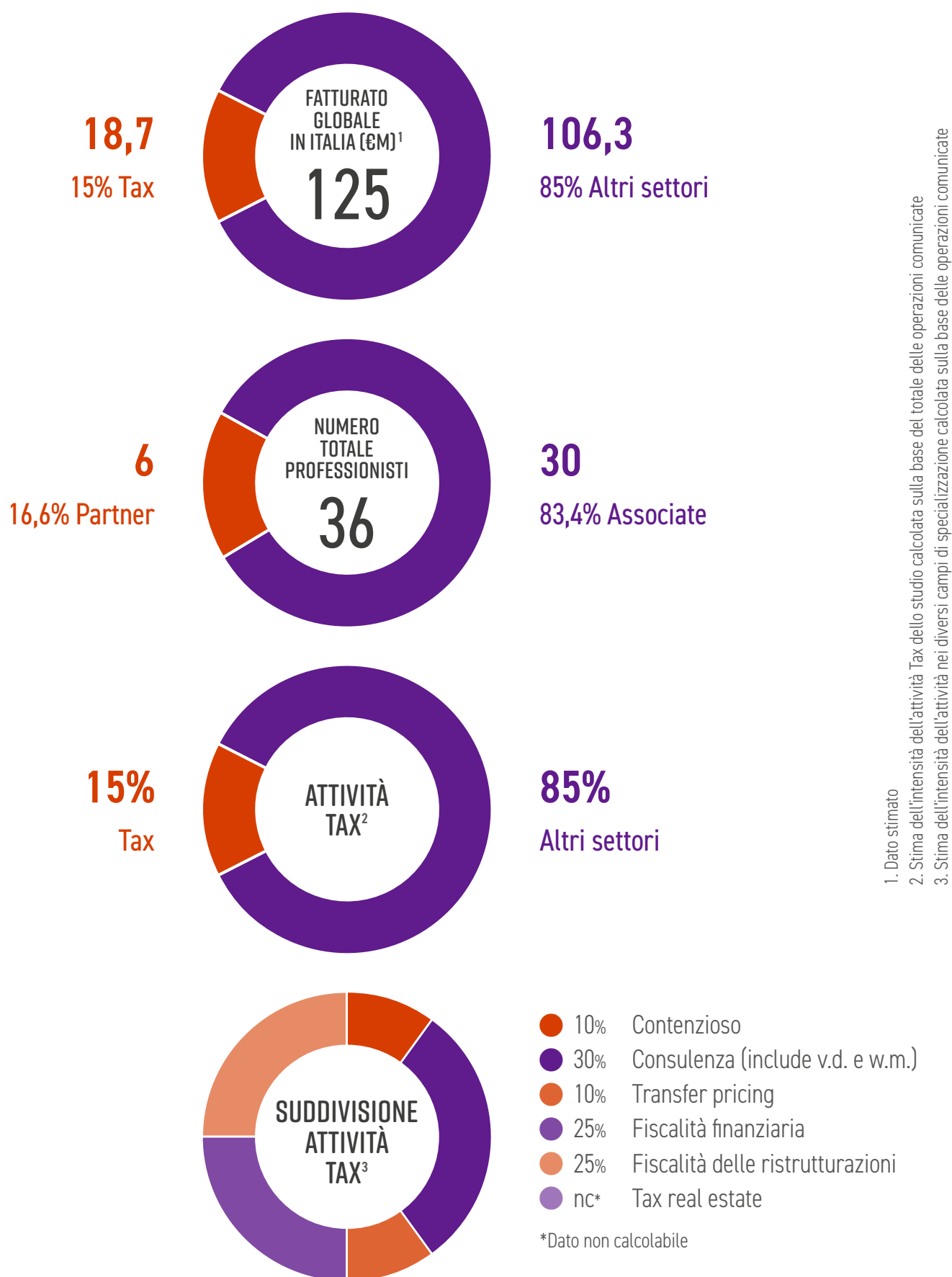
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CHIOMENTI DIPARTIMENTO



CHIOMENTI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



MASSIMO ANTONINI

NOMI PARTNER

Massimo Antonini, Marco Di Siena,
Paolo Giacometti, Giuseppe Andrea Giannantonio,
Corrado Grande, Raul-Angelo Papotti

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Molte le segnalazioni raccolte da mercato e controparti sullo studio che rimane, a detta di tutti, al top in Italia anche nel mercato fiscale.



CHIOMENTI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

A

Team dedicato

14 • 38,8%

Partner dedicati

3 • 50%

NOMI PARTNER

Massimo Antonini, Marco di Siena, Corrado Grande

CONSULENZA

A

Team dedicato

22 • 61,1%

Partner dedicati

5 • 83,3%

NOMI PARTNER

Massimo Antonini, Marco di Siena, Paolo Giacometti, Andrea Giannantonio, Raul-Angelo Papotti

TRANSFER PRICING

A

Team dedicato

7 • 19,4%

Partner dedicati

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Paolo Giacometti, Raul-Angelo Papotti

FISCALITÀ FINANZIARIA

A

Team dedicato

7 • 19,4%

Partner dedicati

3 • 50%

NOMI PARTNER

Paolo Giacometti, Andrea Giannantonio, Raul-Angelo Papotti

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A

Team dedicato

22 • 61,1%

Partner dedicati

5 • 83,3%

NOMI PARTNER

Massimo Antonini, Marco di Siena, Paolo Giacometti, Andrea Giannantonio, Raul-Angelo Papotti

TAX REAL ESTATE

A

Team dedicato

22 • 61,1%

Partner dedicati

5 • 83,3%

NOMI PARTNER

Massimo Antonini, Marco di Siena, Paolo Giacometti, Andrea Giannantonio, Raul-Angelo Papotti

VOLUNTARY DISCLOSURE

A

Team dedicato

NUMERO VARIABILE

Partner dedicati

5 • 83,3%

NOMI PARTNER

Massimo Antonini, Marco di Siena, Paolo Giacometti, Andrea Giannantonio, Raul-Angelo Papotti

WEALTH MANAGEMENT

A

Team dedicato

NUMERO VARIABILE

Partner dedicati

5 • 83,3%

NOMI PARTNER

Massimo Antonini, Marco di Siena, Paolo Giacometti, Andrea Giannantonio, Raul-Angelo Papotti

PATENT BOX

A

Team dedicato

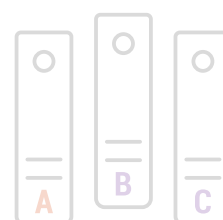
NUMERO VARIABILE

Partner dedicati

5 • 83,3%

NOMI PARTNER

Massimo Antonini, Marco di Siena, Paolo Giacometti, Andrea Giannantonio, Raul-Angelo Papotti



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CLEARY GOTTLIB

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

VANIA PETRELLA

B

Professionista apprezzata nel mercato per la sua preparazione e affidabilità che le consentono di affrontare con concretezza ogni problematica.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Studio affermato con una fortissima reputazione in Italia in ambito consulenziale. La forza del network internazionale lo rende in grado di operare ovunque, in maniera sinergica e multidisciplinare.

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B⁼

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. conoscenza del mercato e del business aziendale/ bancario;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
3. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
4. network internazionale e presenza radicata in Italia.

CAPO DIPARTIMENTO



VANIA PETRELLA

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. **Stefano Maria Ronco**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

Nome. **Andrea Sollecito**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CLEARY GOTTLIB DIPARTIMENTO



1
20% Partner



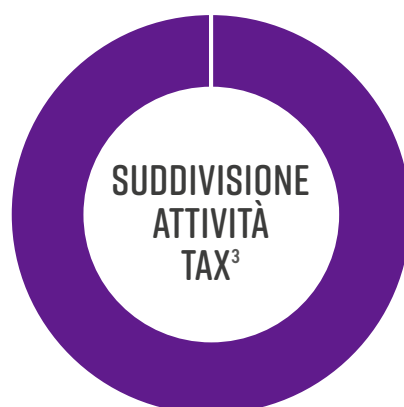
2
40% Associate

2
40% Trainee

5%
Tax



Altri settori



- nc* Contenzioso
- 100% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- nc* Fiscalità finanziaria
- nc* Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CLEARY GOTTLIB CLIENTI E MANDATI



Cliente

TPG Special Situations Partners



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Vania Petrella



Controparte

Excelsia Nove



Valore (euro)

400 mln

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza in relazione all'acquisizione di un portafoglio immobiliare nell'ambito di una complessa ristrutturazione dell'indebitamento finanziario del veicolo societario proprietario degli immobili.



Cliente

Technogym



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Vania Petrella



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza fiscale in relazione all'OPA e conseguente ingresso nel MTA delle azioni ordinarie di Technogym possedute da Arle Capital Partners.



Cliente

Lavazza



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Vania Petrella



Controparte

Koninklijke Douwe Egberts



Valore (euro)

1 mld ca

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza fiscale prestata a Lavazza in relazione all'acquisizione del marchio francese Carte Noire e del marchio danese Merrild.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

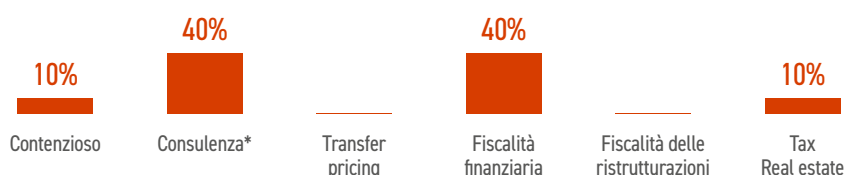
CLIFFORD CHANCE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CARLO GALLI

AA

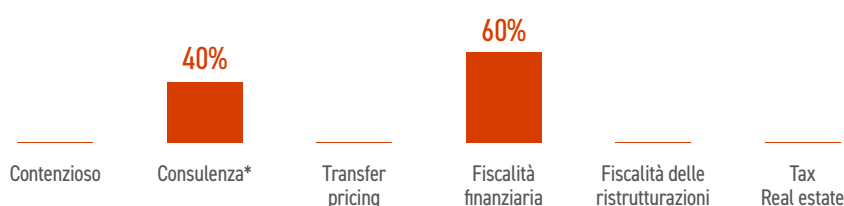
«La qualità del suo lavoro è sempre al top. Ha una conoscenza completa della materia fiscale, sa sempre mantenere la calma ed è un ottimo negoziatore».



MARCO PALANCA

B

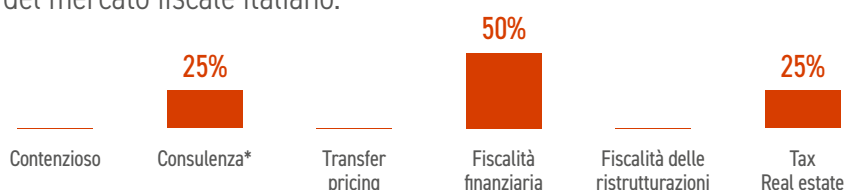
«Si distingue per la sua preparazione tecnica e il suo senso commerciale».



ANDREA SGRILLI

B

Secondo l'opinione di molti, il professionista è una giovane promessa del mercato fiscale italiano.



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Sara Mancinelli

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio dimostra grande capacità tecnica. I professionisti sono preparati, affidabili ed estremamente disponibili».

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B⁼

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
4. network internazionale e presenza radicata in Italia.

CAPO DIPARTIMENTO



CARLO GALLI

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CLIFFORD CHANCE DIPARTIMENTO



1
14% Partner

1
14% Trainee



4
58% Associate

1
14% Counsel

10%
Tax



90%
Altri settori



- 20% Contenzioso
- 25% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 5% Transfer pricing
- 30% Fiscalità finanziaria
- 5% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 15% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CLIFFORD CHANCE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO B	
Team dedicato 3 • 42,8%	Partner dedicati 1 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Galli	

CONSULENZA A	
Team dedicato 4 • 57%	Partner dedicati 1 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Galli	

TRANSFER PRICING B	
Team dedicato 3 • 42,8%	Partner dedicati 1 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Galli	

FISCALITÀ FINANZIARIA A	
Team dedicato 7 • 100%	Partner dedicati 1 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Galli	

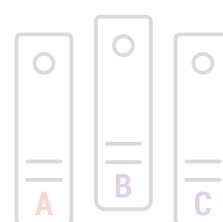
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI B	
Team dedicato 4 • 57%	Partner dedicati 1 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Galli	

TAX REAL ESTATE B	
Team dedicato 3 • 42,8%	Partner dedicati 1 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Galli	

VOLUNTARY DISCLOSURE C	
Team dedicato 3 • 42,8%	Partner dedicati 1 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Galli	

WEALTH MANAGEMENT C	
Team dedicato 4 • 57%	Partner dedicati 1 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Galli	

PATENT BOX C	
Team dedicato 2 • 28,5%	Partner dedicati 1 • 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Galli	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CLIFFORD CHANCE

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Credit Suisse



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Carlo Galli



Controparte

-



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a Credit Suisse e Credit Suisse Life&Pension nell'indagine per presunto riciclaggio ed evasione fiscale a Milano legata alla gestione di circa 8 miliardi di assets detenuti in Svizzera da contribuenti residenti in Italia.



Cliente

AXA IM – Real Assets



Tipologia di operazione

Tax Real Estate



Socio di riferimento

Carlo Galli



Controparte

Legance per Torre SGR



Valore (euro)

220 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza ad AXA IM – Real Assets in relazione agli aspetti fiscali dell'acquisizione da Torre RE Fund II dell'immobile di via Monterosa 91 a Milano sede de Il Sole 24 Ore e di PwC.



Cliente

Blado Investment



Tipologia di operazione

Consulenza, tax real estate



Soci di riferimento

**Claudio Cerabolini (PE), Lucio Bonavitacola (Regulatory),
Giuseppe De Palma (Finance) con Carlo Galli per i profili fiscali**



Controparte

-



Valore (euro)

558 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a Blado Investment (Elliott Associates) in relazione agli aspetti fiscali di 4 OPA distinte ma contestuali aventi ad oggetto le quote negoziate in borsa di 4 fondi immobiliari italiani gestiti da società diverse.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

TBG, Tikehau Investment Management, Lavazza.

CMS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIUSEPPE ASCOLI

A

Il mercato lo segnala come un professionista di grande esperienza, un punto di riferimento per il settore.



GIOVANNI B. CALÌ

B

Raccoglie consensi dal mercato. È segnalato in particolare per la sua expertise nella gestione dei contenziosi.



STEFANO CHIRICHIGNO

B

Il mercato lo segnala in particolare per la sua forte preparazione tecnica.



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C

B

DIPARTIMENTO

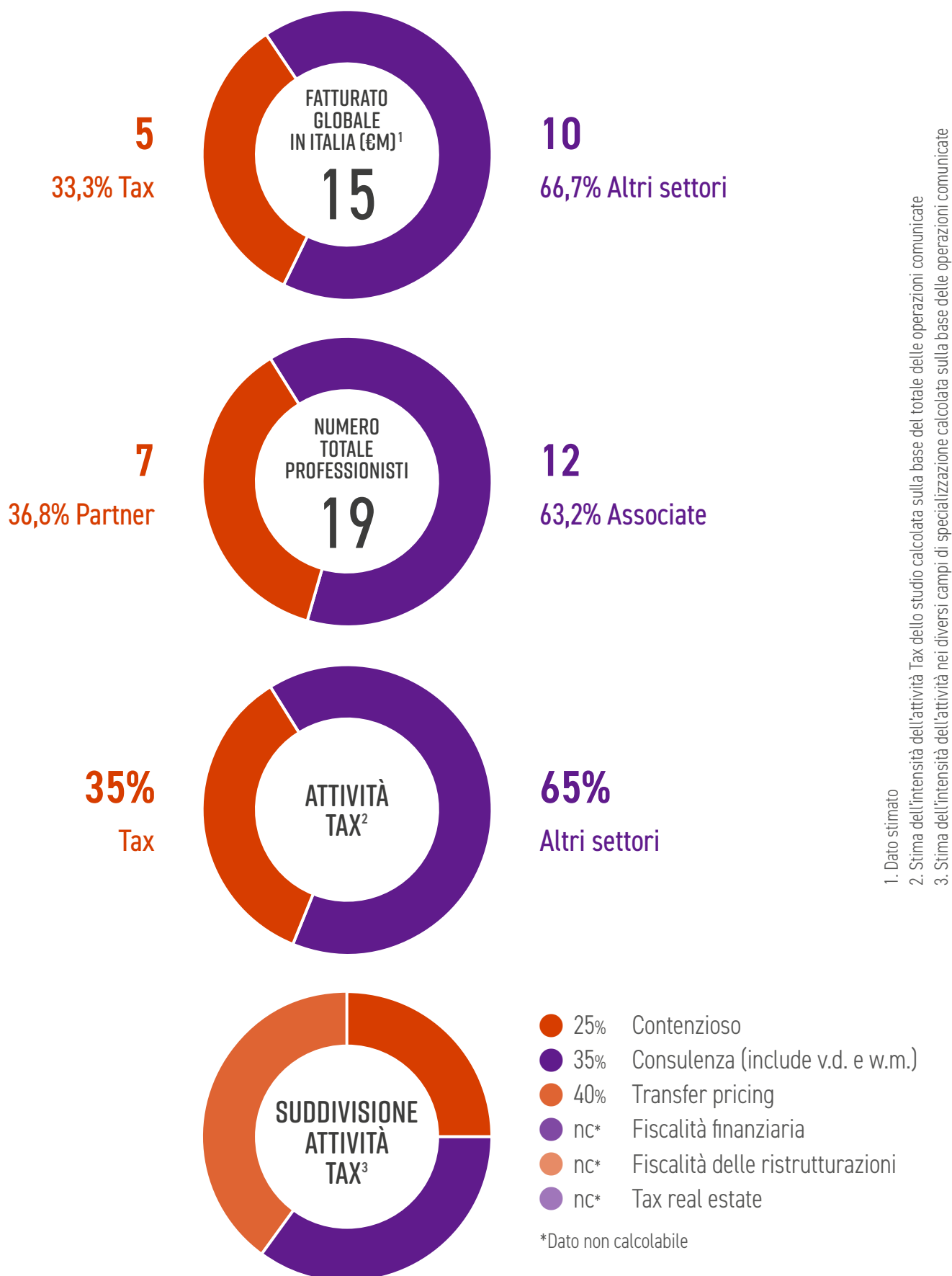
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CMS DIPARTIMENTO



CMS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



GIUSEPPE ASCOLI

NOMI PARTNER

Giuseppe Ascoli, Roberto Ascoli, Giovanni B. Calì, Guido Zavadini, Federico Raffaelli, Stefano Chirichigno, Federico Baridon

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Fornisce una consulenza completa su tutte le tematiche tributarie, comprese IVA, imposte dirette e indirette, fiscalità internazionale, transfer pricing, e-commerce, operazioni straordinarie e ristrutturazioni. Assiste inoltre la clientela nel corso degli accertamenti fiscali, in ambito contenzioso pre-contenzioso.



CMS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato

19 • 100%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

CONSULENZA

| B

Team dedicato

19 • 100%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

TRANSFER PRICING

| B

Team dedicato

19 • 100%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato

19 • 100%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato

19 • 100%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

TAX REAL ESTATE

| B

Team dedicato

19 • 100%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

VOLUNTARY DISCLOSURE

| B

Team dedicato

19 • 100%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

WEALTH MANAGEMENT

| B

Team dedicato

19 • 100%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

PATENT BOX

| B

Team dedicato

19 • 100%

Partner dedicati

7 • 100%

NOMI PARTNER

**

NOMI PARTNER

** Giuseppe Ascoli, Roberto Ascoli, Giovanni B. Calì, Guido Zavadini, Federico Raffaelli, Stefano Chirichigno, Federico Baridon

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CURTIS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FABRIZIO VISMARA

B

"Il suo operato è eccellente. In tre parole: professionalità, dedizione, puntualità."



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Marco Guilizzoni, Jacopo Cordiano

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio offre una expertise completa in ambito fiscale. Il mercato dimostra di apprezzare in particolare l'esperienza del professor Vismara in ambito contenzioso e la forza di un team molto competente.

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

Si registra l'ingresso di un nuovo associate nel team tax.

CAPO DIPARTIMENTO



FABRIZIO VISMARA

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Emanuele Ballo**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

CURTIS DIPARTIMENTO

1
10,7% Tax



8,3
89,3% Altri settori

1
9% Partner



7
63,6% Associate

3
27,4% Trainee

12%
Tax



88%
Altri settori



- 40% Contenzioso
- 20% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 10% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 10% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

CURTIS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato

6 • 54,5%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fabrizio Vismara

CONSULENZA

| B

Team dedicato

5 • 45,4%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fabrizio Vismara

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

5 • 45,4%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fabrizio Vismara

FISCALITÀ FINANZIARIA

| C

Team dedicato

5 • 45,4%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fabrizio Vismara

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| C

Team dedicato

6 • 54,5%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fabrizio Vismara

TAX REAL ESTATE

| C

Team dedicato

5 • 45,4%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fabrizio Vismara

VOLUNTARY DISCLOSURE

| C

Team dedicato

5 • 45,4%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fabrizio Vismara

WEALTH MANAGEMENT

| C

Team dedicato

5 • 45,4%

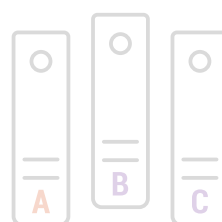
Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fabrizio Vismara

PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

CURTIS

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Società settore trasporti



Tipologia di operazione

Contenzioso



Socio di riferimento

Fabrizio Vismara



Controparte

Agenzie delle Entrate



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in tema di esterovestizione d'impresa.



Cliente

Società settore trasporti e abbigliamento



Tipologia di operazione

Contenzioso



Socio di riferimento

Fabrizio Vismara



Controparte

Agenzia delle Dogane



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione a contenziosi legati all'importazione di merce.



Cliente

Società settore industriale



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Dino Dima (Corporate) con Fabrizio Vismara per i profili fiscali



Controparte

-



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza in relazione alla cessione di beni.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società nazionali e internazionali attive in diversi settori merceologici.

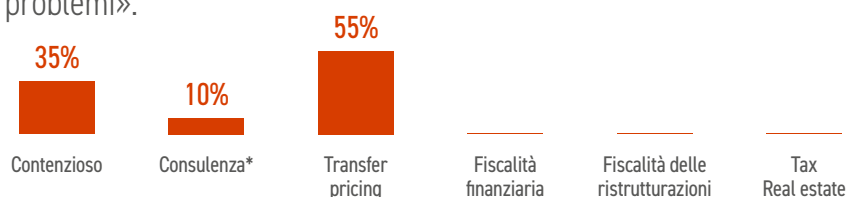
DE BERTI JACCHIA FRANCHINI FORLANI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MASSIMILIANO GAZZO

B

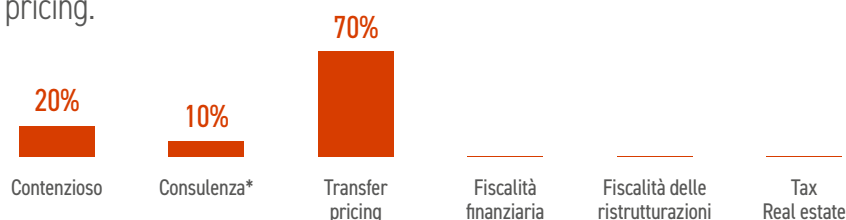
Professionista con consolidata esperienza nell'ambito della fiscalità internazionale. «Ha visione e offre sempre una soluzione olistica ai problemi».



TIZIANA ZONA

C

Specializzata nella pianificazione fiscale e delle operazioni straordinarie, ha maturato una significativa esperienza anche in materia di transfer pricing.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Hanno una gamma di professionisti molto preparati, con skill precise, molto effective nelle risposte e nella risoluzione dei problemi».

CAPO DIPARTIMENTO



**MASSIMILIANO
GAZZO**

NOMI PARTNER

Massimiliano Gazzo, Tiziana Zona

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Oksana Oleneva**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. **La Scala**

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

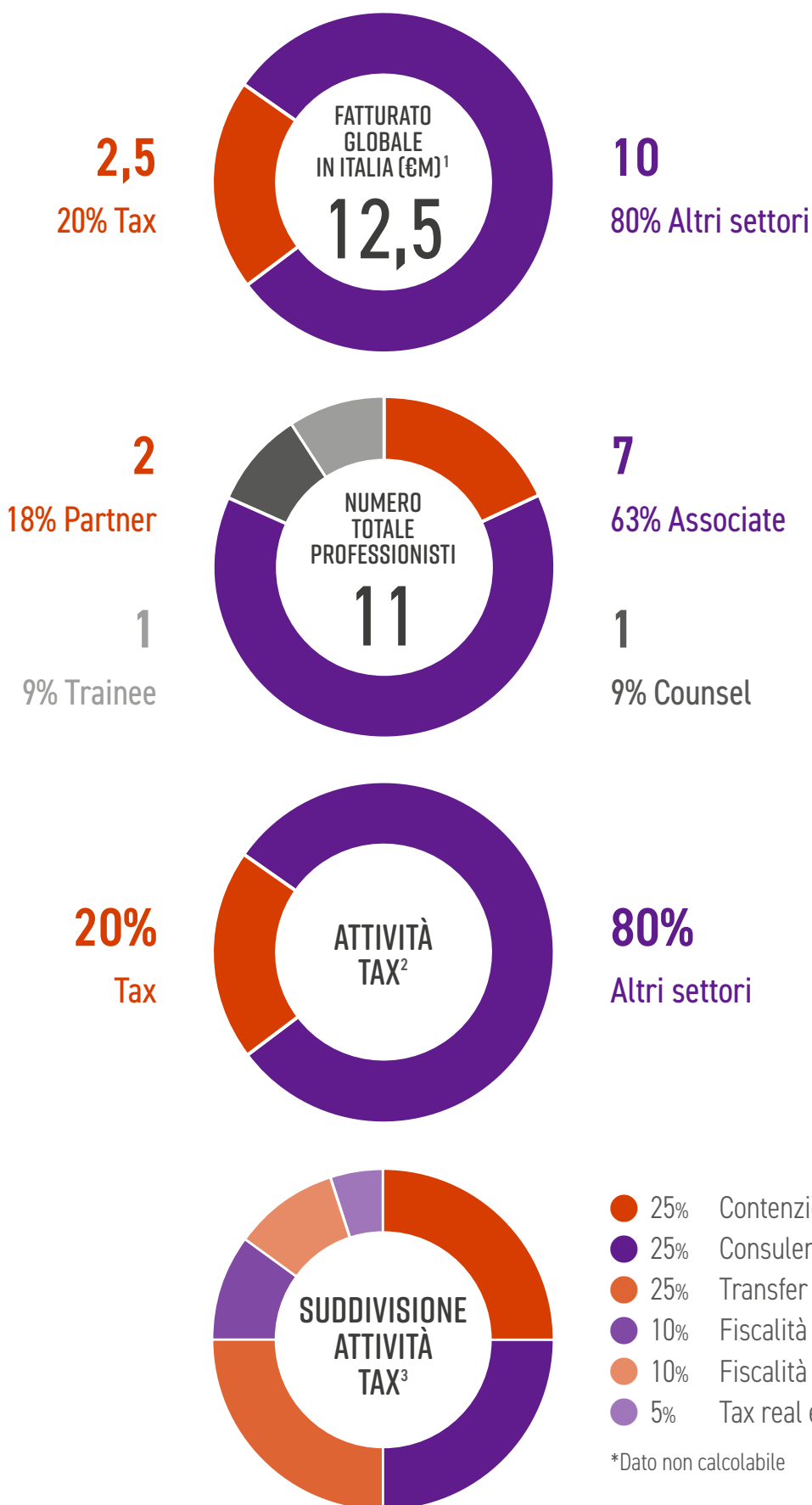
C⁻C⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.

DE BERTI JACCHIA FRANCHINI FORLANI DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

DE BERTI JACCHIA FRANCHINI FORLANI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO B	
Team dedicato 3 • 27,2%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Massimiliano Gazzo	

CONSULENZA B	
Team dedicato 9 • 81,8%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Massimiliano Gazzo, Tiziana Zona	

TRANSFER PRICING B	
Team dedicato 9 • 81,8%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Massimiliano Gazzo, Tiziana Zona	

FISCALITÀ FINANZIARIA C	
Team dedicato 3 • 27,2%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Massimiliano Gazzo, Tiziana Zona	

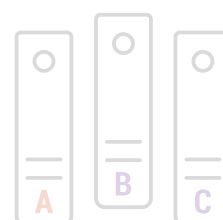
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI C	
Team dedicato 7 • 63,6%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Massimiliano Gazzo, Tiziana Zona	

TAX REAL ESTATE C	
Team dedicato 2 • 18%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Massimiliano Gazzo	

VOLUNTARY DISCLOSURE C	
Team dedicato 2 • 18%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Massimiliano Gazzo	

WEALTH MANAGEMENT C	
Team dedicato 3 • 27,2%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Massimiliano Gazzo	

PATENT BOX C	
Team dedicato 6 • 54,5%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Massimiliano Gazzo, Tiziana Zona	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

DE BERTI JACCHIA FRANCHINI FORLANI

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Volvo/Renault Group



Tipologia di operazione

Consulenza, Transfer Pricing



Soci di riferimento

Massimiliano Gazzo, Tiziana Zona



Controparte

-



Valore (euro)

100 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella ristrutturazione societaria del gruppo.



Cliente

Commerzbank Ag



Tipologia di operazione

Transfer Pricing



Soci di riferimento

Massimiliano Gazzo, Tiziana Zona



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella ridefinizione delle politiche di transfer pricing adottate dal gruppo.



Cliente

Stanleybet Group



Tipologia di operazione

Contenzioso



Soci di riferimento

Massimiliano Gazzo, Tiziana Zona



Controparte

Repubblica Italiana, Ministero dell'Economia e delle Finanze



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Difesa e assistenza dinnanzi alla Corte di Giustizia Europea, Corte Costituzionale, Suprema Corte di Cassazione, Commissioni tributarie nei procedimenti relativi ai temi di tassazione delle attività di scommessa di bookmaker non residente, di imposta unica sulle scommesse, e di asserita presenza di una stabile organizzazione sul territorio italiano.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

De Rigo Group, Culligan Group, Agrolimen/Affinity Group.

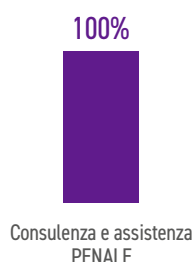
DE CASTIGLIONE GUAINERI E ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ENRICO DE CASTIGLIONE

A

Svolge attività giudiziale e attività di consulenza nel settore del diritto penale dell'impresa e dell'economia. Apprezzato dal mercato per la sua esperienza e preparazione sempre approfondita.



ROBERTA GUAINERI

A

Svolge attività di consulenza ad aziende italiane e multinazionali operanti nel settore finanziario e creditizio, nonché nel settore edilizio, dell'energia, dell'ambiente, della sanità pubblica e privata e della comunicazione e informazione.

Il mercato sottolinea la sua capacità di essere sempre vicina al cliente rispondendo con tempestività ad ogni esigenza.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato li annovera tra le principali boutique di penalisti in Italia. Da segnalare l'appartenenza al network Fraudnet, grazie al quale lo Studio è in grado di assistere i clienti in indagini che coinvolgono varie giurisdizioni e che si sviluppano oltre i confini dello Stato.

RATING STUDIO PENALE

NEW!

Media directories legalcommunity.it

—

A

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.

NOVITÀ

Annunciato a inizio 2017 il cambio di denominazione dello studio in de Castiglione Guaineri, in seguito all'uscita dall'insegna del fondatore **Alberto Moro Visconti**.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management



finance community *.it*

Il primo strumento di informazione
sui protagonisti
del mercato finanziario



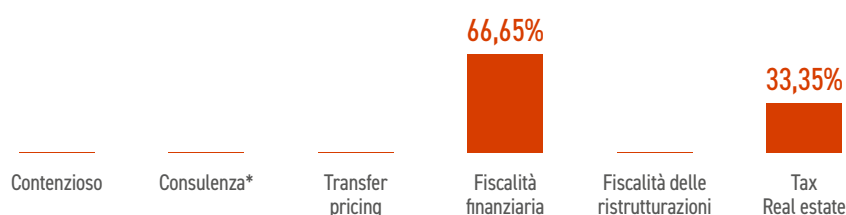
DENTONS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ANDREA FIORELLI

B

«Alla conoscenza delle più sofisticate aree di fiscalità finanziaria italiana e internazionale, unisce anche una profonda expertise della fiscalità e dei sistemi legali esteri».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Maria Paola Serra

RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

-

C⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

Nel 2016 il team si è strutturato con l'inserimento di un secondo socio, **Roberta Moscaroli**, ex DLA, e di due associate.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

DENTONS DIPARTIMENTO



2
40% Partner



3
60% Associate



- 15% Contenzioso
- 25% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- 20% Fiscalità finanziaria
- 20% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 20% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

DENTONS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



ANDREA FIORELLI

NOMI PARTNER

Andrea Fiorelli, Roberta Moscaroli

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Hanno abilità tecnico-professionali sofisticate in materia di fiscalità italiana e internazionale e un ampio e strutturato network professionale, assolutamente necessario per il corretto e proficuo svolgimento di attività economiche a carattere internazionale».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

3

Nome. **Roberta Moscaroli**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Dla Piper**

Nome. **Federico D'Amelio**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Clifford Chance**

Nome. **Filippo Jurina**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Gattai Minoli Agostinelli**



DENTONS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

C

Team dedicato
1 • 20%

Partner dedicati
-

NOMI PARTNER

-

CONSULENZA

B

Team dedicato
4 • 80%

Partner dedicati
1 • 50%

NOMI PARTNER

Andrea Fiorelli

TRANSFER PRICING



FISCALITÀ FINANZIARIA

B

Team dedicato
3 • 60%

Partner dedicati
2 • 100%

NOMI PARTNER

Andrea Fiorelli, Roberta Moscaroli

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B

Team dedicato
4 • 80%

Partner dedicati
2 • 100%

NOMI PARTNER

Andrea Fiorelli, Roberta Moscaroli

TAX REAL ESTATE

B

Team dedicato
2 • 40%

Partner dedicati
2 • 100%

NOMI PARTNER

Andrea Fiorelli, Roberta Moscaroli

VOLUNTARY DISCLOSURE

C

Team dedicato
2 • 40%

Partner dedicati
2 • 100%

NOMI PARTNER

Andrea Fiorelli, Roberta Moscaroli

WEALTH MANAGEMENT

C

Team dedicato
2 • 40%

Partner dedicati
1 • 50%

NOMI PARTNER

Andrea Fiorelli

PATENT BOX

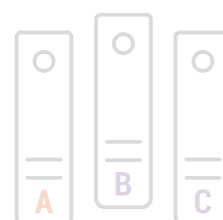
C

Team dedicato
3 • 60%

Partner dedicati
2 • 100%

NOMI PARTNER

Andrea Fiorelli, Roberta Moscaroli



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

DI TANNO E ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

TOMMASO DI TANNO



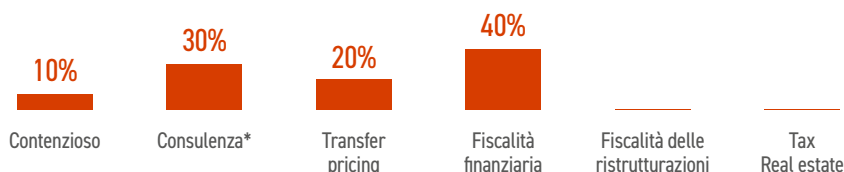
Professionista di valore indiscusso. Apprezzato per le sue qualità professionali e umane.



FABIO BRUNELLI

AA

Raccoglie unanimi positivi commenti dal mercato per la sua professionalità e disponibilità.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Mercato e controparti lo indicano tra le eccellenze del settore in particolare nell'ambito della fiscalità finanziaria internazionale. Lo studio si distingue per un team molto competente e un'offerta completa.

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

A⁻

A⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

CAPO DIPARTIMENTO



TOMMASO DI TANNO

NOMI PARTNER

Ottavia Alfano, Renzo Amadio, Fabio Brunelli, Marco Carbonara, Tommaso Di Tanno, Fabrizio Iacuitto, Enrico Pauletti, Domenico Ponticelli, Paolo Serva, Marianna Tognoni

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

DI TANNO E ASSOCIATI DIPARTIMENTO

12,5
100% Tax



-
Altri settori

10 (di cui 6 equity)
25% Partner



21
52,5% Associate
9
22,5% Trainee

100%
Tax



-
Altri settori



- 15% Contenzioso
- 30% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 25% Fiscalità finanziaria
- 20% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

DI TANNO E ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

A

Team dedicato
20 • 50%

Partner dedicati
7 • 70%

NOMI PARTNER

Renzo Amadio, Ottavia Alfano, Fabio Brunelli,
Tommaso Di Tanno, Enrico Pauletti, ...**

CONSULENZA

A

Team dedicato
40 • 100%

Partner dedicati
10 • 100%

NOMI PARTNER

Ottavia Alfano, Renzo Amadio, Fabio Brunelli,
Marco Carbonara, Tommaso Di Tanno, ...***

TRANSFER PRICING

A

Team dedicato
10 • 25%

Partner dedicati
3 • 30%

NOMI PARTNER

Fabio Brunelli, Tommaso Di Tanno, Domenico Ponticelli

FISCALITÀ FINANZIARIA

A

Team dedicato
8 • 20%

Partner dedicati
3 • 30%

NOMI PARTNER

Fabio Brunelli, Domenico Ponticelli, Paolo Serva

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A

Team dedicato
10 • 25%

Partner dedicati
4 • 40%

NOMI PARTNER

Renzo Amadio, Tommaso Di Tanno, Fabrizio Iacuitto,
Enrico Pauletti

TAX REAL ESTATE

A

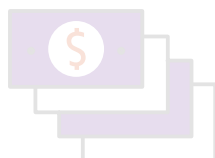
Team dedicato
40 • 100%

Partner dedicati
10 • 100%

NOMI PARTNER

Ottavia Alfano, Renzo Amadio, Fabio Brunelli,
Marco Carbonara, Tommaso Di Tanno, ...***

VOLUNTARY DISCLOSURE



PATENT BOX



WEALTH MANAGEMENT



NOMI PARTNER

** Domenico Ponticelli, Marianna Tognoni

*** Fabrizio Iacuitto, Enrico Pauletti, Domenico Ponticelli,
Paolo Serva, Marianna Tognoni

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

DINOIA FEDERICO PELANDA SIMBARI USLENGHI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MASSIMO DINOIA

A

«Autorevole, esperto, determinato, pragmatico». Ha un riconosciuta esperienza e autorevolezza nel campo del diritto penale d'impresa, oltre che una conoscenza approfondita del mondo finanziario e bancario.

ARMANDO SIMBARI

B

«Sempre presente e disponibile. Reattivo nelle risposte e attento alle esigenze del cliente».

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«I professionisti sono tutti esperti, puntuali, precisi, disponibili. Team molto professionale e preparato».

RATING STUDIO PENALE

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

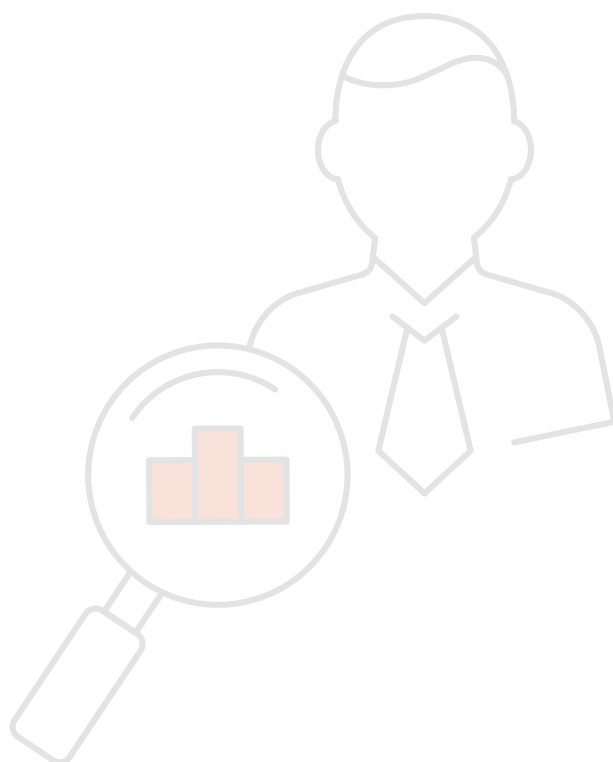
—

A

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

DINOIA FEDERICO PELANDA SIMBARI USLENGHI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



MASSIMO DINOIA

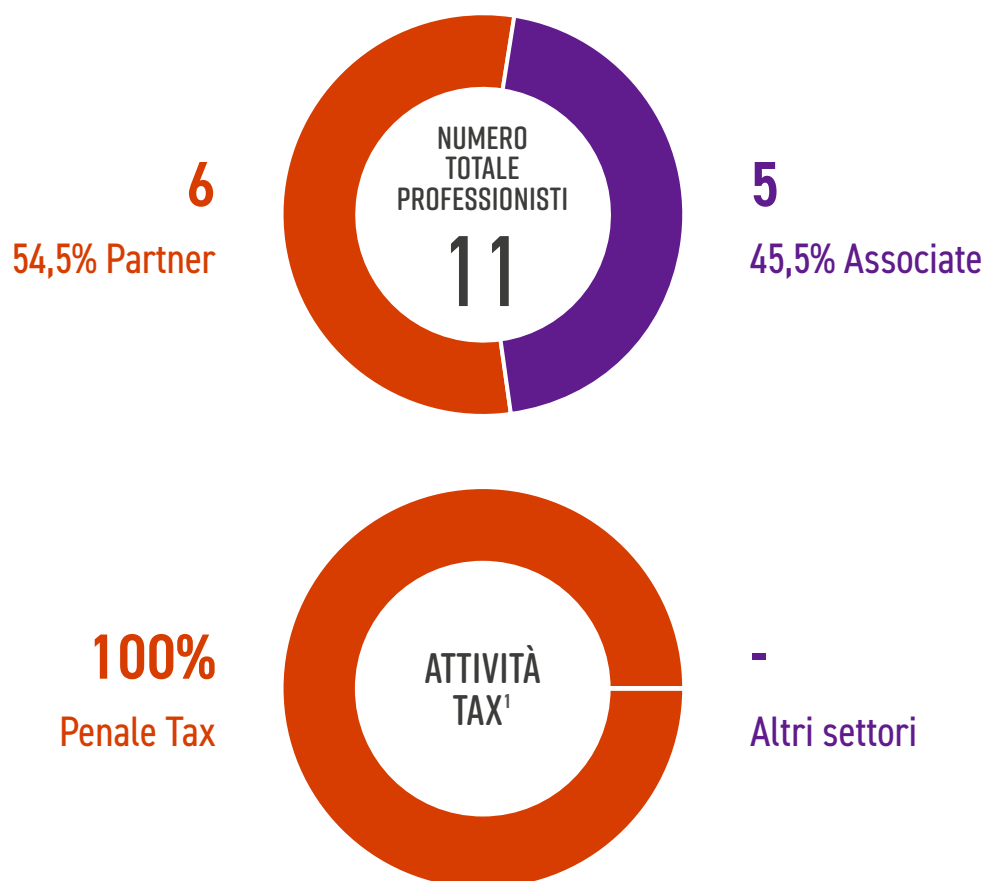
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«I professionisti sono tutti esperti, puntuali, precisi, disponibili. Team molto professionale e preparato».

NOMI PARTNER

Massimo Dinoia, Fabio Federico, Nicolò Pelanda, Armando Simbari, Matteo Uslenghi, Giovanni Dinoia



1. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate

DIODÀ STUDIO LEGALE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

NERIO DIODÀ

A

«Dedizione al lavoro, costante sostegno al cliente, autorevolezza in Tribunale e conoscenza del mercato (oltre che del diritto penale)» sono i punti di forza riscontrati.

MASSIMILIANO DIODÀ

B

«Esperto e professionale, ha un approccio pratico e reattivo. Sempre disponibile e presente».

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Professionisti esperti, attenti, precisi, rapidi nelle risposte e pratici nell'approccio».

«Hanno supportato più volte e sempre vittoriosamente la mia società quando è stata alle prese con le questioni penali più spinose».

RATING STUDIO PENALE

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

A

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità del partner.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

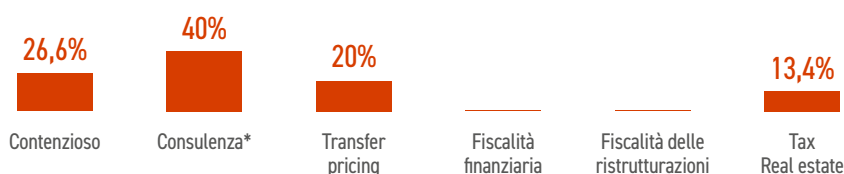
DLA PIPER

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ANTONIO TOMASSINI

AA

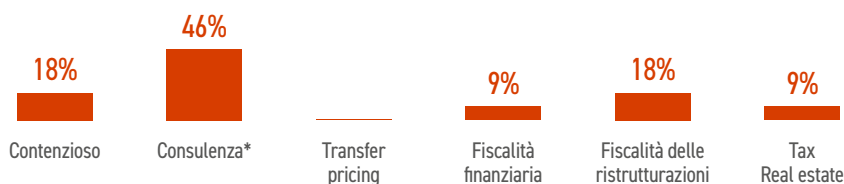
«Ha grande conoscenza della materia, sa sempre ascoltare con estrema disponibilità le esigenze aziendali ed interpretarle».



CHRISTIAN MONTINARI

B

«È un professionista eccellente, interviene sempre con grande proattività e tempestività».



GIULIO ANDREANI**



«Un esperto professionista, una personalità di spicco nel contenzioso e nella fiscalità' delle ristrutturazioni».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Alessandro Martinelli

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C

A⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

Andrea Di Dio entra in DLA a marzo 2017 per assumere la guida del team Tax di Roma. Di Dio proviene dallo studio Chiomenti dove ha lavorato negli ultimi 10 anni.

** A Marzo 2017, il professionista ha concluso la collaborazione con lo studio, avviata nel 2015.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

DLA PIPER DIPARTIMENTO



3
14,2% Partner

5
23,8% Trainee



12
57% Associate

1
4,7% Counsel

15%
Tax



Altri settori



- 24% Contenzioso
- 22% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 15% Transfer pricing
- 9% Fiscalità finanziaria
- 20% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 10% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

DLA PIPER DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



ANTONIO TOMASSINI

NOMI PARTNER

Antonio Tomassini, Christian Montinari e Giulio Andreani* (senior tax advisor)

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Riceviamo sempre un'ottima assistenza, risposte immediate ed esaustive. Garantiscono competenze ed attenzione alle esigenze del cliente. Il network internazionale è un plus importante. Particolarmente rilevante la loro expertise in materia di fiscalità delle ristrutturazioni».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

4

Nome. **Andrea Di Dio**
Carica. **Partner**
Provenienza. **Chiomenti**

Nome. **Antonio Martino**
Carica. **Of Counsel**
Provenienza. **Agenzia delle Entrate**

Nome. **Andrea Basi**
Carica. **Trainee**
Provenienza. **Studio Tavecchio & Associati**

Nome. **Cecilia Bonazza**
Carica. **Trainee**
Provenienza. **Linklaters**



* A Marzo 2017, il professionista ha concluso la collaborazione con lo studio, avviata nel 2015.

DLA PIPER

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO A	
Team dedicato 8 · 38%	Partner dedicati 2 · 66,6%
NOMI PARTNER	
Antonio Tomassini, Giulio Andreani**	

CONSULENZA A	
Team dedicato 7 · 33,3%	Partner dedicati 3 · 100%
NOMI PARTNER	
Antonio Tomassini, Christian Montinari, Giulio Andreani**	

TRANSFER PRICING A	
Team dedicato 6 · 28,5%	Partner dedicati 2 · 66,6%
NOMI PARTNER	
Antonio Tomassini, Christian Montinari	

FISCALITÀ FINANZIARIA A	
Team dedicato 7 · 33,3%	Partner dedicati 2 · 66,6%
NOMI PARTNER	
Antonio Tomassini, Christian Montinari	

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI A	
Team dedicato 4 · 19%	Partner dedicati 1 · 33,3%
NOMI PARTNER	
Giulio Andreani**	

TAX REAL ESTATE A	
Team dedicato 5 · 23%	Partner dedicati 2 · 66,6%
NOMI PARTNER	
Antonio Tomassini, Christian Montinari	

VOLUNTARY DISCLOSURE A	
Team dedicato 12 · 57%	Partner dedicati 3 · 100%
NOMI PARTNER	
Antonio Tomassini, Christian Montinari, Giulio Andreani**	

WEALTH MANAGEMENT A	
Team dedicato 12 · 57%	Partner dedicati 3 · 100%
NOMI PARTNER	
Antonio Tomassini, Christian Montinari, Giulio Andreani**	

PATENT BOX A	
Team dedicato 8 · 38%	Partner dedicati 2 · 66,6%
NOMI PARTNER	
Antonio Tomassini, Christian Montinari	

** A Marzo 2017, il professionista ha concluso la collaborazione con lo studio, avviata nel 2015.

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

DLA PIPER

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Cisa



Tipologia di operazione

Contenzioso



Socio di riferimento

Giulio Andreani



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nei ricorsi presentati davanti alla Commissione Tributaria Provinciale di Roma e relativi a una serie di cartelle di pagamento emesse da Equitalia.



Cliente

Commerzbank Real Investmentgesellschaft



Tipologia di operazione

Contenzioso, Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento

Antonio Tomassini



Controparte

Amministrazione finanziaria italiana



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione a una verifica fiscale e alle contestazioni in merito alla determinazione del fondo di dotazione della stabile organizzazione del fondo estero in Italia.



Cliente

Fida



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Christian Montinari



Controparte

Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners, Fava & Associati



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione dal gruppo Nestlé di un complesso aziendale per la produzione di caramelle contraddistinte da alcuni noti marchi.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Gruppo CNS International, Sublime LTD, Maser Marine Services, Hold, Danaher, Marmon Energy Services, D-Wire, ACAM, ISS Palumbo.

DMG & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MAURIZIO DI MARCOTULLIO

B

«Garantisce disponibilità e capacità di risolvere le questioni più diverse».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Francesca Salvatori

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il team assicura competenze tecniche, professionalità, tempestività di risposta e disponibilità».

CAPO DIPARTIMENTO



**MAURIZIO
DI MARCOTULLIO**

RATING STUDIO

NEW!



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

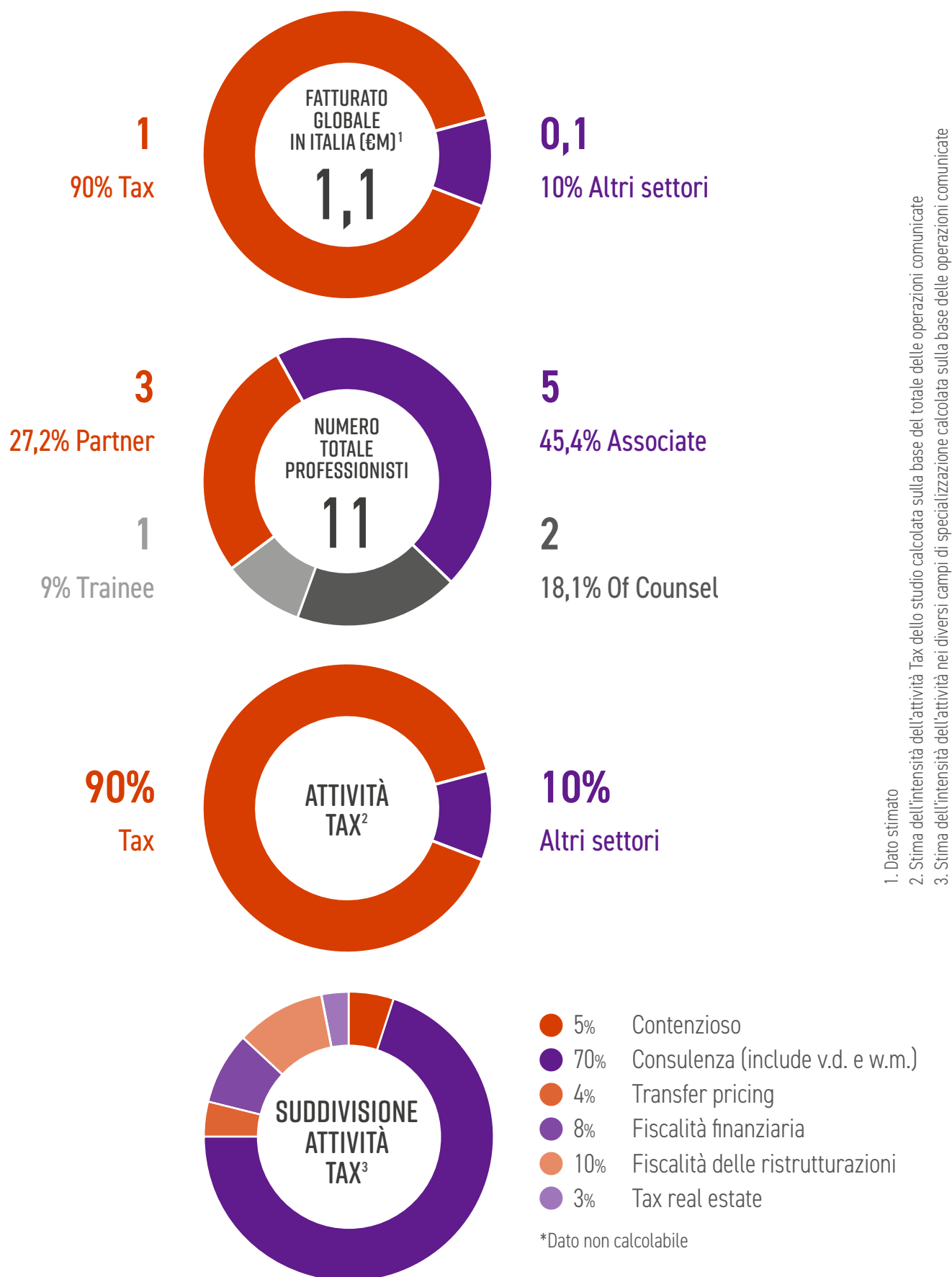
Nata da pochi mesi, con sedi a Milano e Roma, DMG è formata esclusivamente da commercialisti. Il fondatore **Maurizio Di Marcotullio**, già partner tax di Macchi di Cellere Gangemi, è affiancato dal socio equity **Christian Gioco**, specializzato in processi di internazionalizzazione e dal partner **Petra Malvestiti**, ex Legalitax.

NOMI PARTNER

Maurizio Di Marcotullio, Christian Gioco, Petra Malvestiti

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

DMG & PARTNERS DIPARTIMENTO



DMG & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| C

Team dedicato

3 • 27,3%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Maurizio Di Marcotullio, Christian Gioco

CONSULENZA

| B

Team dedicato

4 • 36,4%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Maurizio Di Marcotullio, Christian Gioco

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

2 • 18,2%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Petra Malvestiti

FISCALITÀ FINANZIARIA

| C

Team dedicato

3 • 27,3%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Christian Gioco

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| C

Team dedicato

4 • 36,4%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Maurizio Di Marcotullio

TAX REAL ESTATE

| B

Team dedicato

4 • 36,4%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Maurizio Di Marcotullio, Christian Gioco

VOLUNTARY DISCLOSURE

| C

Team dedicato

3 • 27,3%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Maurizio Di Marcotullio

WEALTH MANAGEMENT

| C

Team dedicato

3 • 27,3%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Maurizio Di Marcotullio

PATENT BOX

| C

Team dedicato

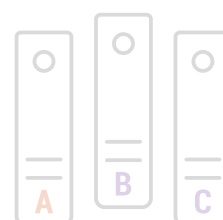
3 • 27,3%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Christian Gioco, Petra Malvestiti



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

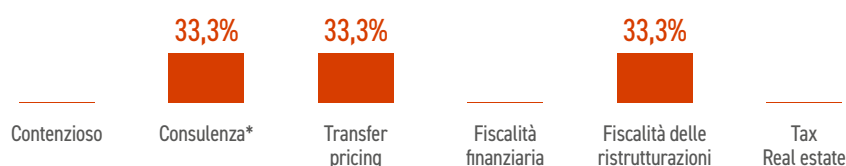
EVERSHEDS SUTHERLAND

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MARCO MELISSE

C

Professionista attivo nella consulenza fiscale di aziende e società finanziarie e in tematiche di transfer pricing.



SEBASTIANO SCILIBERTO

C

Professionista specializzato in contenzioso e tematiche di wealth management.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Studio conosciuto e apprezzato in particolare per le operazioni societarie; il mercato sottolinea la preparazione tecnica del team che dimostra di conoscere a fondo dinamiche e le esigenze aziendali.

CAPO DIPARTIMENTO



MARCO MELISSE (foto),
SEBASTIANO SCILIBERTO

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

È nata ufficialmente a marzo 2017 la nuova insegna Eversheds Sutherland che deriva dall'accordo di partnership globale tra gli studi Eversheds e Sutherland annunciato a fine 2016. Anche in Italia lo studio, che conta oggi circa 70 professionisti operativi nelle sedi di Milano e Roma, adotterà analoga denominazione.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

EVERSHEDS SUTHERLAND DIPARTIMENTO



2
25% Partner

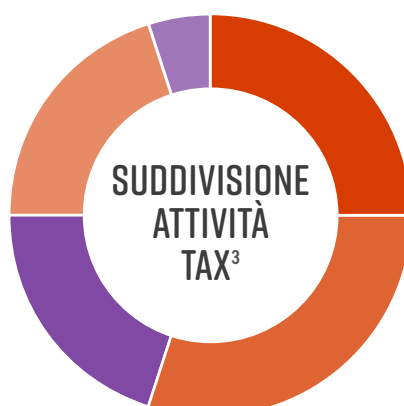


6
75% Associate

10%
Tax



90%
Altri settori



- 25% Contenzioso
- nc* Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 30% Transfer pricing
- 20% Fiscalità finanziaria
- 20% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 5% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

EVERSHEDS SUTHERLAND

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO B	
Team dedicato 3 • 37,5%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Sebastiano Sciliberto	

CONSULENZA B	
Team dedicato 5 • 62,5%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Marco Melisse, Sebastiano Sciliberto	

TRANSFER PRICING B	
Team dedicato 3 • 37,5%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Marco Melisse	

FISCALITÀ FINANZIARIA C	
Team dedicato 5 • 62,5%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Marco Melisse, Sebastiano Sciliberto	

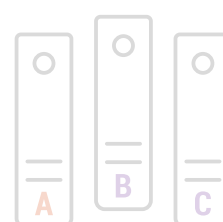
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI C	
Team dedicato 4 • 50%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Marco Melisse, Sebastiano Sciliberto	

TAX REAL ESTATE C	
Team dedicato 2 • 25%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Marco Melisse	

VOLUNTARY DISCLOSURE C	
Team dedicato 4 • 50%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Marco Melisse, Sebastiano Sciliberto	

WEALTH MANAGEMENT C	
Team dedicato 2 • 25%	Partner dedicati 1 • 50%
NOMI PARTNER	
Sebastiano Sciliberto	

PATENT BOX C	
Team dedicato 6 • 75%	Partner dedicati 2 • 100%
NOMI PARTNER	
Marco Melisse, Sebastiano Sciliberto	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

EVERSHEDS SUTHERLAND

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Multinazionale del settore automobilistico



Tipologia di operazione

Consulenza, transfer pricing



Socio di riferimento

Marco Melisse



Controparte

-



Valore (euro)

600 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione ad una verifica fiscale in materia di transfer pricing.



Cliente

Società europea di Asset Management



Tipologia di operazione

Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento

Marco Melisse



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza dinanzi dell'amministrazione finanziaria italiana in relazione agli aspetti relativi alla gestione fiscale del comparto italiano del fondo di investimento.



Cliente

Società Italiana del settore alimentare



Tipologia di operazione

Consulenza, contenzioso, transfer pricing



Socio di riferimento

Sebastiano Sciliberto



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in tema di Patent Box e in un contenzioso avente ad oggetto la contestazione dei prezzi di trasferimento relativi all'acquisto di beni da una società controllata spagnola.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

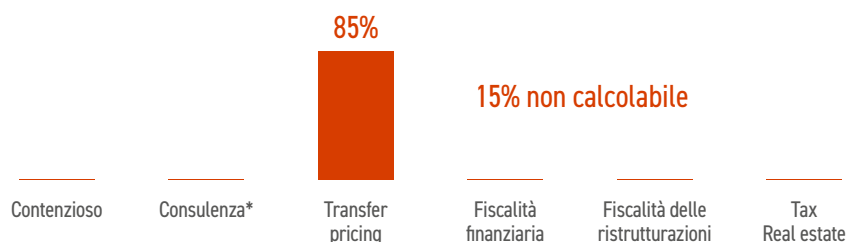
Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

DAVIDE BERGAMI

AA

Apprezzato dal mercato per la sua forte specializzazione nel transfer pricing. «Rapido, preciso, puntuale, sempre presente e disponibile».



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Quando si tratta di progetti multinazionali che richiedono grande capacità di analisi e di calcolo, la loro struttura, il network internazionale e la loro alta specializzazione sono una garanzia».

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

B

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. network internazionale e presenza radicata in Italia.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

FACCHINI ROSSI & SOCI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LUCA ROSSI

A

«Lo considero il professionista top del suo settore».



FRANCESCO FACCHINI

B

Il professionista raccoglie l'unanime consenso del mercato e delle controparti.



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Giacomo Gabriele Ficai



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C

B⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

All'inizio del 2017 l'assemblea dei soci ha nominato due nuovi associati: Andrea Porro e **Fabrizio Zecca**. Entrambi si occupano prevalentemente di consulenza fiscale alle imprese e di assistenza in fase pre-contenziosa e contenziosa. Il team di Facchini Rossi è oggi composto da 22 professionisti di cui 6 partner.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

FACCHINI ROSSI & SOCI DIPARTIMENTO



6
27,2% Partner



16
72,8% Associate

100%
Tax



Altri settori



- 20% Contenzioso
- 20% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 10% Fiscalità finanziaria
- 40% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

FACCHINI ROSSI & SOCI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**FRANCESCO
FACCHINI,
LUCA ROSSI** (foto)

NOMI PARTNER

Marina Ampolilla, Giovanni Barbagelata,
Francesco Facchini, Giancarlo Lapecorella,
Stefano Massarotto, Luca Rossi

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«È uno degli studi più autorevoli, con collaboratori molto in gamba. La struttura che supporta i soci è robusta, valida e molto competente: raramente ho visto un team reagire così bene a mesi di lavoro stressante».



FACCHINI ROSSI & SOCI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| A

Team dedicato

20 • 91%

Partner dedicati

5 • 83%

NOMI PARTNER

Francesco Facchini, Luca Rossi, Marina Ampolilla, Giancarlo Lapecorella, Giovanni Barbagelata

CONSULENZA

| A

Team dedicato

21 • 95%

Partner dedicati

6 • 100%

NOMI PARTNER

**

TRANSFER PRICING

| B

Team dedicato

5 • 22,7%

Partner dedicati

3 • 50%

NOMI PARTNER

Francesco Facchini, Giovanni Barbagelata, Luca Rossi

FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato

19 • 86,4%

Partner dedicati

4 • 66,6%

NOMI PARTNER

Luca Rossi, Marina Ampolilla, Giovanni Barbagelata, Stefano Massarotto

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato

11 • 50%

Partner dedicati

6 • 100%

NOMI PARTNER

**

WEALTH MANAGEMENT

| B

Team dedicato

1 • 4,5%

Partner dedicati

2 • 33,3%

NOMI PARTNER

Giovanni Barbagelata, Stefano Massarotto

VOLUNTARY DISCLOSURE

| B

Team dedicato

21 • 95%

Partner dedicati

6 • 100%

NOMI PARTNER

**

PATENT BOX

| B

Team dedicato

5 • 22,7%

Partner dedicati

3 • 50%

NOMI PARTNER

Francesco Facchini, Giovanni Barbagelata, Luca Rossi

TAX PRIVATE EQUITY

| A

Team dedicato

21 • 95%

Partner dedicati

6 • 100%

NOMI PARTNER

**

NOMI PARTNER

** Francesco Facchini, Luca Rossi, Marina Ampolilla, Giancarlo Lapecorella, Giovanni Barbagelata, Stefano Massarotto

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

FACCHINI ROSSI & SOCI CLIENTI E MANDATI



Cliente

CVC Capital Partners



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Luca Rossi, Marina Ampolilla, Giancarlo Lapecorella



Controparte

Permira, Apax e Clessidra



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella due diligence e nella strutturazione dell'operazione di acquisizione di Sisal Group, finanziata mediante l'emissione di un bond.



Cliente

CVC Capital Partners



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Luca Rossi, Marina Ampolilla, Giancarlo Lapecorella



Controparte

Charterhouse Capital Partners



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella due diligence e nella strutturazione dell'operazione di acquisizione di DOC Generici.



Cliente

Riva Forni Elettrici



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Francesco Facchini



Controparte

Ilva



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione alle tematiche fiscali incluse nell'accordo transattivo con Ilva Spa.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

FDL

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MARCO SALVATORE

C

«La sua azione è sempre concreta, non si perde mai in chiacchiere».

66,5%



Contenzioso

33,5%



Consulenza*

Transfer
pricingFiscalità
finanziariaFiscalità delle
ristrutturazioniTax
Real estate

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato dimostra di apprezzare la competenza dei professionisti, i tempi rapidi di risposta e l'efficacia della loro azione.

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

C⁺

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



CAPO DIPARTIMENTO



MARCO SALVATORE

NOMI PARTNER

Marco Salvatore, Francesco L. De Luca

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

FDL DIPARTIMENTO



2
25% Partner

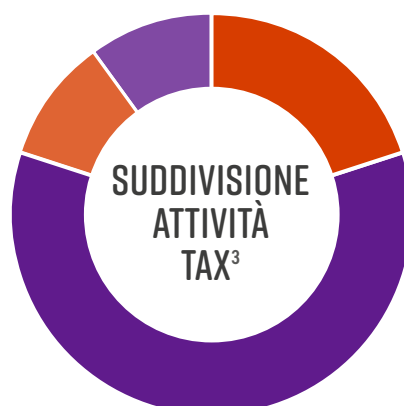


6
75% Associate

33%
Tax



67%
Altri settori



- 20% Contenzioso
- 60% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 10% Fiscalità finanziaria
- nc* Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

FDL

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato

2 · 25%

Partner dedicati

1 · 50%

NOMI PARTNER

Francesco L. De Luca

CONSULENZA

| B

Team dedicato

8 · 100%

Partner dedicati

2 · 100%

NOMI PARTNER

Marco Salvatore, Francesco L. De Luca

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

1 · 12,5%

Partner dedicati

1 · 50%

NOMI PARTNER

Marco Salvatore

FISCALITÀ FINANZIARIA

| C

Team dedicato

1 · 12,5%

Partner dedicati

1 · 50%

NOMI PARTNER

Marco Salvatore

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI



TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE

| C

Team dedicato

8 · 100%

Partner dedicati

2 · 100%

NOMI PARTNER

Marco Salvatore, Francesco L. De Luca

WEALTH MANAGEMENT

| C

Team dedicato

6 · 75%

Partner dedicati

1 · 50%

NOMI PARTNER

Marco Salvatore

PATENT BOX

| C

Team dedicato

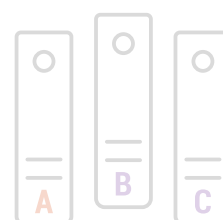
1 · 12,5%

Partner dedicati

1 · 50%

NOMI PARTNER

Francesco L. De Luca



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

FOGLIA CISTERNINO & PARTNERS

**“Siamo orgogliosi di essere visti
come una boutique d'eccellenza,
obiettivo raggiunto grazie alla capacità di accompagnare
i clienti nelle decisioni più complesse”**

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B

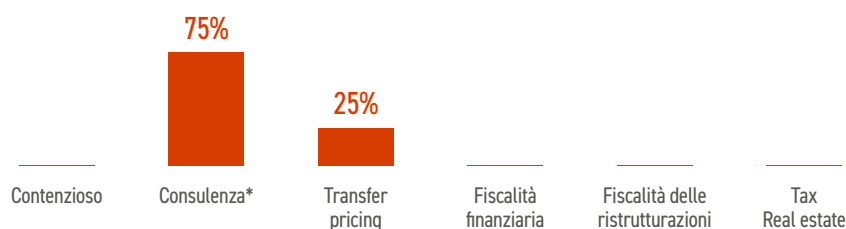


RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIULIANO FOGLIA

A

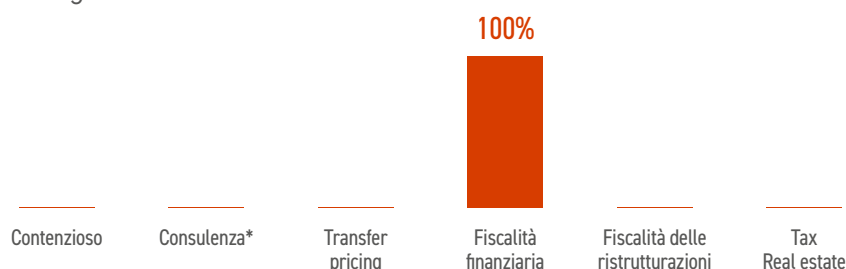
Il mercato e le controparti riconoscono in Giuliano Foglia un protagonista emergente del settore.



CHRISTIAN CISTERNINO

B

Il mercato e le controparti lo indicano come professionalità emergente del settore.



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.

NOVITÀ

Lo studio tributario e legale Foglia Cisternino & Partners è operativo dal 1 gennaio 2016. In questi mesi l'organico si è rafforzato con l'ingresso di 4 professionisti. Lo studio può contare oggi su 5 soci e 6 associate.

CONTATTI

Via dei Prefetti 17
00186 - Roma

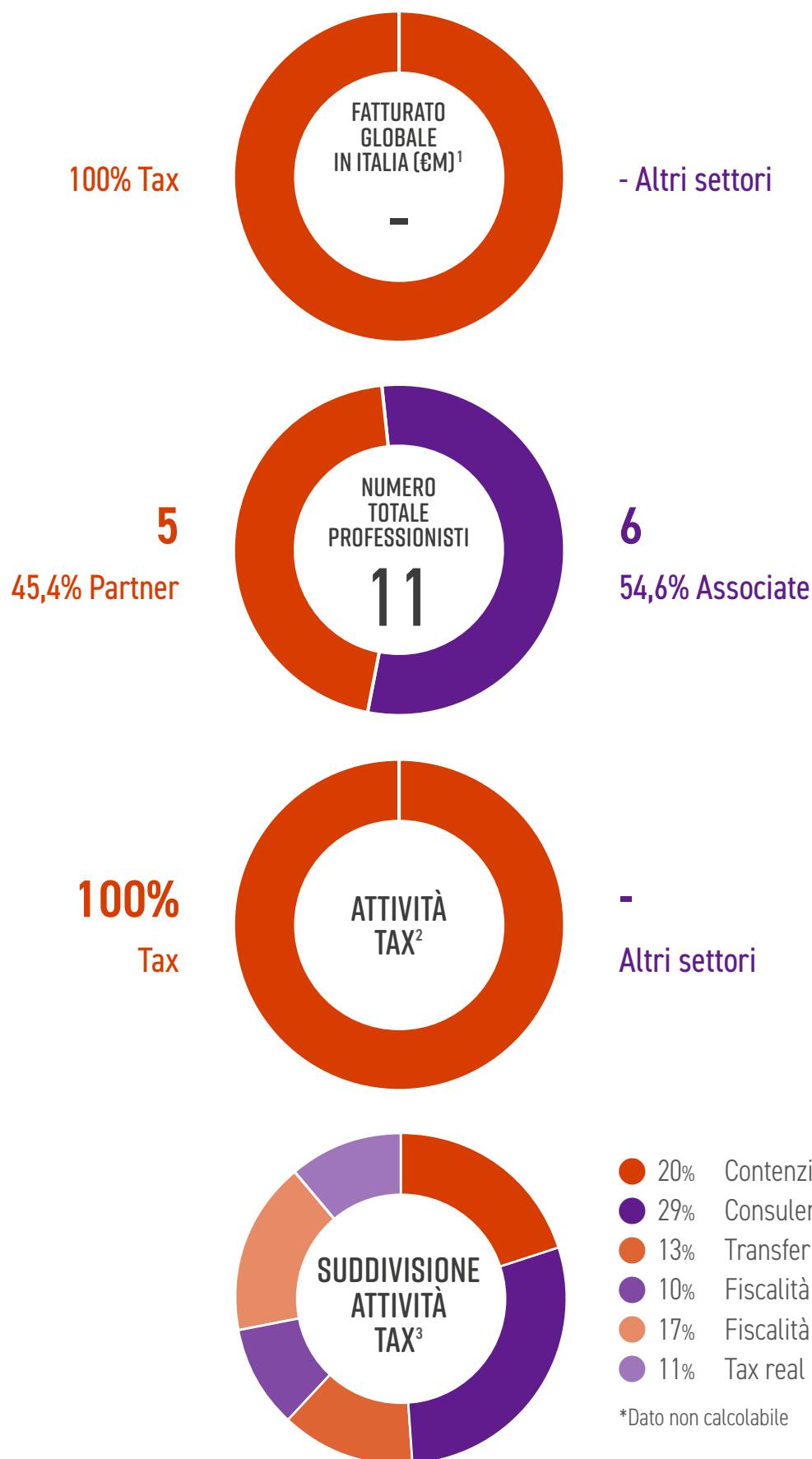
T. +39 06 68300655

home@fcptax.it

www.fogliacisternino.com

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

FOGLIA CISTERNINO & PARTNERS DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

FOGLIA CISTERNINO & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**GIULIANO
FOGLIA** (foto),
**CHRISTIAN
CISTERNINO**

NOMI PARTNER

Giuliano Foglia, Christian Cisternino,
Barbara De Leo, Duccio Casciani,
Matteo Carfagnini

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato e le controparti sottolineano la qualità della neo nata boutique e segnalano lo studio come un protagonista emergente del settore con particolare riguardo alla fiscalità finanziaria.

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

4

Nome. **Giorgia Alesse**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Arpano**

Nome. **Sara Paparella**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Deloitte**

Nome. **Gianni Beccari**
Carica. **Senior associate**
Provenienza. **Deloitte**

Nome. **Luca Loprete**
Carica. **Junior associate**
Provenienza. **KPMG**



FOGLIA CISTERNINO & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato

4 • 36,4%

Partner dedicati

2 • 40%

NOMI PARTNER

Giuliano Foglia, Duccio Casciani

CONSULENZA

| A

Team dedicato

9 • 81,8%

Partner dedicati

4 • 80%

NOMI PARTNER

Giuliano Foglia, Christian Cisternino, Matteo Carfagnini, Barbara De Leo

TRANSFER PRICING

| B

Team dedicato

6 • 54,5%

Partner dedicati

3 • 60%

NOMI PARTNER

Giuliano Foglia, Christian Cisternino, Matteo Carfagnini

FISCALITÀ FINANZIARIA

| A

Team dedicato

5 • 45,4%

Partner dedicati

3 • 60%

NOMI PARTNER

Giuliano Foglia, Christian Cisternino, Matteo Carfagnini

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato

6 • 54,5%

Partner dedicati

3 • 60%

NOMI PARTNER

Giuliano Foglia, Christian Cisternino, Matteo Carfagnini

TAX REAL ESTATE

| B

Team dedicato

5 • 45,4%

Partner dedicati

2 • 40%

NOMI PARTNER

Christian Cisternino, Giuliano Foglia

VOLUNTARY DISCLOSURE

| C

Team dedicato

6 • 54,5%

Partner dedicati

4 • 80%

NOMI PARTNER

Giuliano Foglia, Christian Cisternino, Matteo Carfagnini, Barbara De Leo

WEALTH MANAGEMENT

| C

Team dedicato

5 • 45,4%

Partner dedicati

2 • 40%

NOMI PARTNER

Giuliano Foglia, Christian Cisternino

PATENT BOX

| C

Team dedicato

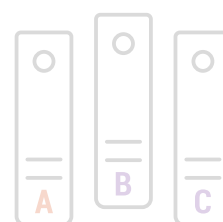
6 • 54,5%

Partner dedicati

4 • 80%

NOMI PARTNER

Giuliano Foglia, Christian Cisternino, Matteo Carfagnini, Barbara De Leo



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

FOGLIA CISTERNINO & PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Grandi Stazioni



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Giuliano Foglia



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Nell'ambito della gara per la privatizzazione di Grandi Stazioni lo Studio ha assistito Eurostazioni per i profili fiscali connessi alla privatizzazione.



Cliente

Poste Italiane



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Giuliano Foglia



Controparte

Unicredit



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per i profili fiscali nell'ambito della gara per l'acquisizione di Pioneer (Gruppo Unicredit).



Cliente

Acea



Tipologia di operazione

Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento

Christian Cisternino



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'aggiornamento del Programma EMTN effettuato a Luglio 2016 con emissione di titoli per un valore massimo complessivo di 1,5 miliardi che ha previsto una emissione obbligazionaria da 500 milioni, sempre curata dallo studio per quanto riguarda i profili fiscali.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Gruppo Banijay, Baxter World Trade Corporation

FORNARI E ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIUSEPPE FORNARI

A

«Esperto e pragmatico», ha una riconosciuta esperienza e autorevolezza nel campo del diritto penale d'impresa, oltre che una conoscenza approfondita del mondo finanziario e bancario.

GAIA CANESCHI
ENRICO DI FIORINO
RICCARDO LUCEV

B

«Professionisti esperti, rapidi nelle risposte, pratici e reattivi».

RATING STUDIO PENALE

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

A

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità del partner.

NOVITÀ

L'avvocato Giuseppe Fornari ha deciso di dare inizio a un nuovo progetto professionale, insieme ai colleghi che sono cresciuti con lui in questi anni: **Gaia Caneschi**, **Enrico Di Fiorino** e **Riccardo Lucev**: si tratta dello studio Fornari e Associati, inaugurato di recente.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

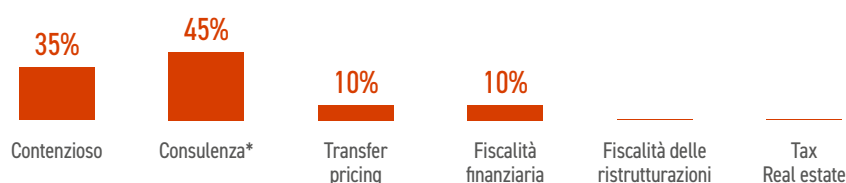
FRESHFIELDS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

RENATO PATERNOLLO

AA

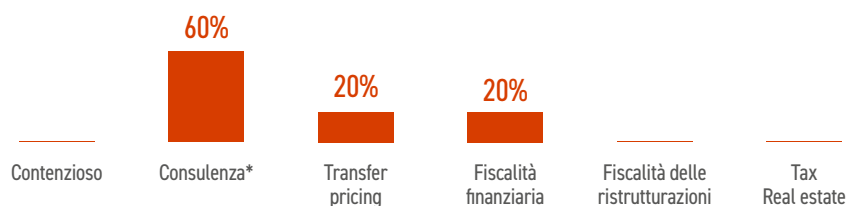
«È un professionista eccellente: tra i migliori in Italia nel suo settore in particolare in ambito contenzioso».



ROBERTO EGORI

B

«È un professionista che garantisce sempre un'assistenza di ottimo livello».



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B⁻

B⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

Lo studio ha annunciato l'elezione a socio equity di **Roberto Egori**, la cui nomina sarà effettiva dal 1° maggio 2017. La nomina giunge al termine di un processo di valutazione internazionale che ha visto la promozione, nel 2017, di 18 nuovi partner per i 26 uffici del network.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

FRESHFIELDS DIPARTIMENTO



1
12,5% Partner

3
37,5% Trainee



3
37,5% Associate

1
12,5% Counsel

15%
Tax



85%
Altri settori



- 20% Contenzioso
- 10% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 25% Fiscalità finanziaria
- 25% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 10% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

FRESHFIELDS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



RENATO PATERNOLLO

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

2

Trainee.

NOMI PARTNER

Renato Paternollo

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio garantisce un supporto di altissimo livello da considerarsi tra i primi in Italia. Assiste il cliente in modo esemplare consentendo al cliente di trovare soluzioni a problematiche molto complesse. Il livello di soddisfazione è altissimo».



FRESHFIELDS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

A

Team dedicato

8 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Renato Paternollo

CONSULENZA

A

Team dedicato

8 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Renato Paternollo

TRANSFER PRICING

B

Team dedicato

8 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Renato Paternollo

FISCALITÀ FINANZIARIA

B

Team dedicato

8 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Renato Paternollo

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B

Team dedicato

8 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Renato Paternollo

TAX REAL ESTATE

B

Team dedicato

8 • 100%

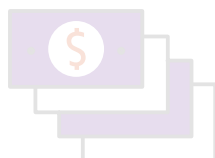
Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Renato Paternollo

VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT

B

Team dedicato

8 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Renato Paternollo

PATENT BOX

B

Team dedicato

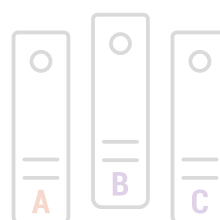
8 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Renato Paternollo



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

FRESHFIELDS CLIENTI E MANDATI



Cliente
Pirelli



Tipologia di operazione
Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Renato Paternollo



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione agli aspetti fiscali del piano di rifinanziamento del debito, di oltre Euro 6 miliardi, avviato contemporaneamente alla costituzione di una partnership industriale con ChemChina.



Cliente
CK Hutchison Holdings



Tipologia di operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Renato Paternollo



Controparte
-



Valore (euro)
10.9 mld

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito dell'operazione di JV con VimpelCom in relazione alla fusione delle attività 3 e Wind e nella collegata cessione di asset a Iliad SA.



Cliente
F2i



Tipologia di operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Renato Paternollo



Controparte
-



Valore (euro)
800 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione agli aspetti fiscali della cessione da parte di F2i della quota di maggioranza detenuta in Metroweb a Enel Open Fiber.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Portigon AG, H3G.

GATTAI MINOLI AGOSTINELLI & PARTNERS

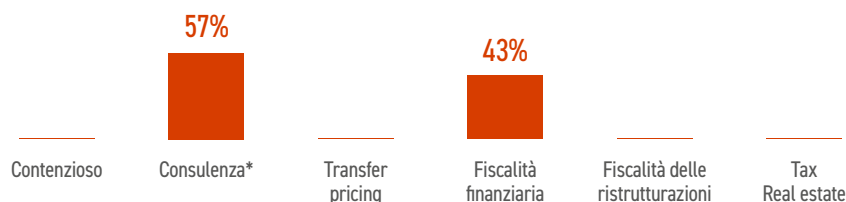
RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

EUGENIO ROMITA**

A

«Unisce la massima conoscenza tecnica, ad un atteggiamento pratico e costruttivo con cui riesce a semplificare la complessità dei problemi affrontati».

«È un combattente, decisamente la persona giusta a cui affidarsi per risolvere un problema».



CRISTIANO GARBARINI

B

«Aggiornato, pratico, disponibile, sempre presente. Conosce bene la materia e il contesto aziendale».

** A marzo 2017, il professionista è entrato a far parte della partnership dello studio Giovannelli & Associati



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

C⁺

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

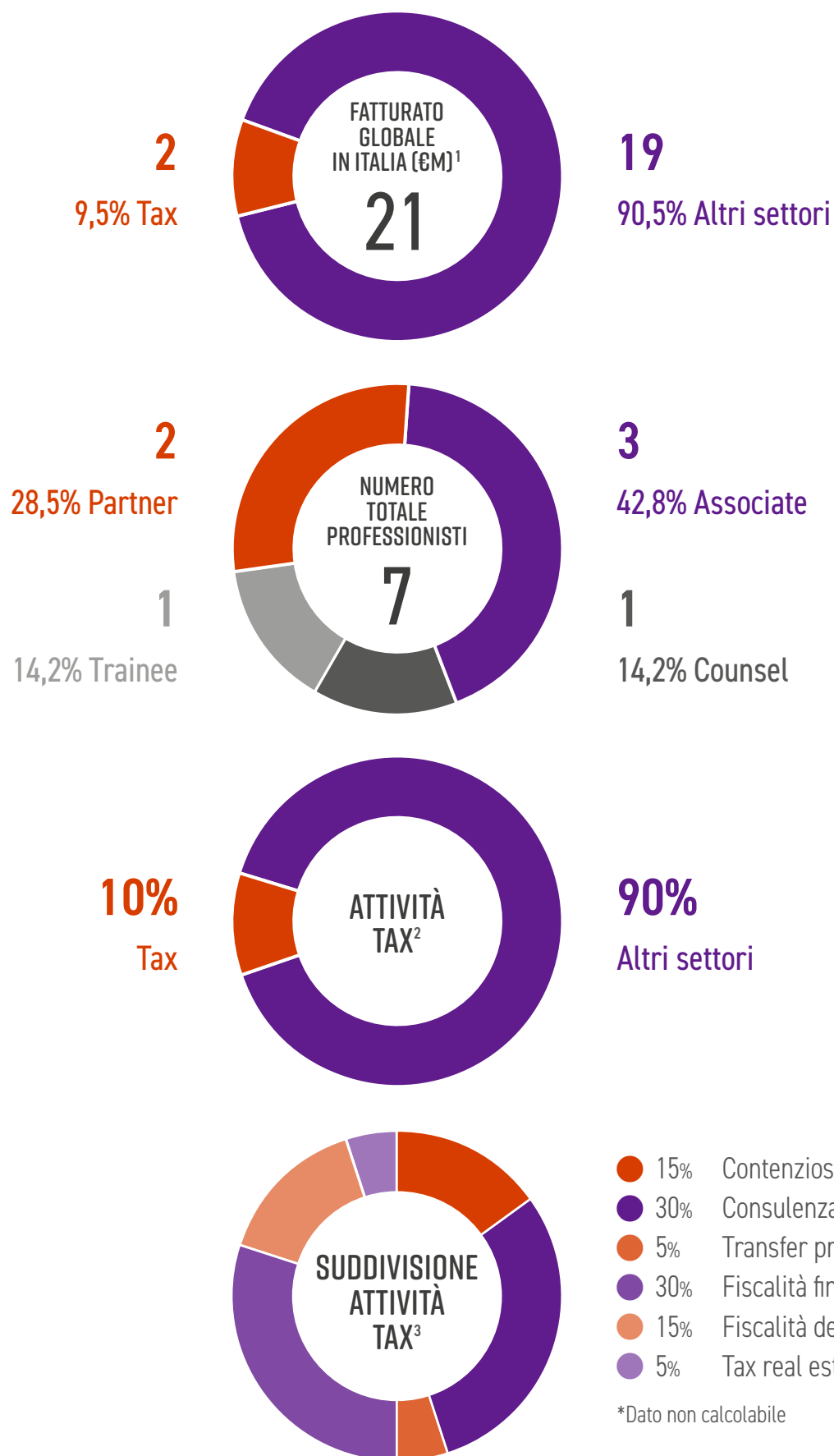
1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

A dicembre 2016 il dipartimento Tax ha accolto un nuovo socio, **Cristiano Garbarini**, proveniente dallo studio Tremonti e l'associate **Alban Zaimaj**, ex Maisto.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

GATTAI MINOLI AGOSTINELLI & PARTNERS DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

GATTAI MINOLI AGOSTINELLI & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**CRISTIANO
GARBARINI**

NOMI PARTNER

Eugenio Romita*, Marco Sandoli,
Cristiano Garbarini

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Abbiamo seguito Romita nel suo passaggio in Gattai perché con lui abbiamo un rapporto fiduciario. Il nostro livello di soddisfazione continua ad essere molto alto».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. **Cristiano Garbarini**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Tremonti Romagnoli Piccardi e Associati**

Nome. **Alban Zaimaj**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Maisto e Associati**

**Il professionista ha lasciato lo studio a marzo 2017.



GATTAI MINOLI AGOSTINELLI & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO C	
Team dedicato 3 · 42%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Romita**, Marco Sandoli	

CONSULENZA A	
Team dedicato 4 · 57%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Romita**, Marco Sandoli	

TRANSFER PRICING C	
Team dedicato 2 · 28,5%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Romita**, Marco Sandoli	

FISCALITÀ FINANZIARIA A	
Team dedicato 4 · 57%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Romita**, Marco Sandoli	

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI B	
Team dedicato 3 · 42%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Romita**, Marco Sandoli	

TAX REAL ESTATE C	
Team dedicato 1 · 14,3%	Partner dedicati 1 · 50%
NOMI PARTNER	
-	

VOLUNTARY DISCLOSURE C	
Team dedicato 4 · 57%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Romita**, Marco Sandoli	

WEALTH MANAGEMENT C	
Team dedicato 2 · 28,5%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Eugenio Romita**, Marco Sandoli	

PATENT BOX C	
Team dedicato 3 · 42%	Partner dedicati 1 · 50%
NOMI PARTNER	
-	

**Il professionista ha lasciato lo studio a marzo 2017.

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

GATTAI MINOLI AGOSTINELLI & PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Rina



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Eugenio Romita, Marco Sandoli



Controparte

Phoenix



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per i profili fiscali dell'acquisizione Gruppo Edif.



Cliente

Investindustrial/Polynt



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Eugenio Romita, Marco Sandoli



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella complessa procedura di integrazione tra i gruppi Polynt e Reichold.



Cliente

Intermediate Capital Group



Tipologia di operazione

Fiscalità finanziaria



Soci di riferimento

Eugenio Romita, Marco Sandoli



Controparte

Lone Star



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'operazione di exit dall'investimento in N&W Global Vending.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Bauer, Comdata, Lima Corporate.

GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LUCIANO ACCIARI

AA

Il mercato apprezza la sua fine capacità di analisi e la grande competenza tecnica. Nell'ambito della consulenza è considerato un professionista di assoluta eccellenza.



FABIO CHIARENZA

A

«Lo considero un trusted advisor. Ha una grande padronanza della materia, riesce a proporre soluzioni bilanciate che mettono d'accordo le parti proteggendo sempre gli interessi del cliente».



STEFANO GRILLI

B

«Esperto e competente nella fiscalità finanziaria. Disponibile, reattivo, pratico».

ALESSANDRO ZALONIS

B

«Veloce, pragmatico, ha un'ottima conoscenza del mercato».

CARMEN PISANI

B

«Brava, preparata, sicura di sé».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Luciano Bonito Oliva, Francesca Staffieri

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

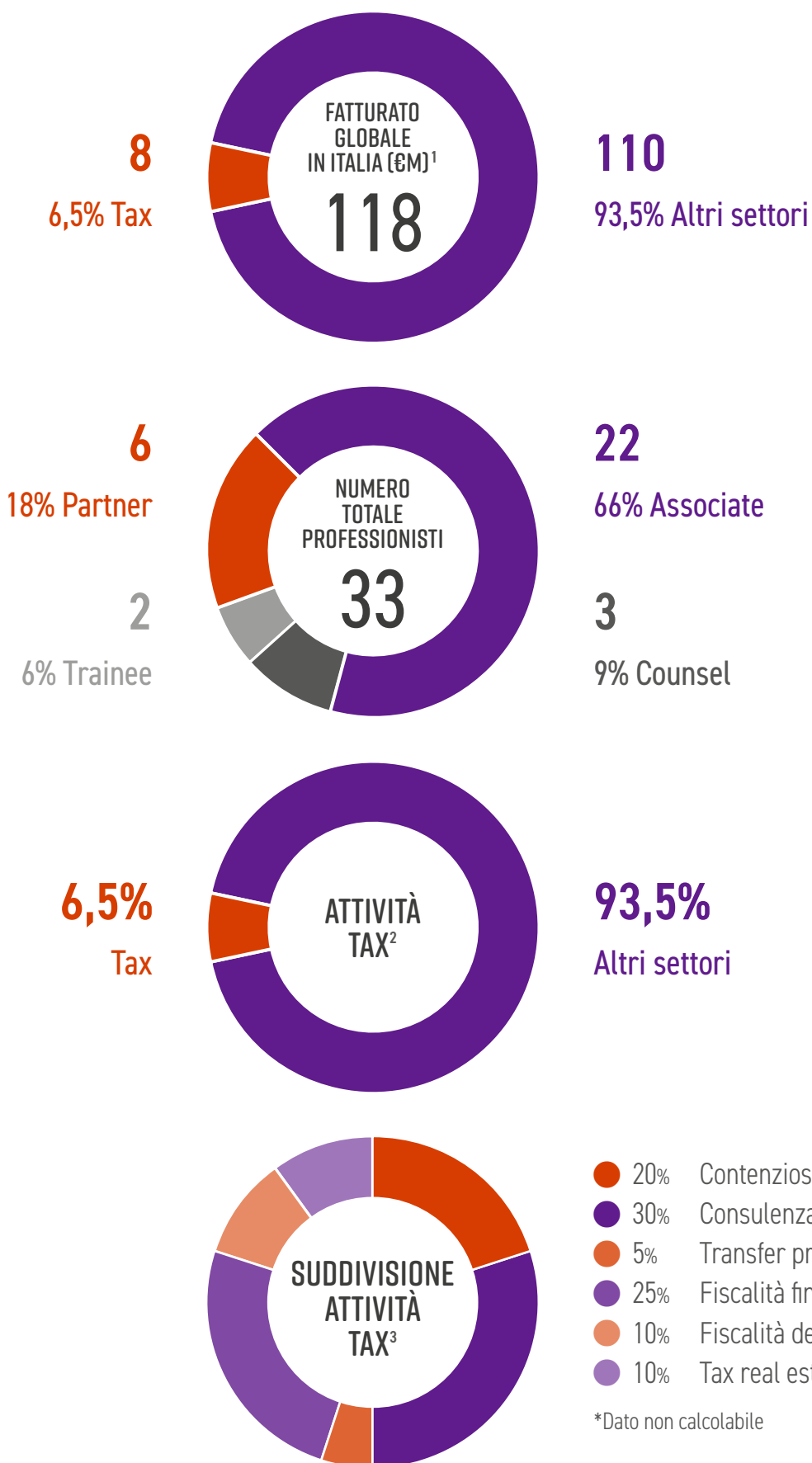
NOVITÀ

Forte crescita per il dipartimento tax che registra la nomina di 2 nuovi soci, **Nicola Boella** e **Vittorio Zucchelli**, e l'ingresso di un counsel e tre associate.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



LUCIANO ACCIARI

NOMI PARTNER

Luciano Acciari, Nicola Boella, Fabio Chiarenza, Stefano Grilli, Alessandro Zalonis, Vittorio Zucchelli

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Si tratta di uno dei migliori studi sul mercato: il team garantisce tempestività di esecuzione e ha grande dimestichezza con le logiche bancarie, di capital markets e derivati, acume nel drafting delle clausole e familiarità con i bilanci bancari».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

4

Nome. **Sandro Maria Galardo**

Carica. **Counsel**

Provenienza. -

Nome. **Silvia Barba**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Alessandro Minniti**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Matteo Galli**

Carica. **Associate**

Provenienza. -



GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO B	
Team dedicato 9 • 27%	Partner dedicati 3 • 50%
NOMI PARTNER	
Luciano Acciari, Nicola Boella, Fabio Chiarenza	

CONSULENZA A	
Team dedicato 13 • 39%	Partner dedicati 4 • 66,6%
NOMI PARTNER	
Luciano Acciari, Fabio Chiarenza, Stefano Grilli, Vittorio Zucchelli	

TRANSFER PRICING A	
Team dedicato 7 • 21%	Partner dedicati 4 • 66,6%
NOMI PARTNER	
Luciano Acciari, Fabio Chiarenza, Stefano Grilli, Vittorio Zucchelli	

FISCALITÀ FINANZIARIA A	
Team dedicato 7 • 21%	Partner dedicati 3 • 50%
NOMI PARTNER	
Fabio Chiarenza, Stefano Grilli, Vittorio Zucchelli	

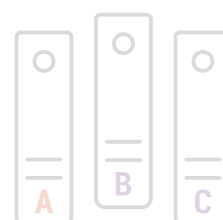
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI A	
Team dedicato 15 • 45%	Partner dedicati 6 • 100%
NOMI PARTNER	
Luciano Acciari, Nicola Boella, Fabio Chiarenza, Stefano Grilli, Alessandro Zalonis, Vittorio Zucchelli	

TAX REAL ESTATE B	
Team dedicato 4 • 12%	Partner dedicati 3 • 50%
NOMI PARTNER	
Stefano Grilli, Nicola Boella Fabio Chiarenza	

VOLUNTARY DISCLOSURE B	
Team dedicato 6 • 18%	Partner dedicati 6 • 100%
NOMI PARTNER	
Fabio Chiarenza, Claudio Grego, Stefano Grilli, Alessandro Zalonis, Vittorio Zucchelli, Cesare Vento	

WEALTH MANAGEMENT B	
Team dedicato 6 • 18%	Partner dedicati 5 • 83%
NOMI PARTNER	
Nicola Boella, Fabio Chiarenza, Claudio Grego, Stefano Grilli, Cesare Vento	

PATENT BOX B	
Team dedicato 2 • 6%	Partner dedicati 2 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Stefano Grilli, Vittorio Zucchelli	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
Pirelli



Tipologia di operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Stefano Grilli



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza riguardante alcuni aspetti dell'operazione di joint venture tra il Gruppo Pirelli ed il Gruppo Chem China.



Cliente
Enel Green Power



Tipologia di operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Luciano Acciari, Fabio Chiarenza



Controparte
Garrigues e De Brauw



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito della scissione parziale non proporzionale di Enel Green Power da Enel. Dal punto di vista fiscale l'operazione ha comportato l'analisi della ramificazione fiscale della scissione nei 26 diversi Paesi in cui il gruppo opera.



Cliente
Concessioni Autostradali Venete



Tipologia di operazione
Consulenza, Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Fabio Chiarenza



Controparte
BonelliErede, Allen & Overy, Chiomenti, Clifford Chance



Valore (euro)
839 mln

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza nell'emissione di Project Bond, finalizzato a rifinanziare i costi di realizzazione del Passante di Mestre.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Bridgepoint/Stroili Oro, Fineco, Gruppo Agrati, Unicredit.

GIOVANNELLI & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GAETANO SALVIOLI

C

Si occupa prevalentemente di consulenza fiscale e contabile e di contenzioso.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il team si distingue per le competenze tecniche, tempestività di risposta e disponibilità».



RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

—

C

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

Con l'ingresso nel 2016 del socio **Gaetano Salvioli** e dell'associate **Dario D'Alò**, entrambi provenienti dallo studio Spadacini, lo studio Giovannelli & Partners ha allargato la propria offerta all'ambito tax.

A marzo 2017, **Eugenio Romita** (ex socio di Gattai Minoli Agostinelli) è entrato a far parte della partnership dello studio.

CAPO DIPARTIMENTO



GAETANO SALVIOLI

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

GIOVANNELLI & PARTNERS DIPARTIMENTO



1
33,3% Partner



1
33,3% Associate

1
33,3% Trainee

5%
Tax



95%
Altri settori



- 20% Contenzioso
- 65% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- nc* Fiscalità finanziaria
- 15% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

GIOVANNELLI & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| C

Team dedicato

2 • 66,6%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Gaetano Salvioli

CONSULENZA

| B

Team dedicato

2 • 66,6%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Gaetano Salvioli

TRANSFER PRICING



FISCALITÀ FINANZIARIA



FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| C

Team dedicato

2 • 66,6%

Partner dedicati

1 • 100%

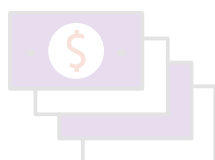
NOMI PARTNER

Gaetano Salvioli

TAX REAL ESTATE



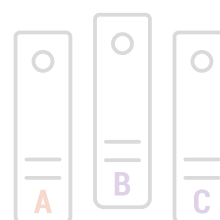
VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

GRIMALDI STUDIO LEGALE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LUCA DEZZANI

B

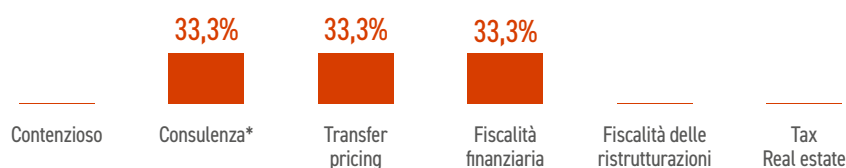
«Professionista completo ed esperto. Dimostra sempre una grande disponibilità».



RICCARDO SALVATORI

B

«Sempre disponibile, rapido nelle risposte e attento alle nostre esigenze».



CARLO CUGNASCA

C

«Sempre presente, aggiornato e disponibile».



RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

-

C⁺

DIPARTIMENTO

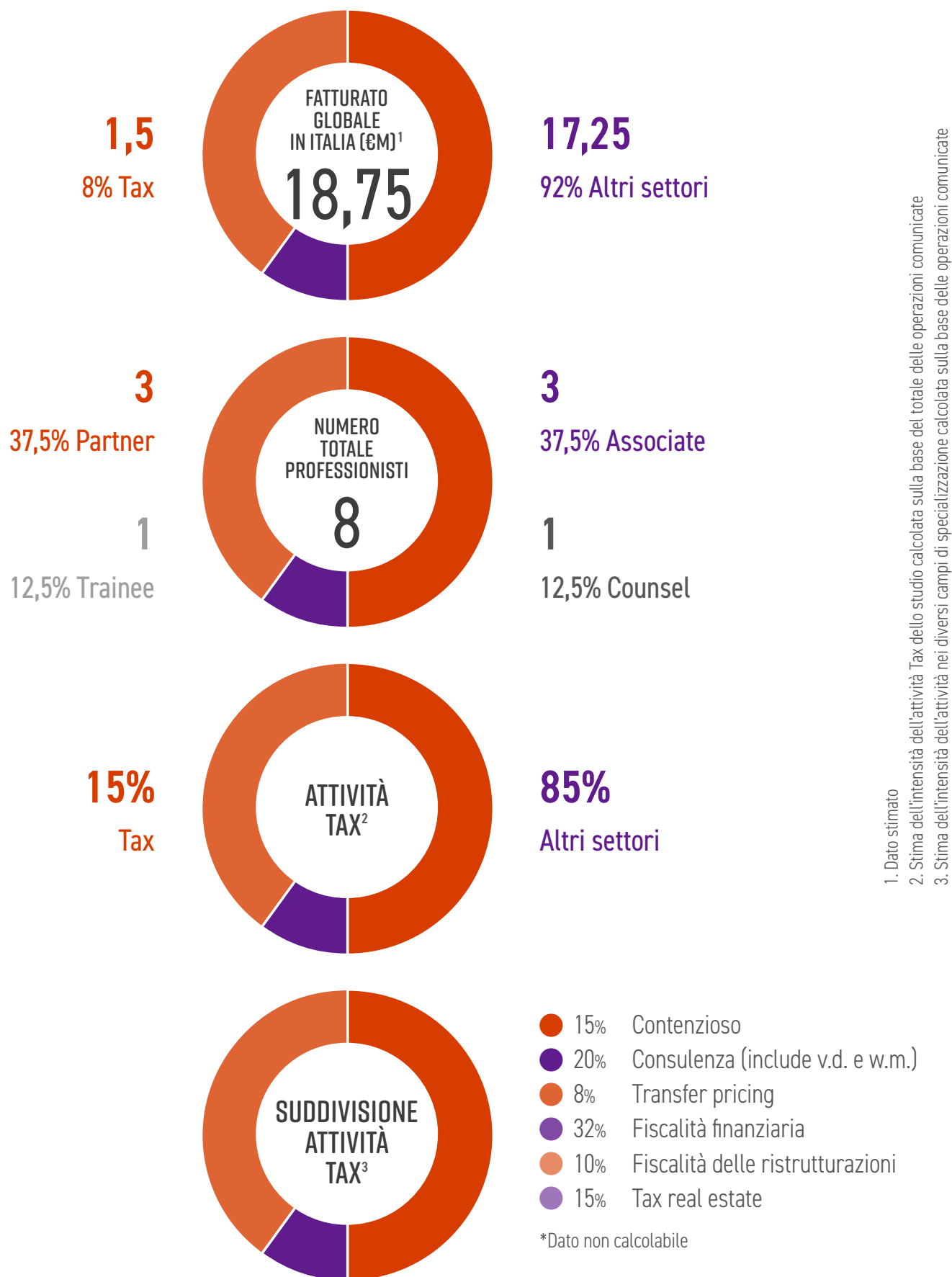
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

GRIMALDI STUDIO LEGALE DIPARTIMENTO



GRIMALDI STUDIO LEGALE DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**LUCA DEZZANI,
RICCARDO
SALVATORI** (foto)

NOMI PARTNER

Carlo Cugnasca, Luca Dezzani, Riccardo Salvatori

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

“La qualità dell’operato dei soci è sempre ottima. La loro disponibilità e prontezza nelle risposte è particolarmente importante per noi”.



GRIMALDI STUDIO LEGALE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO B	
Team dedicato 4 · 50%	Partner dedicati 2 · 66,6%
NOMI PARTNER	
Luca Dezzani, Riccardo Salvatori	

CONSULENZA B	
Team dedicato 8 · 100%	Partner dedicati 3 · 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Cugnasca, Luca Dezzani, Riccardo Salvatori	

TRANSFER PRICING B	
Team dedicato 2 · 25%	Partner dedicati 2 · 66,6%
NOMI PARTNER	
Luca Dezzani, Riccardo Salvatori	

FISCALITÀ FINANZIARIA B	
Team dedicato 6 · 75%	Partner dedicati 3 · 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Cugnasca, Luca Dezzani, Riccardo Salvatori	

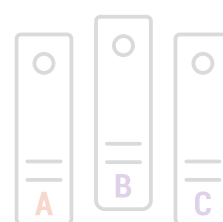
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI C	
Team dedicato 6 · 75%	Partner dedicati 3 · 100%
NOMI PARTNER	
Carlo Cugnasca, Luca Dezzani, Riccardo Salvatori	

TAX REAL ESTATE C	
Team dedicato 4 · 50%	Partner dedicati 2 · 66,6%
NOMI PARTNER	
Luca Dezzani, Riccardo Salvatori	

VOLUNTARY DISCLOSURE C	
Team dedicato 4 · 50%	Partner dedicati 2 · 66,6%
NOMI PARTNER	
Carlo Cugnasca, Luca Dezzani	

WEALTH MANAGEMENT C	
Team dedicato 2 · 25%	Partner dedicati 1 · 33,3%
NOMI PARTNER	
Carlo Cugnasca	

PATENT BOX C	
Team dedicato 3 · 37,5%	Partner dedicati 1 · 33,3%
NOMI PARTNER	
Carlo Cugnasca	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

GRIMALDI STUDIO LEGALE

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Management di Avio



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Luca Dezzani, Carlo Cugnasca



Controparte

-



Valore (euro)

8 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza al management guidato dall'AD Giulio Ranzo, nell'acquisizione del 5% della società nell'ambito dell'operazione che ha visto Space 2 acquisire il 67% del capitale da Cinven e Leonardo-Finmeccanica salire al 28%.



Cliente

Eos Investment



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Luca Dezzani, Carlo Cugnasca



Controparte

-



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel lancio del primo fondo Eos Private Equity e contemporaneamente nel primo investimento, costituito dall'acquisizione dell'86,5% di Poplast.



Cliente

Elettra Investimenti



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Riccardo Salvatori



Controparte

-



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione del pacchetto di controllo di Tholos.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Unione Fiduciaria, Unicredit, Epta Inks

HOGAN LOVELLS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

FULVIA ASTOLFI

B

Professionista apprezzata dal mercato e dalle controparti per la sua preparazione tecnica e grande esperienza in materia.



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

B⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.



CAPO DIPARTIMENTO



FULVIA ASTOLFI

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il punto di forza dello studio è senz'altro la grande preparazione tecnica del team».

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

HOGAN LOVELLS DIPARTIMENTO



1
20% Partner



3
60% Associate

1
20% Counsel

10%
Tax



Altri settori



- 15% Contenzioso
- 40% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- 30% Fiscalità finanziaria
- 15% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

HOGAN LOVELLS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato

5 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fulvia Astolfi

CONSULENZA

| B

Team dedicato

5 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fulvia Astolfi

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

5 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fulvia Astolfi

FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato

5 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fulvia Astolfi

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato

5 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fulvia Astolfi

TAX REAL ESTATE

| B

Team dedicato

5 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fulvia Astolfi

VOLUNTARY DISCLOSURE

| C

Team dedicato

5 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fulvia Astolfi

WEALTH MANAGEMENT

| C

Team dedicato

5 • 100%

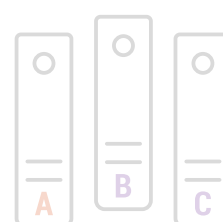
Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Fulvia Astolfi

PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

HOGAN LOVELLS

CLIENTI E MANDATI



Cliente
HNWI



Tipologia di operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Fulvia Astolfi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza fiscale nella strutturazione e attuazione della riorganizzazione di un importante patrimonio familiare, che spazia dagli investimenti nei settori sanitario e dell'editoria, agli investimenti nel settore immobiliare, al fine di pianificare in maniera efficiente il passaggio generazionale.



Cliente
Pantheon



Tipologia di operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Fulvia Astolfi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in due co-investimenti a fianco di Clessidra: nell'Istituto Centrale delle Banche Popolari Italiane, e in un gruppo multinazionale con sede in Svizzera con particolare riguardo agli impatti fiscali connessi a tali investimenti.



Cliente
Erste Abwicklungsanstalt (EAA)



Tipologia di operazione
Consulenza



Socio di riferimento
Fulvia Astolfi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza alla seconda bad bank tedesca, nella strutturazione dell'operazione di acquisizione del portafoglio di crediti della filiale italiana della banca Portigon AG e nella definizione del carico fiscale ad essa connesso.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

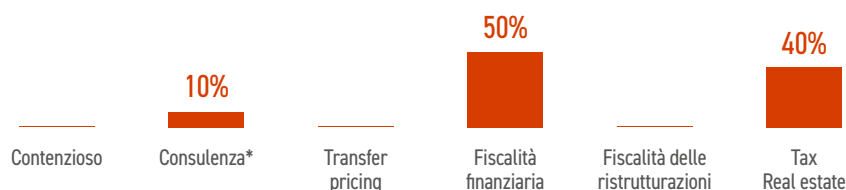
K&L GATES

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

VITTORIO SALVADORI DI WIESENHOFF

B

«Si distingue per le sue ottime competenze in materia e una estrema puntualità nel delivery».



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio è apprezzato in particolar modo dai clienti per la puntualità, la professionalità e la competenza del team.



CAPO DIPARTIMENTO



**VITTORIO SALVADORI
DI WIESENHOFF**

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

Vittorio Salvadori di

Wiesenhoff, entrato in K&L Gates come counsel nel 2015 per creare il dipartimento fiscale dello studio, è diventato socio nel marzo 2016. Il fiscalista che opera nella sede di Milano, è specializzato nei settori tax, m&a, private equity, real estate e restructuring.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

K&L GATES DIPARTIMENTO



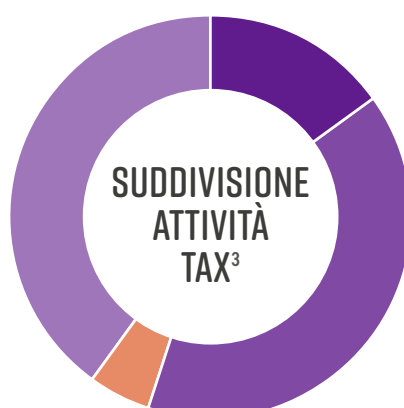
1
100% Partner



5%
Tax



95%
Altri settori



- nc* Contenzioso
- 15% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- 40% Fiscalità finanziaria
- 5% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 40% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

K&L GATES

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO



CONSULENZA

| C

Team dedicato

1

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Vittorio Salvadori Di Wiesenhoff

TRANSFER PRICING



FISCALITÀ FINANZIARIA

| C

Team dedicato

1

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Vittorio Salvadori Di Wiesenhoff

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | B

Team dedicato

1

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Vittorio Salvadori Di Wiesenhoff

TAX REAL ESTATE | A

Team dedicato

1

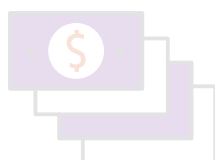
Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Vittorio Salvadori Di Wiesenhoff

VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT | C

Team dedicato

1

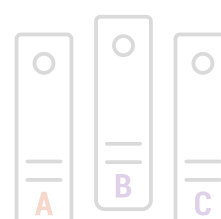
Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Vittorio Salvadori Di Wiesenhoff

PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

K&L GATES

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Aareal Bank



Tipologia di operazione

Fiscalità Finanziaria



Socio di riferimento

Andrea Pinto (Finance) con Vittorio Salvadori di Wiesenhoff per i profili fiscali



Controparte

Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza alla branch italiana di AAREAL BANK AG, nella seconda fase del finanziamento dell'acquisizione di alcuni shopping centers da parte del Fondo Celio gestito da BNP Paribas Real Estate Investment Management SGR.



Cliente

Antirion Sgr



Tipologia di operazione

Fiscalità Finanziaria



Socio di riferimento

Andrea Pinto (Finance) con Vittorio Salvadori di Wiesenhoff per i profili fiscali



Controparte

DLA Piper



Valore (euro)

60 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione al finanziamento garantito da ING Bank per l'acquisizione di un portfolio di uffici in Italia.



Cliente

Bayer LB



Tipologia di operazione

Fiscalità Finanziaria



Socio di riferimento

Andrea Pinto (Finance) con Vittorio Salvadori di Wiesenhoff per i profili fiscali



Controparte

Allen & Overy



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'acquisizione di una proprietà commerciale situata a Milano.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

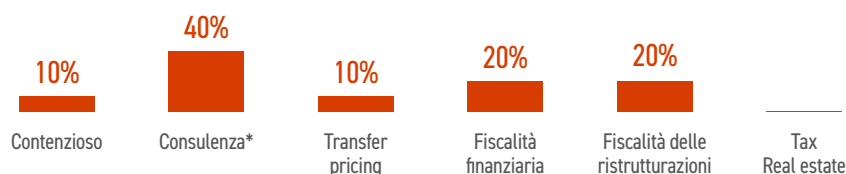
KING & WOOD MALLESONS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

EMIDIO CACCIAPUOTI

B

Raccoglie importanti riconoscimenti nel mercato per la sua preparazione e professionalità che si accompagna a doti di grande praticità e flessibilità.



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻C⁺

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.

CAPO DIPARTIMENTO



EMIDIO CACCIAPUOTI

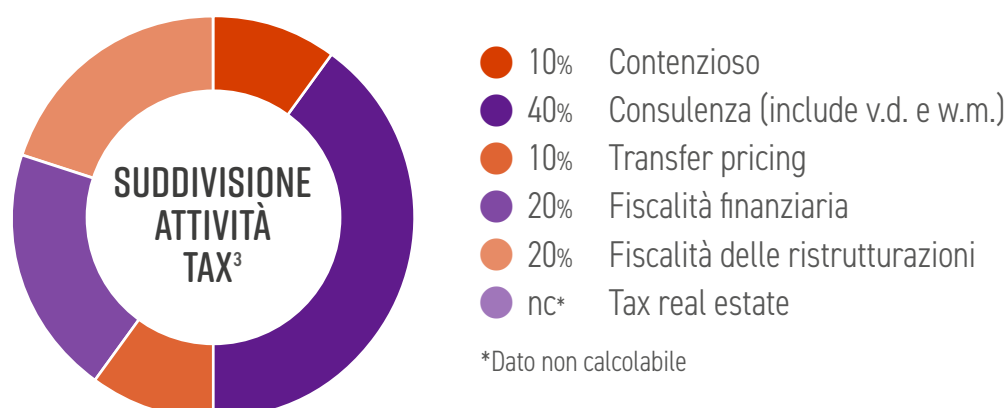
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Studio apprezzato dal mercato per un team preciso, puntale e con uno sguardo sempre attento al business.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

KING & WOOD MALLESONS DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate



inhousecommunity *it*



KING & WOOD MALLESONS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| C

Team dedicato

3 • 75%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Emidio Cacciapuoti

CONSULENZA

| B

Team dedicato

4 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Emidio Cacciapuoti

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

2 • 50%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Emidio Cacciapuoti

FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato

3 • 75%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Emidio Cacciapuoti

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| C

Team dedicato

3 • 75%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Emidio Cacciapuoti

TAX REAL ESTATE

| C

Team dedicato

4 • 100%

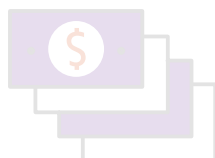
Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Emidio Cacciapuoti

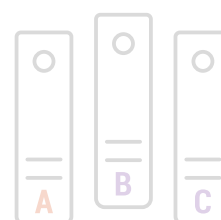
VOLUNTARY DISCLOSURE



PATENT BOX



WEALTH MANAGEMENT



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

KPMG

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

RICHARD MURPHY

B

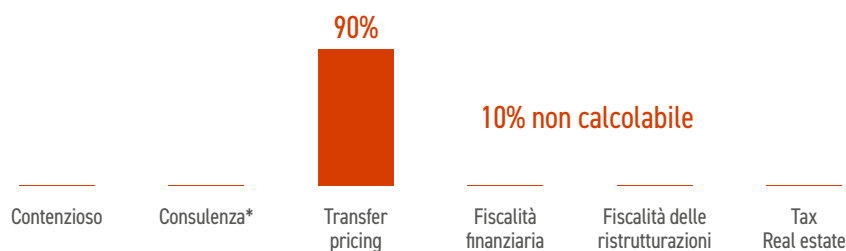
Raccoglie i consensi dal mercato per la sua grande professionalità e conoscenza del business.



GIANNI DE ROBERTIS

B

Il mercato ne sottolinea la grande esperienza e preparazione in particolar modo in ambito transfer pricing.



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

B

=

DIPARTIMENTO

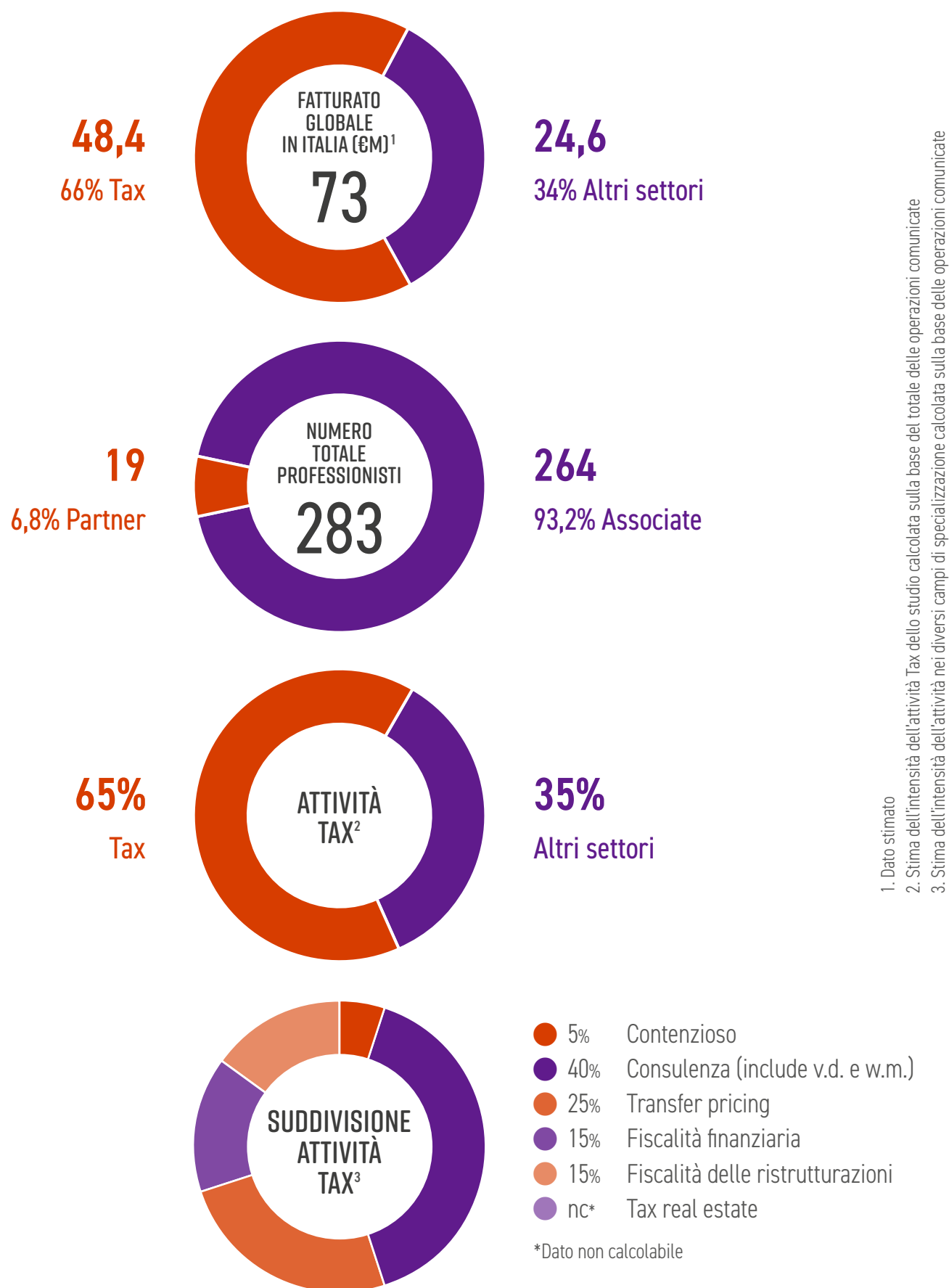
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

KPMG
DIPARTIMENTO



KPMG DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



RICHARD MURPHY

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

96

La maggior parte sono tax stagiaire.

NOMI PARTNER

Fabio Avenale, Alessandro Baldon,
Domenico Busetto, Stefano Cervo,
Gianni De Robertis, Antonio Deidda,
Fabio Egidi, Massimo Fabio, Andrea Fasan,
Eugenio Graziani, Domenico Litido,
Giuseppe Moretti, Richard Murphy, Sara Nuzzaci,
Luca Parenti, Stefania Quaglia, Michele Rinaldi,
Roberto Rulli, Alessandra Tronconi

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Struttura ampia e consolidata, organizzazione, network e standard internazionali: questi i punti di forza di un team che offre una gamma completa e integrata di servizi in tutte le principali aree della fiscalità.



KPMG

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | C

Team dedicato

25 • 8,8%

Partner dedicati

1 • 5,2%

NOMI PARTNER

Eugenio Graziani

CONSULENZA | A

Team dedicato

100 • 35,3%

Partner dedicati

11 • 57,8%

NOMI PARTNER

**

TRANSFER PRICING | B

Team dedicato

57 • 20%

Partner dedicati

1 • 5,2%

NOMI PARTNER

Gianni De Robertis

FISCALITÀ FINANZIARIA | B

Team dedicato

28 • 9,8%

Partner dedicati

2 • 10,5%

NOMI PARTNER

Michele Rinaldi, Alessandro Baldon

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | B

Team dedicato

25 • 8,8%

Partner dedicati

2 • 10,5%

NOMI PARTNER

Stefano Cervo, Giuseppe Moretti

TAX REAL ESTATE | B

Team dedicato

100 • 35,3%

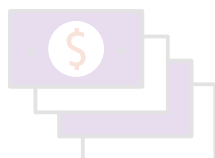
Partner dedicati

11 • 57,8%

NOMI PARTNER

**

VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX



NOMI PARTNER

** Fabio Avenale, Domenico Busetto, Fabio Egidi, Andrea Fasan, Domenico Litido, Sara Nuzzaci, Luca Parenti, Roberto Rulli, Massimo Fabio, Richard Murphy, Alessandra Tronconi

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LAROMA JEZZI & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PHILIP LAROMA JEZZI

C

Il professionista è apprezzato dal mercato per la sua meticolosità e grande conoscenza del business.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio raccoglie i consensi del mercato per le doti professionali e umane del suo team che si dimostra sempre aggiornato e disponibile.



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

C

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

CAPO DIPARTIMENTO



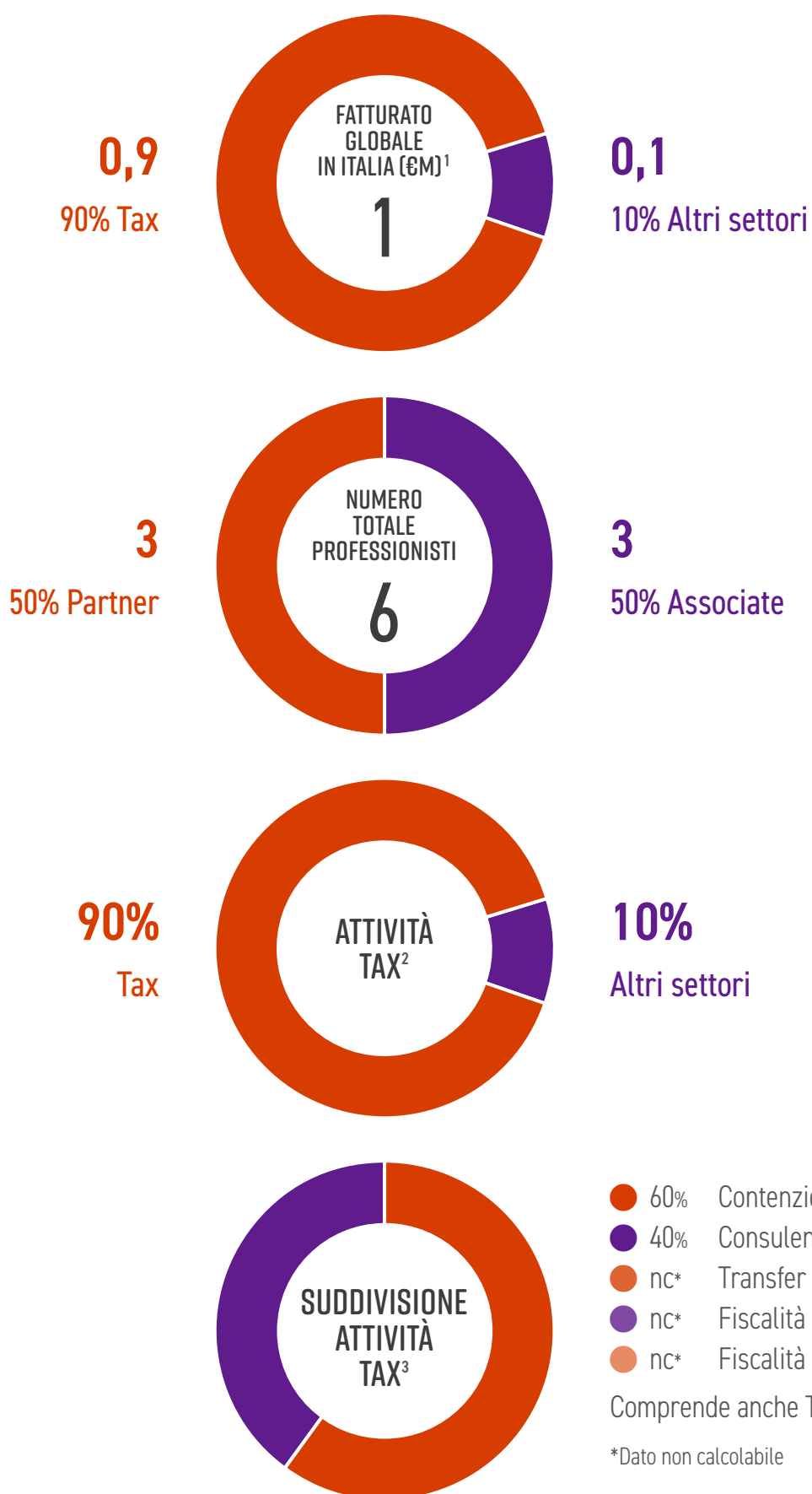
PHILIP LAROMA JEZZI

NOMI PARTNER

Philip Laroma Jezzi, Marco Bordin, Leonardo Amadori

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

LAROMA JEZZI & PARTNERS DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LAROMA JEZZI & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| C

Team dedicato

3 • 50%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Philip Laroma Jezzi, Marco Bordin

CONSULENZA

| C

Team dedicato

2 • 33,3%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Philip Laroma Jezzi, Leonardo Amadori

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

2 • 33,3%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Philip Laroma Jezzi, Leonardo Amadori

FISCALITÀ FINANZIARIA

| C

Team dedicato

2 • 33,3%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Philip Laroma Jezzi, Leonardo Amadori

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| C

Team dedicato

2 • 33,3%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Philip Laroma Jezzi, Leonardo Amadori

TAX REAL ESTATE

| C

Team dedicato

2 • 33,3%

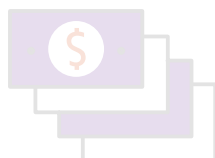
Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Philip Laroma Jezzi, Leonardo Amadori

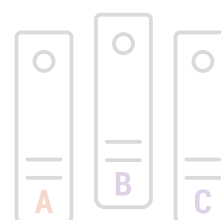
VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

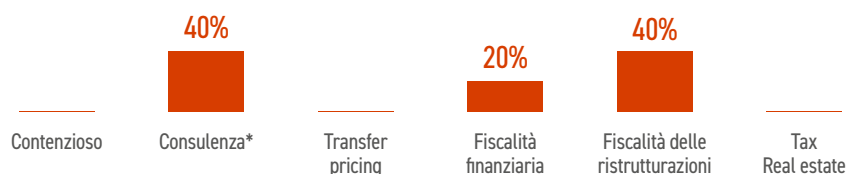
LCA

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIULIO AZZARETTO

A

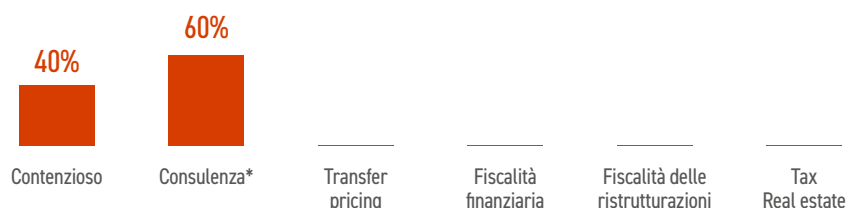
Professionista specializzato nella fiscalità finanziaria e internazionale con forti competenze di diritto societario, regulatory e contrattualistica internazionale.



MATTEO MORETTI

B

Professionista specializzato nella fiscalità d'impresa, del trust, della fiscalità internazionale, e in ambito transfer pricing e real estate.



RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

—

B

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

A dicembre 2015 i soci **Giulio Azzaretto** e **Matteo Moretti**, insieme ad un team di 6 professionisti, tutti provenienti dalla boutique Miccinesi e Associati, hanno fatto il loro ingresso in LCA dando vita al dipartimento tax dallo studio.

CAPO DIPARTIMENTO



GIULIO AZZARETTO (foto),
MATTEO MORETTI

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il dipartimento si compone di avvocati e commercialisti con competenze complementari in grado di coprire tutte le aree della materia: dalla strutturazione delle operazioni, al contraddittorio con l'Amministrazione Finanziaria, fino al contenzioso. Hanno una forte expertise nell'ambito dei tributi doganali e delle accise.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

LCA DIPARTIMENTO



2
25% Partner



6
75% Associate

20%
Tax



80%
Altri settori



- 30% Contenzioso
- 30% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 10% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 10% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LCA

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO A	
Team dedicato 8 · 100%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Giulio Azzaretto, Matteo Moretti	

CONSULENZA A	
Team dedicato 8 · 100%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Giulio Azzaretto, Matteo Moretti	

TRANSFER PRICING B	
Team dedicato 4 · 50%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Giulio Azzaretto, Matteo Moretti	

FISCALITÀ FINANZIARIA B	
Team dedicato 4 · 50%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Giulio Azzaretto, Matteo Moretti	

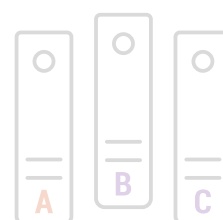
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI B	
Team dedicato 4 · 50%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Giulio Azzaretto, Matteo Moretti	

TAX REAL ESTATE B	
Team dedicato 4 · 50%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Giulio Azzaretto, Matteo Moretti	

VOLUNTARY DISCLOSURE C	
Team dedicato 6 · 75%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Giulio Azzaretto, Matteo Moretti	

WEALTH MANAGEMENT C	
Team dedicato 5 · 62,5%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Giulio Azzaretto, Matteo Moretti	

PATENT BOX B	
Team dedicato 3 · 37,5%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Giulio Azzaretto, Matteo Moretti	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LCA

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Editorale Domus



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Matteo Moretti



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza in materia di patent box.



Cliente

Albany Molecular Research



Tipologia di operazione

Consulenza, fiscalità delle ristrutturazioni



Soci di riferimento

Andrea Carreri e Giulio Azzaretto per i profili fiscali



Controparte

Goodwin Procter per AMRI negli aspetti di diritto US, Chiomenti e Debevoise & Plimpton con i fondi di PE e Euticals



Valore (euro)

358 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione di azioni Euticals e nei numerosi aspetti connessi in materia di fiscalità diretta che indiretta e alle implicazioni di fiscalità internazionale.



Cliente

Libera Energia



Tipologia di operazione

Contenzioso, consulenza



Socio di riferimento

Matteo Moretti



Controparte

-



Valore (euro)

8,5 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione alla gestione e trasferimento inter office dei crediti sulle accise nonché dei pagamenti delle accise e relativi contenziosi.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Trenord

LDP - LA NAIA DI ORONZO & PARTNERS

“One Shop Stop: Legal, Tax, Labour. With Professional and Passionate People focused on Multinational Clients in dynamic and innovative work environment”

RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

-

B⁻

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MONICA DI ORONZO

B

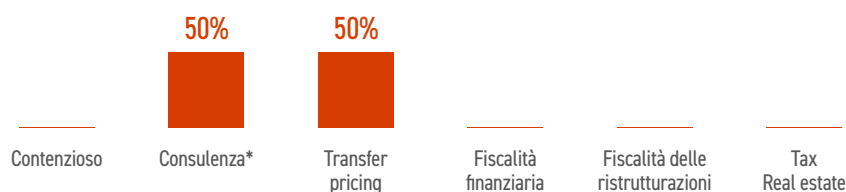
«Il suo operato è ottimo. Si distingue per meticolosità, competenza e efficienza».



GIUSEPPE LA NAIA

B

«Ho un rapporto di estrema fiducia e apertura con lui. Cerca di essere sempre accomodante nei confronti delle nostre richieste».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Raffaele Caso, Laura Baroni

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. buon rapporto qualità-prezzo.

CONTATTI

Monica Di Oronzo
Via Bernardino Telesio 25,
T. +39 02 48 00 65 14
www.lanaia.com

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

LDP - LA NAIA DI ORONZO & PARTNERS DIPARTIMENTO



2
17% Partner

1
8% Trainee



6
50% Associate

3
25% Counsel

60%
Tax



40%
Altri settori



- 8% Contenzioso
- 65% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 9% Transfer pricing
- 11% Fiscalità finanziaria
- 7% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LDP - LA NAIA DI ORONZO & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**MONICA DI ORONZO,
GIUSEPPE LA NAIA**
(foto)

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. **Raffaele Caso**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Studio Cassinis**

Nome. **Laura Baroni**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Deloitte**

NOMI PARTNER

Monica Di Oronzo, Giuseppe La Naia

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Boutique con oltre 20 anni di attività e un focus preciso nei confronti di società multinazionali operanti in Italia. Per il mercato è sempre più protagonista della scena nazionale in ambito tax. «Una boutique con professionisti molto preparati, con vocazione internazionale. Anche sul fronte dei costi siamo molto soddisfatti».



LDP - LA NAIA DI ORONZO & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| C

Team dedicato

4 • 33,3%

Partner dedicati

1 • 50%

NOMI PARTNER

Monica Di Oronzo

CONSULENZA

| A

Team dedicato

12 • 100%

Partner dedicati

2 • 100%

NOMI PARTNER

Monica Di Oronzo, Giuseppe La Naia

TRANSFER PRICING

| B

Team dedicato

3 • 25%

Partner dedicati

1 • 50%

NOMI PARTNER

Monica Di Oronzo

FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato

4 • 33,3%

Partner dedicati

1 • 50%

NOMI PARTNER

Monica Di Oronzo

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato

4 • 33,3%

Partner dedicati

1 • 50%

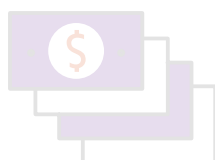
NOMI PARTNER

Monica Di Oronzo

TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX

| C

Team dedicato

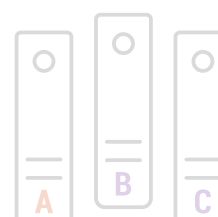
3

Partner dedicati

1 • 50%

NOMI PARTNER

Monica Di Oronzo



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LDP - LA NAIA DI ORONZO & PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Eurowind Energy



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Monica Di Oronzo, Giuseppe La Naia



Controparte

Adest



Valore (euro)

46 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione di un SPV con la relativa due diligence fiscale.



Cliente

International School of Europe - ISE



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Monica Di Oronzo



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione della International School of Italy con la relativa due diligence fiscale.



Cliente

Decathlon Produzione Italia e Decathlon Italia



Tipologia di operazione

Transfer Pricing



Socio di riferimento

Giuseppe La Naia



Controparte

Agenzia delle Entrate



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella predisposizione dell'analisi delle funzioni, dei rischi e degli asset della società italiana del gruppo francese, nonché nell'individuazione del paniere dei comparables, nell'analisi di benchmark e nella predisposizione della documentazione richiesta ai fini del transfer pricing.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Enervitabio Santa Reparata

LEGALITAX

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CRISTIANO CERCHIAI

A

«Leader nel settore. Conosce bene la materia fiscale e le esigenze del cliente».

ALESSANDRO GULISANO

B

Segnalato dalle controparti come professionista di grande competenza: una figura che sta emergendo tra le eccellenze del mercato.

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. buon rapporto qualità-prezzo.

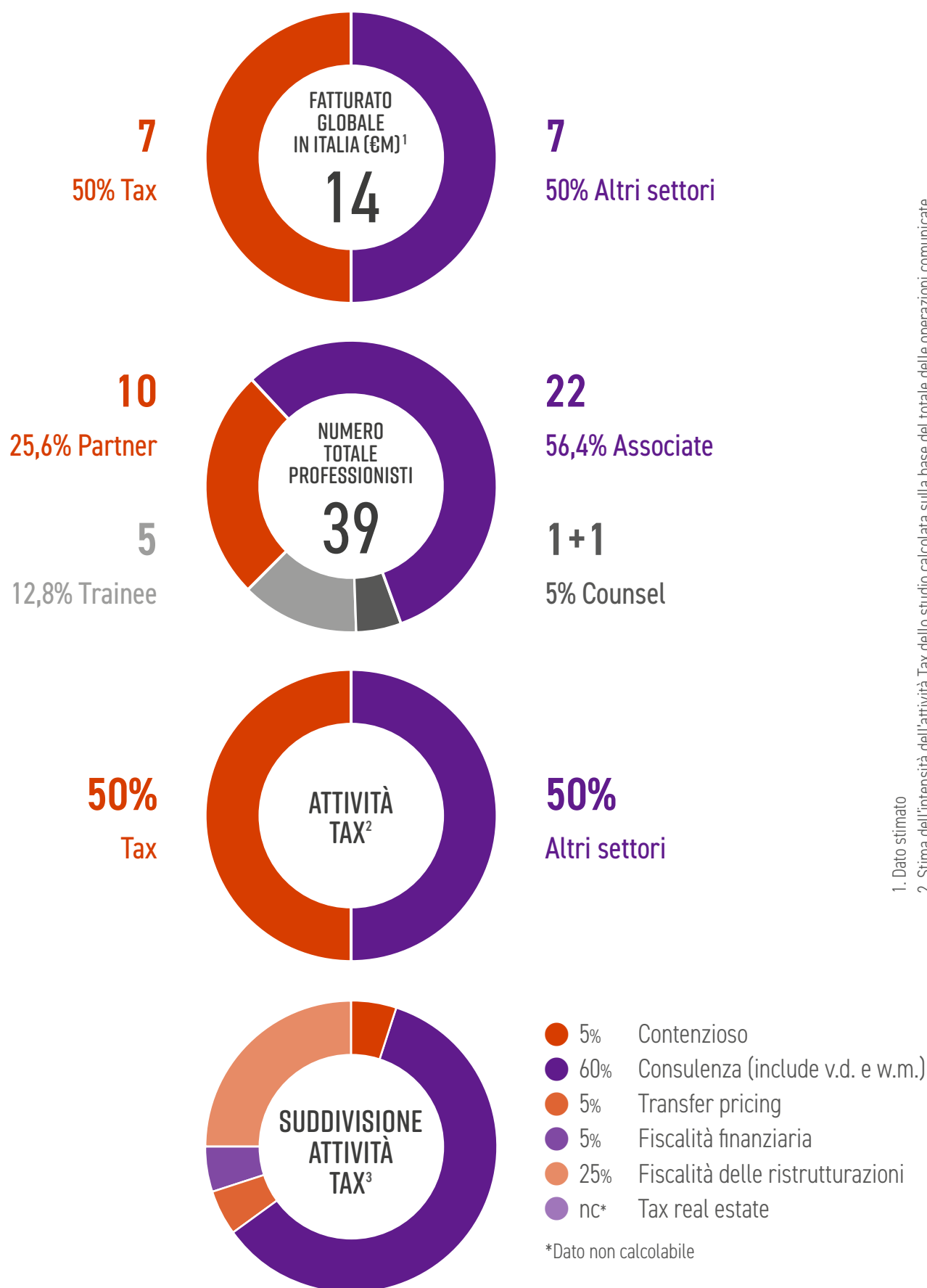
NOVITÀ

Nel 2016 Legalitax ha aperto una nuova sede a Verona con l'ingresso di 16 nuovi professionisti di cui tre soci. Tra questi **Eugenio Salvi** professionista con ampia esperienza in diritto societario, commerciale e tributario e tre fiscalisti.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

LEGALITAX DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LEGALITAX DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**ALESSANDRO
GULISANO** (foto),
CRISTIANO CERCHIAI,
ALBERTO DE NIGRO,
EUGENIO SALVI

NOMI PARTNER

Laura Bellicini, Nicola Bombassei,
Cristiano Cerchiai, Giovanni Luca Cezza,
Alberto De Nigro, Leonardo Ferri de Lazara,
Alessandro Gulisano, Alessandro Pinci,
Roberto Salin, Eugenio Salvi

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio offre un servizio a 360 gradi in materia fiscale con un team composto da circa 40 professionisti di cui 10 soci.

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

7

Nome. **Eugenio Salvi**

Carica. **Partner**

Provenienza. -

Nome. **Francesco Benedetti**

Carica. **Of Counsel**

Provenienza. -

Nome. **Elena Ceratti**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Irene Dalla Guarda**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Francesco Giotta**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

Nome. **Federica Cipolletta**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

Nome. **Paola Calzelunghe**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

LEGALITAX

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

B

Team dedicato

10 • 25%

Partner dedicati

3 • 30%

NOMI PARTNER

Laura Bellicini, Alessandro Gulisano, Roberto Salin

CONSULENZA

A

Team dedicato

29 • 74%

Partner dedicati

10 • 100%

NOMI PARTNER

**

TRANSFER PRICING

B

Team dedicato

4 • 10,2%

Partner dedicati

1 • 10%

NOMI PARTNER

Alessandro Pinci

FISCALITÀ FINANZIARIA

B

Team dedicato

5 • 12,8%

Partner dedicati

3 • 30%

NOMI PARTNER

Cristiano Cerchiai, Giovanni Luca Cezza, Alberto De Nigro

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B

Team dedicato

12 • 31%

Partner dedicati

5 • 50%

NOMI PARTNER

Cristiano Cerchiai, Giovanni Luca Cezza, Alberto De Nigro, Leonardo Ferri de Lazara, Alessandro Pinci

TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE

B

Team dedicato

10 • 25%

Partner dedicati

3 • 30%

NOMI PARTNER

Alberto De Nigro, Alessandro Gulisano, Alessandro Salin

WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX

B

Team dedicato

6 • 15%

Partner dedicati

1 • 10%

NOMI PARTNER

Alessandro Salin

NOMI PARTNER

** Laura Bellicini, Nicola Bombassei, Cristiano Cerchiai, Giovanni Luca Cezza, Alberto De Nigro, Leonardo Ferri de Lazara, Alessandro Gulisano, Alessandro Pinci, Roberto Salin, Eugenio Salvi

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

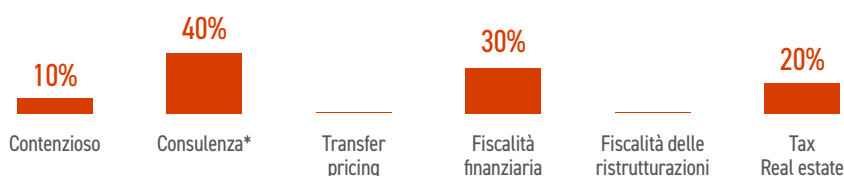
LEGANCE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

MARCO GRAZIANI

B

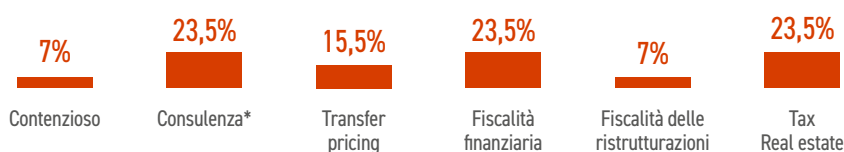
«Ha la grande dote di esprimere con chiarezza e semplicità dei concetti legati ad una materia molto complessa».



CLAUDIA GREGORI

B

Professionista che raccoglie ampio consenso nel mercato per la sua serietà, competenza e proattività.



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Francesco Di Bari, Davide Nespolino



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C

B

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia;
7. buon rapporto qualità-prezzo.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

LEGANCE DIPARTIMENTO



2
16,6% Partner

3
25% Trainee



6
50% Associate

1
8,4% Counsel

10%
Tax



90%
Altri settori



- 15% Contenzioso
- 25% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 20% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 20% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LEGANCE DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**MARCO
GRAZIANI** (foto),
CLAUDIA GREGORI

NOMI PARTNER

Marco Graziani, Claudia Gregori

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il team è composto di professionisti qualificati, seri e competenti in grado di rispondere con tempestività alle nostre richieste».

«E un gruppo affiatato e dalle competenze variegate».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

3

Nome. **Lorenzo Maggiulli**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Deloitte**

Nome. **Debora Grimaldi**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

Nome. **Antongiuseppe Morgia**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -



LEGANCE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO C	
Team dedicato 7 · 58%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Marco Graziani, Claudia Gregori	

CONSULENZA A	
Team dedicato 12 · 100%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Marco Graziani, Claudia Gregori	

TRANSFER PRICING C	
Team dedicato 4 · 33,3%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Marco Graziani, Claudia Gregori	

FISCALITÀ FINANZIARIA A	
Team dedicato 12 · 100%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Marco Graziani, Claudia Gregori	

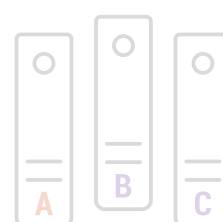
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI B	
Team dedicato 10 · 83%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Marco Graziani, Claudia Gregori	

TAX REAL ESTATE A	
Team dedicato 9 · 75%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Marco Graziani, Claudia Gregori	

VOLUNTARY DISCLOSURE C	
Team dedicato 6 · 50%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Marco Graziani, Claudia Gregori	

WEALTH MANAGEMENT C	
Team dedicato 4 · 33,3%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Marco Graziani, Claudia Gregori	

PATENT BOX C	
Team dedicato 2 · 16%	Partner dedicati 2 · 100%
NOMI PARTNER	
Marco Graziani, Claudia Gregori	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LEGANCE CLIENTI E MANDATI



Cliente

Borletti Group e DEA Real Estate Advisor



Tipologia di operazione

Consulenza, Tax Real Estate, Transfer Pricing, Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento

Claudia Gregori



Controparte

-



Valore (euro)

120 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in qualità di sponsor nello sviluppo di un outlet di lusso a San Marino, con il coinvolgimento di investitori internazionali.



Cliente

Eurazeo Patrimoine



Tipologia di operazione

Consulenza, Tax Real Estate, Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento

Marco Graziani



Controparte

AccorHotels



Valore (euro)

504

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza, per gli aspetti italiani, nell'acquisto di un portafoglio di 85 hotel in Europa (tra cui alcuni italiani) da AccorHotels, con la contestuale creazione di una nuova piattaforma denominata Grape Hospitality.



Cliente

Perseveranza



Tipologia di operazione

Fiscalità delle ristrutturazioni



Socio di riferimento

Claudia Gregori



Controparte

-



Valore (euro)

150 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza al gruppo Perseveranza nella ristrutturazione dell'indebitamento finanziario del gruppo che vede il coinvolgimento di banche sia italiane sia internazionali.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Wise SGR, Salvatore Ferragamo, Fabrica Immobiliare SGR., Cicerone Re Holding, GreenOak.

LINKLATERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LUCA DAL CERRO

B

«Senza dubbio uno dei migliori fiscalisti sul mercato. Ha una vasta esperienza ed è abituato a lavorare ai massimi livelli. Sa trovare soluzioni creative e innovative. Sa interfacciarsi con tutti e trasmettere con tempestività il comfort necessario nelle fasi concitate di chiusura di un deal».



RICCARDO PETRELLI

C

«È molto preparato e si può sempre contare su di lui per una consulenza precisa ed efficace».



RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

-

B⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. conoscenza del mercato e del business aziendale/ bancario;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
3. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
4. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

L'ingresso del socio **Luca Dal Cerro**, proveniente dallo studio Tremonti Romagnoli Piccardi a gennaio 2016, ha consentito allo Studio di creare il proprio dipartimento TAX che oggi può contare su un team di 5 professionisti.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

LINKLATERS DIPARTIMENTO



1
20% Partner



3
60% Associate

1
20% Trainee

5%
Tax



95%
Altri settori



- 10% Contenzioso
- nc* Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 5% Transfer pricing
- 40% Fiscalità finanziaria
- 20% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 25% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LINKLATERS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



LUCA DAL CERRO

NOMI PARTNER

Luca Dal Cerro

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Sono preparati, tempestivi e precisi: mi hanno sempre fornito una consulenza chiara e sofisticata. Hanno sempre tutti i dettagli dell'operazione sotto controllo e rispondono in maniera precisa a qualsiasi domanda e in breve tempo».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

4

Nome. **Luca Dal Cerro**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Tremonti Vitali Romagnoli Piccardi**

Nome. **Riccardo Petrelli**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Tremonti Vitali Romagnoli Piccardi**

Nome. **Antonio Cuoco**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Legance**

Nome. **Martina Cassari**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -



LINKLATERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | C

Team dedicato
2 · 40%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Luca Dal Cerro

CONSULENZA | B

Team dedicato
5 · 100%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Luca Dal Cerro

TRANSFER PRICING | C

Team dedicato
1 · 20%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Luca Dal Cerro

FISCALITÀ FINANZIARIA | A

Team dedicato
5 · 100%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Luca Dal Cerro

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | B

Team dedicato
5 · 100%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Luca Dal Cerro

TAX REAL ESTATE | A

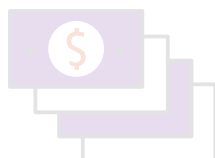
Team dedicato
5 · 100%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Luca Dal Cerro

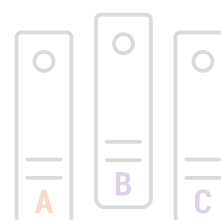
VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LINKLATERS CLIENTI E MANDATI



Cliente
TH Real



Tipologia di operazione
Consulenza, Tax Real Estate



Socio di riferimento
Luca Dal Cerro



Controparte
Dentons con Orion, Gatti Pavesi Bianchi



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito dell'acquisizione del 100% di ICM Investimenti Commerciali, proprietario del Meraville Retail Park a Bologna.



Cliente
Bain Capital Credit



Tipologia di operazione
Consulenza, Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Luca Dal Cerro



Controparte
Schönherr Rechtsanwälte con HETA e Chiomenti



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito dell'acquisizione di Heta Asset Resolution Italia e nella cessione del relativo portafoglio di NPL leasing.



Cliente
TPG Special Situations Partners



Tipologia di operazione
Consulenza, Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Luca Dal Cerro



Controparte
Shearman & Sterling con TPG per i profili legali, Orrick con Prelios, EY e Paul Hastings con Morgan Stanley e Focus



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per i profili fiscali nell'ambito dell'acquisizione del Fondo Raissa.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

LOCONTE & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

STEFANO LOCONTE

A

Mercato e controparti lo indicano come professionista tecnicamente preparatissimo in grado di operare in modo eccellente.



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

B

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

A luglio 2016 lo studio ha aperto una sede a Londra con focus specifico sul wealth management. La guida è stata affidata alla senior associate

Angela Cordasco.

Nel gennaio 2017 il team italiano si è rafforzato con l'ingresso del senior partner **Giorgio D'Amico** e dell'of counsel **Cristina Mitidieri**. D'Amico coordina il Team di Wealth Management e le attività di L&P Trustee.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

LOCONTE & PARTNERS DIPARTIMENTO



4
12,5% Partner

9
28% Altri



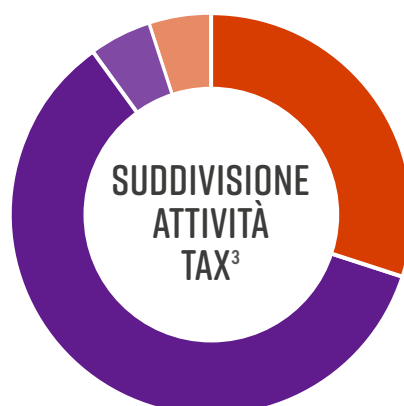
18
56% Associate

1
3% Of counsel

70%
Tax



30%
Altri settori



- 30% Contenzioso
- 60% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- 5% Fiscalità finanziaria
- 5% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

LOCONTE & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



STEFANO LOCONTE

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. **Giorgio D'Amico**

Carica. **Partner**

Provenienza. -

Nome. **Cristina Mitidieri**

Carica. **Of counsel**

Provenienza. -

NOMI PARTNER

Stefano Loconte, Giancarlo Marzo,
Giorgio D'Amico, Luca Giancola

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato sottolinea la forte competenza dei professionisti dello studio in grado di affrontare e risolvere problematiche particolarmente ostiche e insolite.



LOCONTE & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

A

Team dedicato

10 • 30%

Partner dedicati

4 • 100%

NOMI PARTNER

Stefano Loconte, Giancarlo Marzo, Giorgio D'Amico, Luca Giancola

CONSULENZA

A

Team dedicato

16 • 50%

Partner dedicati

4 • 100%

NOMI PARTNER

Stefano Loconte, Giancarlo Marzo, Giorgio D'Amico, Luca Giancola

TRANSFER PRICING



FISCALITÀ FINANZIARIA

B

Team dedicato

14 • 43%

Partner dedicati

4 • 100%

NOMI PARTNER

Stefano Loconte, Giancarlo Marzo, Giorgio D'Amico, Luca Giancola

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

C

Team dedicato

2 • 13%

Partner dedicati

1 • 25%

NOMI PARTNER

Stefano Loconte

TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE

A

Team dedicato

16 • 50%

Partner dedicati

4 • 100%

NOMI PARTNER

Stefano Loconte, Giancarlo Marzo, Giorgio D'Amico, Luca Giancola

WEALTH MANAGEMENT

A

Team dedicato

16 • 50%

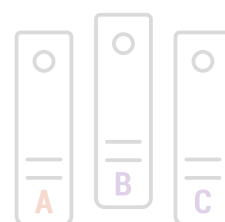
Partner dedicati

4 • 100%

NOMI PARTNER

Stefano Loconte, Giancarlo Marzo, Giorgio D'Amico, Luca Giancola

PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

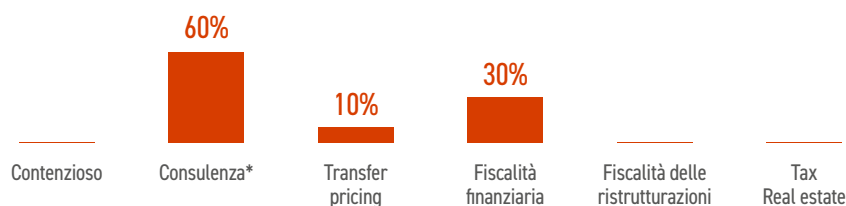
LUDOVICI PICCONE & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PAOLO LUDOVICI



«Ha una velocità di pensiero ineguagliabile, sintetico ed essenziale, mai scontato, riesce sempre a trovare la soluzione che combina perfettamente esigenze del business con la salvaguardia della condotta fiscale».



PIETRO PICCONE FERRAROTTI

A

«È un fine contenziosista, molto presente, estremamente attento ai dettagli, e sempre in prima linea. Perfetto nel rapportarsi con l'amministrazione, mai arrogante ma sempre autorevole».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Andrea Prampolini, Giammarco Cottani

CONTATTI

Via Sant'Andrea, 19 - 20121 Milano
T +39 02 3032311

milano@lptax.it - www.ludoviciandpartners.com

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B⁻

A⁼

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

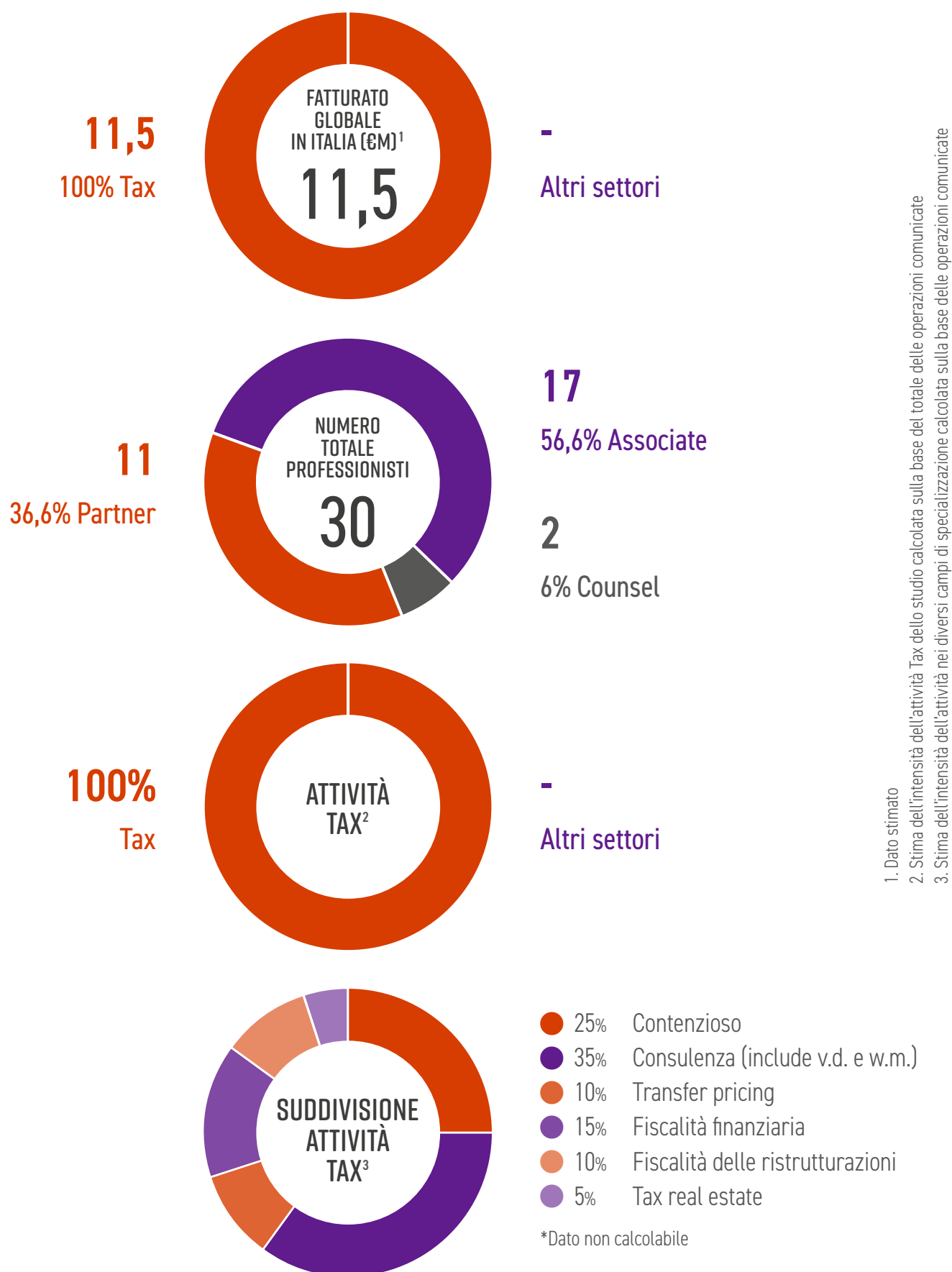
1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

NOVITÀ

La struttura si rafforza nel 2016 con 10 nuovi ingressi tra i quali quello del socio **Pietro Piccone Ferrarotti**, ex Maisto, divenuto naming partner dello studio nel luglio 2016. Oggi lo studio può contare su 30 professionisti di cui 11 soci.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

LUDOVICI PICCONE & PARTNERS DIPARTIMENTO



LUDOVICI PICCONE & PARTNERS

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



PAOLO LUDOVICI (foto),
PIETRO PICCONE
FERRAROTTI

NOMI PARTNER

Paolo Ludovici, Pietro Piccone Ferrarotti, Michele Aprile, Loredana Conidi, Giammarco Cottani, Roberto Cusimano, Luca Formica, Vittorio Giordano, Andrea Iannaccone, Andrea Prampolini, Stefano Tellarini

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Estrema disponibilità, efficienza, altissimo livello tecnico unito ad approccio pratico e mentalità problem solving. Hanno una grande capacità di seguire il business e le relative esigenze senza mai sacrificare la qualità tecnica dell'advice fiscale. Velocissimi nel fornire feedback e pareri».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

10

Nome. **Pietro Piccone Ferrarotti**
Carica. **Partner**
Provenienza. **Maisto e Associati**

Nome. **Andrea Iannaccone**
Carica. **Partner**
Provenienza. **Maisto e Associati**

Nome. **Eter Burkadze**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Agenzia delle Entrate Georgiana**

Nome. **Andrea Gallizioli**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Scarioni Angelucci**

Nome. **Chu Shi**
Carica. **Associate**
Provenienza. **International Tax Center di Leiden**

Nome. **Marco Orlandi**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Agenzia delle Entrate**

Nome. **Sergio Merlino**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Freshfields**

Nome. **Tiziana Ventrella**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Santacroce Procida Fruscione**

Nome. **Laura Carola Beretta**
Carica. **Of Counsel**
Provenienza. -

Nome. **Barbara Valloncini**
Carica. **Trainee**
Provenienza. -

LUDOVICI PICCONE & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO A	
Team dedicato	Partner dedicati
11 • 36,6%	4 • 36,3%
NOMI PARTNER	
Pietro Piccone Ferrarotti, Roberto Cusimano, Vittorio Giordano, Andrea Iannaccone	

CONSULENZA A	
Team dedicato	Partner dedicati
14 • 42,4%	6 • 54,5%
NOMI PARTNER	
Paolo Ludovici, Michele Aprile, Loredana Conidi, Luca Formica, Andrea Prampolini, Stefano Tellarini	

TRANSFER PRICING A	
Team dedicato	Partner dedicati
6 • 18,8%	3 • 27,2%
NOMI PARTNER	
Giammarco Cottani, Michele Aprile, Stefano Tellarini	

FISCALITÀ FINANZIARIA A	
Team dedicato	Partner dedicati
6 • 18,8%	5 • 45,4%
NOMI PARTNER	
Paolo Ludovici, Michele Aprile, Loredana Conidi, Luca Formica, Stefano Tellarini	

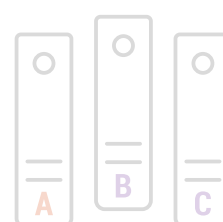
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI A	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 15%	3 • 27,2%
NOMI PARTNER	
Paolo Ludovici, Andrea Prampolini, Stefano Tellarini	

TAX REAL ESTATE A	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 15%	5 • 45,4%
NOMI PARTNER	
Paolo Ludovici, Pietro Piccone Ferrarotti, Michele Aprile, Luca Formica, Stefano Tellarini	

VOLUNTARY DISCLOSURE A	
Team dedicato	Partner dedicati
8 • 24,2%	3 • 27,2%
NOMI PARTNER	
Paolo Ludovici, Michele Aprile, Loredana Conidi	

WEALTH MANAGEMENT A	
Team dedicato	Partner dedicati
7 • 21,2%	5 • 45,4%
NOMI PARTNER	
Paolo Ludovici, Michele Aprile, Loredana Conidi, Luca Formica, Stefano Tellarini	

PATENT BOX A	
Team dedicato	Partner dedicati
5 • 15%	3 • 27,2%
NOMI PARTNER	
Paolo Ludovici, Andrea Prampolini, Giammarco Cottani	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

LUDOVICI PICCONE & PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Banca Farmafactoring



Tipologia di operazione

Fiscalità finanziaria



Soci di riferimento

Paolo Ludovici, Michele Aprile



Controparte

-



Valore (euro)

150 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza negli aspetti fiscali di una nuova emissione obbligazionaria senior con scadenza giugno 2021, non assistita da garanzie e priva di rating.



Cliente

Glenalta Food



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Paolo Ludovici, Michele Aprile, Loredana Conidi



Controparte

-



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per i profili fiscali dell'operazione di business combination realizzata attraverso la fusione per incorporazione di GF Group in Glenalta Food SPAC quotata su AIM Italia di Borsa Italiana.



Cliente

TIPO



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Paolo Ludovici, Michele Aprile, Loredana Conidi



Controparte

-



Valore (euro)

200 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per i profili fiscali dell'acquisizione da parte di TIPO, veicolo controllato da Tamburi Investment Partners, del 100% del capitale di Beta Utensili.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

MACCHI DI CELLERE GANGEMI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

BRUNO GANGEMI



Segnalato nel mercato come professionista di indiscussa eccellenza.

STEFANO PETRECCA

A

Segnalato come un punto di riferimento nel suo settore di attività, sempre aggiornato e molto disponibile.

FRANCESCO CAPITTA

B

Professionista apprezzato dal mercato per le sue capacità professionali e le modalità di gestione del rapporto con il cliente.

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato apprezza la competenza e la disponibilità e l'attenzione al business dei professionisti dello studio.

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C

B⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.

CAPO DIPARTIMENTO



BRUNO GANGEMI (foto),
STEFANO PETRECCA

NOMI PARTNER

Bruno Gangemi, Stefano Petrecca,
Claudio Giordano, Arnaldo Salvatore,
Francesco Capitta

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

MACCHI DI CELLERE GANGEMI DIPARTIMENTO



5
32% Partner



11
68% Associate

30%
Tax



70%
Altri settori



- 31% Contenzioso
- 38% Consulenza (include v.d. e w.m.)**
- 14% Transfer pricing
- 7% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni

** Include Tax real estate
*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

MACCHI DI CELLERE GANGEMI CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

4 • 100%

NOMI PARTNER

Bruno Gangemi, Stefano Petrecca, Claudio Giordano, Arnaldo Salvatore

CONSULENZA

A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

4 • 100%

NOMI PARTNER

Bruno Gangemi, Stefano Petrecca, Claudio Giordano, Arnaldo Salvatore

TRANSFER PRICING

B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

3 • 60%

NOMI PARTNER

Bruno Gangemi, Stefano Petrecca, Claudio Giordano

FISCALITÀ FINANZIARIA

B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 • 20%

NOMI PARTNER

Francesco Capitta

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

3 • 60%

NOMI PARTNER

Bruno Gangemi, Stefano Petrecca, Francesco Capitta

TAX REAL ESTATE

B

Team dedicato

Partner dedicati

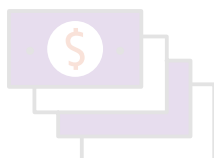
NUMERO VARIABILE

4 • 100%

NOMI PARTNER

Bruno Gangemi, Stefano Petrecca, Claudio Giordano, Arnaldo Salvatore

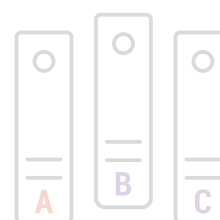
VOLUNTARY DISCLOSURE



PATENT BOX



WEALTH MANAGEMENT



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

MAISTO E ASSOCIATI

“Leader del mercato, garantisce altissima professionalità in tutte le specializzazioni del diritto tributario, rivolgendo al cliente la massima cura ed attenzione”

RATING STUDIO

Media directories

A

legalcommunity.it

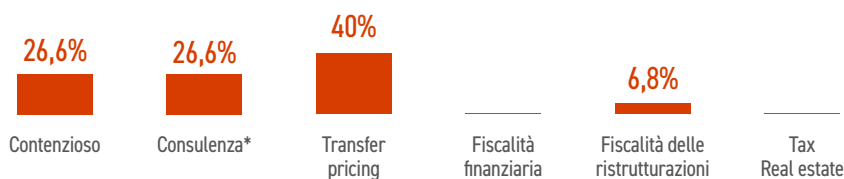
A

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GUGLIELMO MAISTO



«Il professore è un leader assoluto nel mondo della consulenza fiscale italiana e lo studio è all'altezza».



ANDREA PAROLINI

A

Socio responsabile della practice IVA. Nel 2016 ha assistito il Governo nella negoziazione della deroga in materia di split payment ai fini IVA con le autorità europee. «Ha una competenza senza uguali in questa materia».



CONTATTI

Piazza Filippo Meda 5
20121 Milano
t. 02.776931
f. 02.77693300
milano@maisto.it

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

MAISTO E ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

AURELIO MASSIMIANO

A

Tra i principali artefici del primo accordo sul patent box siglato in Italia a fine 2016 tra Solvay e l'Agenzia delle Entrate destinato a diventare un modello di riferimento in materia.

«Ha elevata professionalità, reattività e un approccio problem-solver».



RICCARDO MICHELUTTI

A

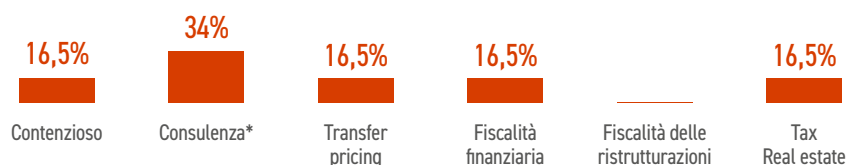
«Si distingue per competenza e autorevolezza uniti ad una grande capacità di gestione della relazione con i committenti e le eventuali controparti».



MARCO CERRATO

A

«Professionista completo ed estremamente competente».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Alberto Brazzalotto, Ernesto Sacchi, Gabriella Cappelleri

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

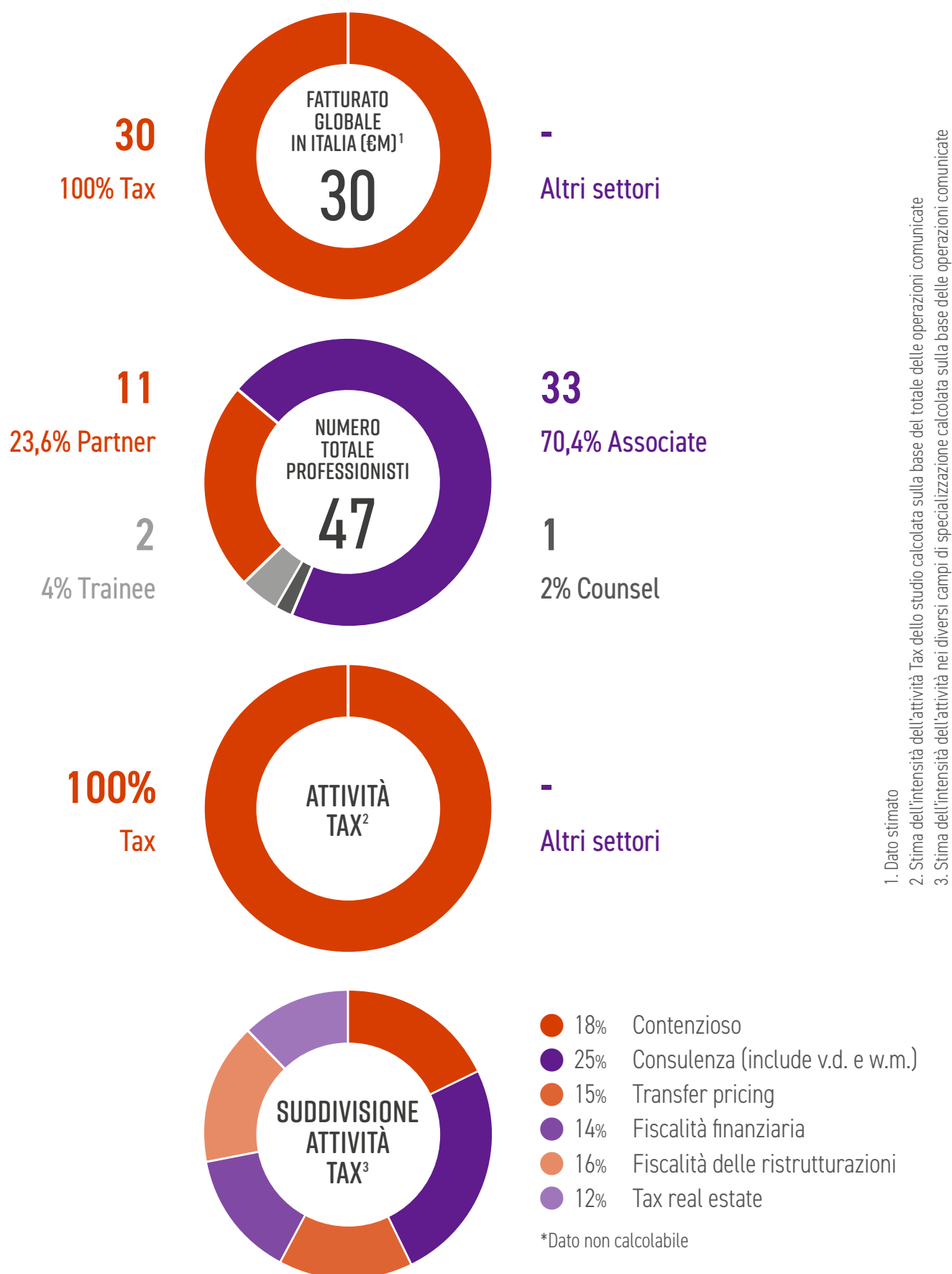
1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

NOVITÀ

Lo studio amplia la squadra con l'ingresso del professor **Paolo Arginelli** come of counsel e nomina a soci **Alessandro Bavila** e **Mauro Messi**.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

MAISTO E ASSOCIATI DIPARTIMENTO



MAISTO E ASSOCIATI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



GUGLIELMO MAISTO

NOMI PARTNER

Guglielmo Maisto, Riccardo Michelutti, Marco Cerrato, Andrea Parolini, Roberto Gianelli, Marco Valdonio, Aurelio Massimiano, Paola Marzetta, Nicola Saccardo, Alessandro Bavila, Mauro Messi.

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Studio leader del mercato: competenza, attenzione al cliente, proattività, ottima introduzione ed eccellenti relazioni umane».

«È un team completo, estremamente professionale e competente».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

5

Nome. **Paolo Valacca**
Carica. **Associate**
Provenienza. **STS Deloitte**

Nome. **Michele Vannucci**
Carica. **Associate**
Provenienza. **TLS PWC**

Nome. **Francesco Ricci**
Carica. **Associate**
Provenienza. **Baker & McKenzie**

Nome. **Francesco Nino Vetrone**
Carica. **Associate**
Provenienza. -

Nome. **Simone Pietro Di Giacomo**
Carica. **Associate**
Provenienza. -



MAISTO E ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| A

Team dedicato

11 • 23,4%

Partner dedicati

3 • 27,2%

NOMI PARTNER

Guglielmo Maisto, Marco Cerrato, Paola Marzetta

TRANSFER PRICING

| A

Team dedicato

8 • 17%

Partner dedicati

3 • 27,2%

NOMI PARTNER

Guglielmo Maisto, Marco Valdonio, Aurelio Massimiano

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| A

Team dedicato

8 • 17%

Partner dedicati

5 • 45,4%

NOMI PARTNER

Guglielmo Maisto, Riccardo Michelutti, Roberto Gianelli, Marco Valdonio, Mauro Messi

VOLUNTARY DISCLOSURE

| A

Team dedicato

10 • 21,2%

Partner dedicati

4 • 36,3%

NOMI PARTNER

Guglielmo Maisto, Marco Cerrato, Paola Marzetta, Alessandro Bavila

PATENT BOX

| A

Team dedicato

9 • 19%

Partner dedicati

4 • 36,3%

NOMI PARTNER

Riccardo Michelutti, Roberto Gianelli, Aurelio Massimiano, Marco Valdonio

CONSULENZA

| A

Team dedicato

30 • 63,8%

Partner dedicati

10 • 90%

NOMI PARTNER

Guglielmo Maisto, Riccardo Michelutti, Marco Cerrato, Andrea Parolini, Roberto Gianelli, Marco Valdonio, Aurelio Massimiano, Nicola Saccardo, Alessandro Bavila, Mauro Messi

FISCALITÀ FINANZIARIA

| A

Team dedicato

7 • 14,8%

Partner dedicati

3 • 27,2%

NOMI PARTNER

Riccardo Michelutti, Marco Valdonio, Mauro Messi

TAX REAL ESTATE

| A

Team dedicato

6 • 12,7%

Partner dedicati

2 • 18%

NOMI PARTNER

Marco Valdonio, Mauro Messi

WEALTH MANAGEMENT

| A

Team dedicato

7 • 14,8%

Partner dedicati

4 • 36,3%

NOMI PARTNER

Guglielmo Maisto, Marco Cerrato, Nicola Saccardo, Alessandro Bavila

IVA

| A

Team dedicato

1 • 2,1%

Partner dedicati

1 • 9%

NOMI PARTNER

Andrea Parolini

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

MAISTO E ASSOCIATI CLIENTI E MANDATI



Cliente
Exsor



Tipologia di operazione
Consulenza, Fiscalità delle ristrutturazioni



Soci di riferimento
Guglielmo Maisto, Riccardo Michelutti



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a Exsor in relazione ai profili tributari italiani della fusione transfrontaliera in Exor Holding N.V.



Cliente
Gruppo Mediolanum



Tipologia di operazione
Contenzioso, Transfer Pricing



Soci di riferimento
Guglielmo Maisto, Marco Cerrato



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in una complessa controversia in materia di transfer pricing, nel settore finanziario dell'asset management, relativa alla determinazione del valore normale delle commissioni di gestione retrocesse dalle consociate irlandesi in relazione alla distribuzione in Italia.



Cliente
Coima Res, SIIQ



Tipologia di operazione
Fiscalità finanziaria, Tax Real Estate



Soci di riferimento
Marco Cerrato, Marco Valdonio, Mauro Messi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella quotazione di Coima Res Spa SIIQ e accesso al regime SIIQ. La consulenza ha riguardato norme di recentissima introduzione e tematiche innovative tra le quali la possibilità di fruire del regime SIIQ sin dall'esercizio in cui ha avuto luogo la quotazione, sebbene la società non fosse quotata dall'inizio dell'esercizio.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Apax, Permira e Clessidra, Solvay Specialty Polymers Italy, Salvatore Ferragamo.



**Il primo strumento di informazione
sui protagonisti del mondo food**



McDERMOTT WILL & EVERY

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CARLO MARIA PAOLELLA

AA

«Sa soddisfare le esigenze del cliente in modo veramente esaustivo. È sempre presente e tempestivo».

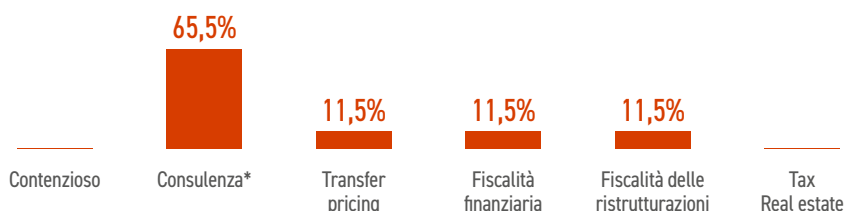


ANDREA TEMPESTINI

A

«Ottimo mix tra conoscenza teorica e approccio pragmatico nella risoluzione delle problematiche».

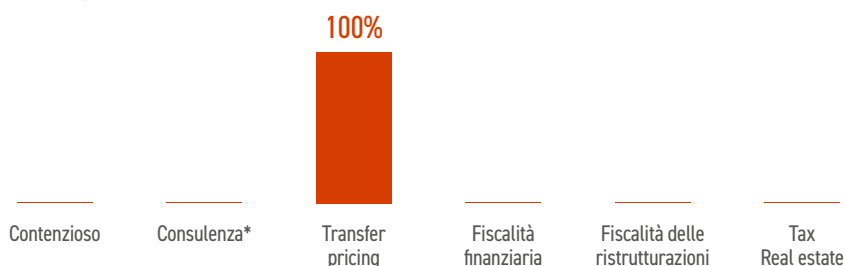
«Molto preparato e di spiccata acutezza nel comprendere ed essere parte attività in merito a tematiche aziendali e di business».



MARIO MARTINELLI

B

Professionista che raccoglie numerosi consensi tra clienti e controparti.



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Simone Serretti, Giuseppe Mazzarella

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

NOVITÀ

A marzo 2017, lo studio ha annunciato la nomina di **Carlo M. Paolella** a capo delle sedi italiane dello studio. Paolella prende il posto di **Massimo Trentino**, founding partner di McDermott in Italia.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

McDERMOTT WILL & EMERY DIPARTIMENTO



3
33,3% Partner

2
22,2% Trainee



3
33,3% Associate

1
11,2% Counsel

40%
Tax



60%
Altri settori



- 25% Contenzioso
- 20% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 15% Transfer pricing
- 15% Fiscalità finanziaria
- 20% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 5% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

McDERMOTT WILL & EMERY

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**CARLO MARIA
PAOLELLA**

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Francesco Spinello**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

NOMI PARTNER

Carlo Maria Paoletta, Mario Martinelli,
Andrea Tempestini

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«È uno studio con competenze a 360 gradi e con professionisti di ottima caratura e conoscenza della materia. Dispone di un proprio network internazionale molto utile e reattivo. Tempestività e disponibilità sono sicuramente tra i loro punti di forza».



McDERMOTT WILL & EMERY

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | **A**

Team dedicato	Partner dedicati
9 · 100%	3 · 100%

NOMI PARTNER

Carlo Maria Paoella, Mario Martinelli, Andrea Tempestini

CONSULENZA | **A**

Team dedicato	Partner dedicati
9 · 100%	3 · 100%

NOMI PARTNER

Carlo Maria Paoella, Mario Martinelli, Andrea Tempestini

TRANSFER PRICING | **A**

Team dedicato	Partner dedicati
6 · 66,6%	2 · 66,6%

NOMI PARTNER

Carlo Maria Paoella, Mario Martinelli

FISCALITÀ FINANZIARIA | **B**

Team dedicato	Partner dedicati
4 · 44,4%	3 · 100%

NOMI PARTNER

Carlo Maria Paoella, Mario Martinelli, Andrea Tempestini

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | **A**

Team dedicato	Partner dedicati
4 · 44,4%	2 · 66,6%

NOMI PARTNER

Carlo Maria Paoella, Mario Martinelli

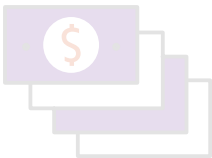
TAX REAL ESTATE | **B**

Team dedicato	Partner dedicati
2 · 22,2%	1 · 33,3%

NOMI PARTNER

Mario Martinelli

VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT | **B**

Team dedicato	Partner dedicati
3 · 33,3%	2 · 66,6%

NOMI PARTNER

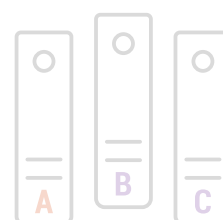
Carlo Maria Paoella, Andrea Tempestini

PATENT BOX | **A**

Team dedicato	Partner dedicati
7 · 77,7%	3 · 100%

NOMI PARTNER

Carlo Maria Paoella, Mario Martinelli, Andrea Tempestini



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

McDERMOTT WILL & EMERY

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Società italiana del settore food and beverage



Tipologia di operazione

Consulenza, fiscalità delle ristrutturazioni, transfer pricing



Socio di riferimento

Andrea Tempestini



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella strutturazione e articolazione delle attività estere della società.



Cliente

Società internazionale che opera nel settore delle certificazioni indipendenti



Tipologia di operazione

Consulenza, contenzioso



Socio di riferimento

Mario Martinelli



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Definizione stragiudiziale di una controversia fiscale.



Cliente

Multinazionale del settore largo consumo, H&S



Tipologia di operazione

Transfer Pricing



Socio di riferimento

Carlo Maria Paoletta



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Definizione stragiudiziale di una estesa controversia in tema di transfer pricing.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

MORRI ROSSETTI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

STEFANO MORRI

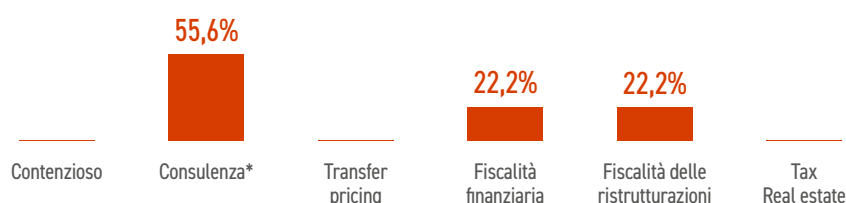
B

«Trova sempre la soluzione giusta a qualsiasi problematica. È pratico e reattivo».

DAVIDE ROSSETTI

B

«Il suo operato è eccellente; ha grande competenza, flessibilità e disponibilità».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Fabrizio Pacchiarotti

RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

-

C⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.

NOVITÀ

All'inizio del 2016 il mercato ha assistito alla scissione dei due name partner dello studio Morri Cornelli. Lo Studio si è rinominato Morri Rossetti a seguito dell'ingresso del nuovo name partner **Davide Rossetti**. Il team Tax, con l'inserimento di 6 nuovi associate, risulta oggi composto da 31 professionisti di cui 4 soci.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

MORRI ROSSETTI DIPARTIMENTO



4
13% Partner

10
32% Trainee



16
52% Associate

1
3% Counsel

50%
Tax



50%
Altri settori



- 25% Contenzioso
- 45% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 10% Transfer pricing
- 5% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 5% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

MORRI ROSSETTI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



DAVIDE ROSSETTI

NOMI PARTNER

Davide Rossetti, Luigino Toniolo (equity),
Daniela Pasquarelli, Fabrizio Pacchiarotti (salary)

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio si fa apprezzare per flessibilità, competenza, conoscenza del business e della realtà operativa del cliente, rapidità nella risoluzione dei problemi.

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

6

Nome. **Stefano Guarino**

Carica. **Associate**

Provenienza. **NCTM**

Nome. **Roberta De Pirro**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Fieldfisher**

Nome. **Davide Pace**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Studio Mazzara**

Nome. **Elena Pizzinato**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Enrico Lizio**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Fabio Cassineri**

Carica. **Associate**

Provenienza. -



MORRI ROSSETTI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato
4 · 13%

Partner dedicati
1 · 25%

NOMI PARTNER

Fabrizio Pacchiarotti

CONSULENZA

| A

Team dedicato
12 · 38,7%

Partner dedicati
1 · 25%

NOMI PARTNER

Davide Rossetti

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato
2 · 6,5%

Partner dedicati
-

NOMI PARTNER

-

FISCALITÀ FINANZIARIA

| C

Team dedicato
2 · 6,5%

Partner dedicati
-

NOMI PARTNER

-

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| C

Team dedicato
2 · 6,5%

Partner dedicati
-

NOMI PARTNER

-

TAX REAL ESTATE

| C

Team dedicato
2 · 6,5%

Partner dedicati
1 · 25%

NOMI PARTNER

Luigino Toniolo

VOLUNTARY DISCLOSURE

| C

Team dedicato
3 · 9,6%

Partner dedicati
1 · 25%

NOMI PARTNER

Daniela Pasquarelli

WEALTH MANAGEMENT

| C

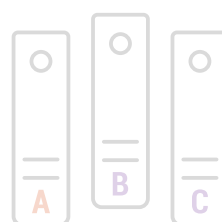
Team dedicato
3 · 9,6%

Partner dedicati
1 · 25%

NOMI PARTNER

Daniela Pasquarelli

PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

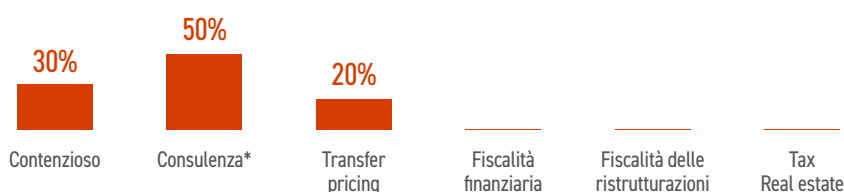
NCTM

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PIERMAURO CARABELLESE

A

Raccoglie consensi dal mercato per la sua sensibilità verso il business aziendale e la capacità di fornire riscontri estremamente precisi e sintetici.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio raccoglie i consensi del mercato per la sua efficienza e preparazione relativa in particolare ad operazioni straordinarie e di pianificazione fiscale, nonché in ambito contenzioso.

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

CAPO DIPARTIMENTO



PIERMAURO CARABELLESE

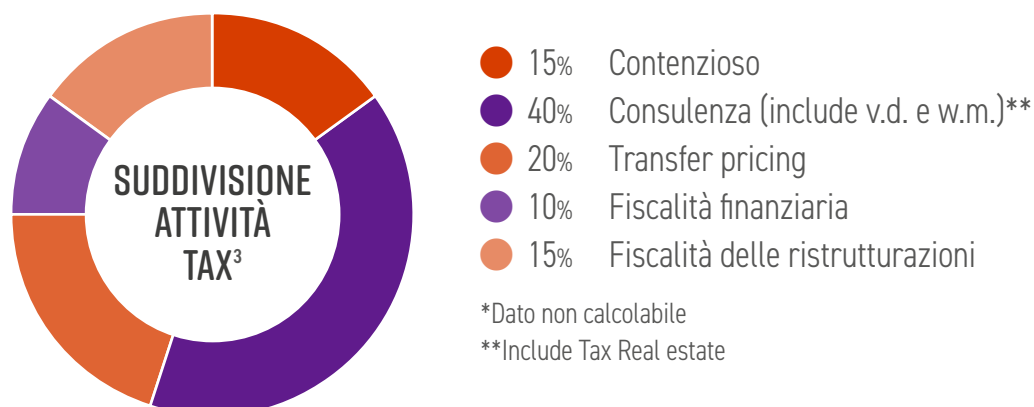
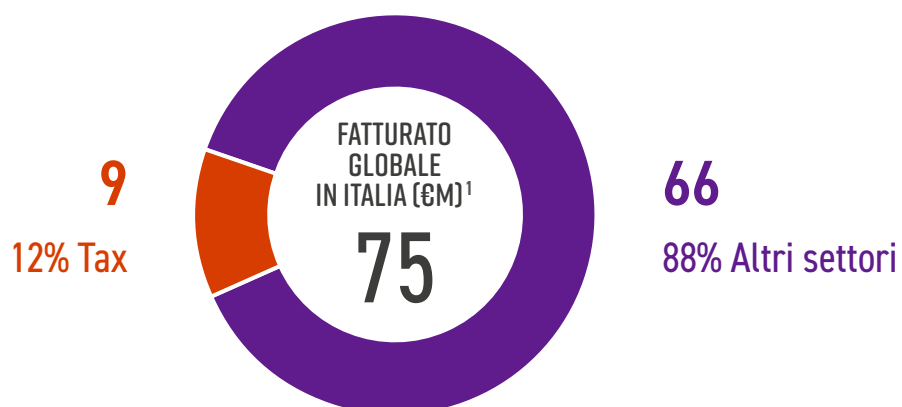
NOMI PARTNER

Equity: Paolo Agnesi, Barbara Aloisi, Francesco Benedetti, Piermauro Carabellese, Guido Martinelli, Paolo Rampulla, Eugenio Salvi, Federico Trutalli

Salary: Andrea Mantellini, Domenico Rinaldi

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

NCTM DIPARTIMENTO⁴



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate
4. Dati aggiornati a marzo 2016

NCTM

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato

11 • 36,6%

Partner dedicati

5 • 50%

NOMI PARTNER

Paolo Agnesi, Barbara Aloisi, Piermauro Carabellese, Paolo Rampulla, Federico Trutalli

CONSULENZA

| A

Team dedicato

20 • 66,6%

Partner dedicati

7 • 70%

NOMI PARTNER

**

TRANSFER PRICING

| A

Team dedicato

8 • 26,6%

Partner dedicati

3 • 30%

NOMI PARTNER

Barbara Aloisi, Piermauro Carabellese, Paolo Rampulla

FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato

6 • 20%

Partner dedicati

3 • 30%

NOMI PARTNER

Paolo Rampulla, Domenico Rinaldi, Federico Trutalli

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato

8 • 26,6%

Partner dedicati

4 • 40%

NOMI PARTNER

Paolo Agnesi, Barbara Aloisi, Francesco Benedetti, Eugenio Salvi

TAX REAL ESTATE

| B

Team dedicato

20 • 66,6%

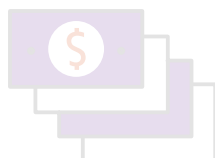
Partner dedicati

7 • 70%

NOMI PARTNER

**

VOLUNTARY DISCLOSURE



PATENT BOX



WEALTH MANAGEMENT



NOMI PARTNER

** Paolo Agnesi, Barbara Aloisi, Francesco Benedetti, Piermauro Carabellese, Guido Martinelli, Eugenio Salvi, Federico Trutalli

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

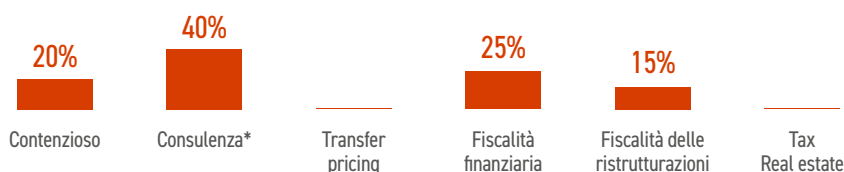
ORRICK

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ALESSANDRO MAINARDI

B

Il professionista raccoglie consensi dal mercato per la sua competenza, precisione e puntualità.



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

B

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

CAPO DIPARTIMENTO



**ALESSANDRO
MAINARDI**

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il team, in grado di fornire assistenza in tutte le aree del diritto tributario, è particolarmente apprezzato per la sua esperienza nel settore della fiscalità finanziaria.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

ORRICK DIPARTIMENTO⁴



1
20% Partner



2
40% Associate

2
40% Trainee

8%
Tax



92%
Altri settori



- 20% Contenzioso
- 40% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- 25% Fiscalità finanziaria
- 15% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate
4. Dati aggiornati a marzo 2016

ORRICK CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato

5 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Alessandro Mainardi

CONSULENZA

| A

Team dedicato

5 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Alessandro Mainardi

TRANSFER PRICING



FISCALITÀ FINANZIARIA

| A

Team dedicato

5 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Alessandro Mainardi

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato

5 · 100%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Alessandro Mainardi

TAX REAL ESTATE

| B

Team dedicato

5 · 100%

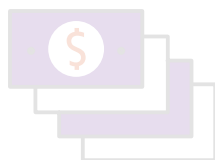
Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Alessandro Mainardi

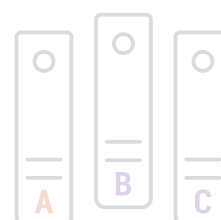
VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

OSBORNE CLARKE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

STEFANO GUERRESCHI

B

«È sempre in grado di fornire una risposta puntuale a qualsiasi problematica fiscale, anche internazionale».

66,6%



Contenzioso

22,2%



Consulenza*

11,2%



Transfer pricing

Fiscalità finanziaria

Fiscalità delle ristrutturazioni

Tax Real estate

STEFANO SCIACCHITANO

C

«Sempre disponibile e rapido nel fornire riscontri».

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

C⁺

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. network internazionale e presenza radicata in Italia.



CAPO DIPARTIMENTO



STEFANO GUERRESCHI

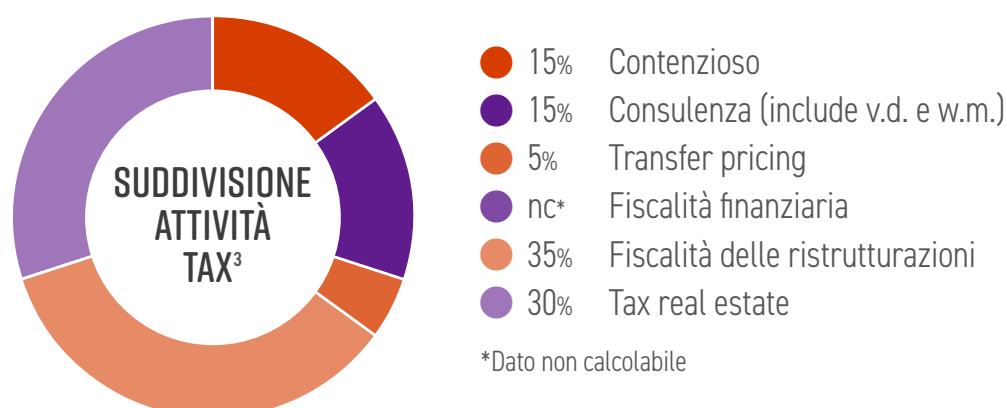
GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Puntuali, organizzati, dotati di una struttura interazionale. Danno supporto su tutte le tematiche fiscali».

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

OSBORNE CLARKE DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

OSBORNE CLARKE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato
2 · 40%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi

CONSULENZA

| C

Team dedicato
4 · 80%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato
4 · 80%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi

FISCALITÀ FINANZIARIA



FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato
1 · 20%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi

TAX REAL ESTATE

| C

Team dedicato
3 · 60%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi

VOLUNTARY DISCLOSURE

| C

Team dedicato
2 · 40%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi

WEALTH MANAGEMENT

| C

Team dedicato
2 · 40%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi

PATENT BOX

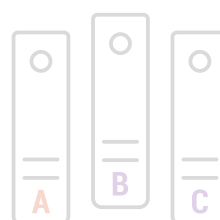
| C

Team dedicato
2 · 40%

Partner dedicati
1 · 100%

NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

OSBORNE CLARKE

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Isocontrolli



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Stefano Guerreschi



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisto del ramo d'azienda di una società cliente che fornisce servizi di certificazione nell'ambito dei forni industriali, realizzando un'integrazione e riorganizzazione delle rispettive società.



Cliente

Primario gruppo energetico italiano



Tipologia di operazione

Contenzioso



Socio di riferimento

Stefano Guerreschi



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione a un contenzioso sorto per il presunto insufficiente versamento dell'imposta di registro su un trasferimento di beni immobili.



Cliente

Snell Group



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Edoardo Tedeschi (Corporate), Stefano Sciacchitano (senior associate) per i profili fiscali



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza fiscale e contabile nella due diligence sulla società target nell'ambito dell'acquisizione della quota residua di Mantrics Srl.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

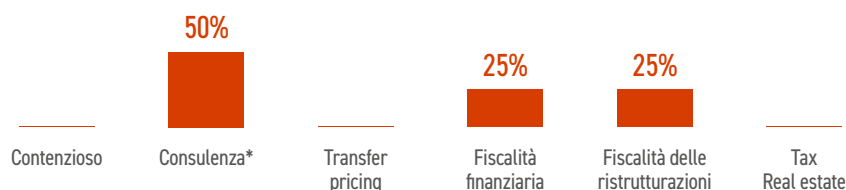
PAVIA E ANSALDO

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

TANCREDI MARINO

B

«Reattivo, concreto, disponibile, conosce bene la materia e il mercato».



RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

—

C⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
3. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

NOVITÀ

All'inizio del 2017 il dipartimento si è rafforzato con l'ingresso del partner **Claudio Grisanti** proveniente dallo studio Norton Rose Fulbright. Grisanti è specializzato nella strutturazione di operazioni societarie e nella definizione di strumenti finanziari complessi e di fondi di investimento. Fornisce inoltre assistenza per la gestione dei rapporti con le autorità fiscali, in relazione ad interpelli, accordi preventivi, verifiche fiscali, procedure pre contenziose e contenziose.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

PAVIA E ANSALDO DIPARTIMENTO



3
50% Partner

1
16,6% Trainee



1
16,6% Associate

1
16,6% Counsel

5%
Tax



Altri settori



- 20% Contenzioso
- 50% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- 10% Fiscalità finanziaria
- 20% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

PAVIA E ANSALDO DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



TANCREDI MARINO

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Claudio Grisanti**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Norton Rose Fulbright**

NOMI PARTNER

Tancredi Marino, Claudio Grisanti,
Vitaly Gorkin (Mosca)

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo Studio fornisce consulenza e assistenza giudiziaria in tutte le materie del diritto tributario interno e internazionale.



PAVIA E ANSALDO

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO B	
Team dedicato 4 • 80%	Partner dedicati 1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Tancredi Marino	

CONSULENZA B	
Team dedicato 4 • 80%	Partner dedicati 1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Tancredi Marino	

TRANSFER PRICING C	
Team dedicato 4 • 80%	Partner dedicati 1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Tancredi Marino	

FISCALITÀ FINANZIARIA C	
Team dedicato 4 • 80%	Partner dedicati 1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Tancredi Marino	

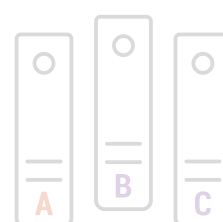
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI B	
Team dedicato 4 • 80%	Partner dedicati 4 • 80%
NOMI PARTNER	
Tancredi Marino	

TAX REAL ESTATE C	
Team dedicato 4 • 80%	Partner dedicati 1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Tancredi Marino	

VOLUNTARY DISCLOSURE C	
Team dedicato 4 • 80%	Partner dedicati 1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Tancredi Marino	

WEALTH MANAGEMENT C	
Team dedicato 4 • 80%	Partner dedicati 1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Tancredi Marino	

PATENT BOX C	
Team dedicato 4 • 80%	Partner dedicati 1 • 33,3%
NOMI PARTNER	
Tancredi Marino	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

PAVIA E ANSALDO

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Caceis Bank Deutschland - Pramerica Real Estate Investors



Tipologia di operazione

Consulenza, fiscalità delle ristrutturazioni



Socio di riferimento

Tancredi Marino



Controparte

Simmons & Simmons, Gatti Pavesi Bianchi



Valore (euro)

X

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza e consulenza in relazione alle questioni fiscali dell'operazione di vendita del centro commerciale "La Meridiana" nonché ad alcuni specifici aspetti di ristrutturazione.



Cliente

Vontobel AG



Tipologia di operazione

Consulenza, fiscalità finanziaria



Socio di riferimento

Tancredi Marino



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza legale in relazione ad alcuni aspetti di diritto fiscale societario e fiscalità finanziaria.



ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

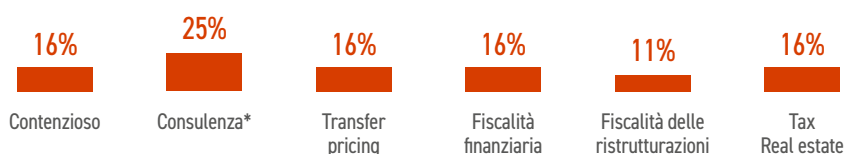
PEDERSOLI STUDIO LEGALE

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIOVANNI BANDERA

A

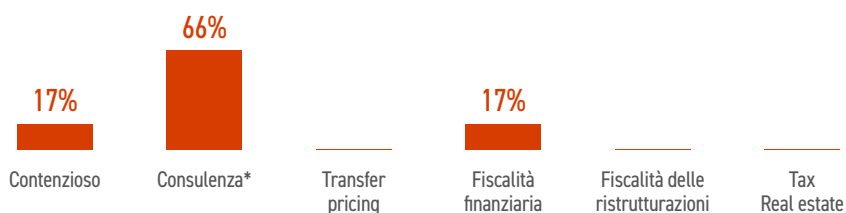
«È un professionista intellettualmente molto onesto, sempre disponibile e rapido nel fornirci i riscontri attesi».



ANDREA DE MOZZI

B

«Il suo lavoro è sempre molto soddisfacente. Garantisce competenza, disponibilità e pragmaticità».



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻B⁼

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

PEDERSOLI STUDIO LEGALE DIPARTIMENTO



3
30% Partner



5
50% Associate

2
20% Trainee

9%
Tax



91%
Altri settori



- 25% Contenzioso
- 35% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 6% Transfer pricing
- 20% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 4% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

PEDERSOLI STUDIO LEGALE DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



GIOVANNI BANDERA

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Marco Grieco**

Carica. **Associate**

Provenienza. **CBA**

NOMI PARTNER

Giovanni Bandera, Andrea de' Mozzi,
Daniela Caporicci

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Sono stati in grado di costruire con noi un vero rapporto fiduciario. Lo studio si caratterizza per l'alta competenza dei propri professionisti».



PEDERSOLI STUDIO LEGALE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO B	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Giovanni Bandera, Andrea de' Mozzi, Daniela Caporicci	

CONSULENZA A	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Giovanni Bandera, Andrea de' Mozzi, Daniela Caporicci	

TRANSFER PRICING C	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Giovanni Bandera, Andrea de' Mozzi, Daniela Caporicci	

FISCALITÀ FINANZIARIA B	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Giovanni Bandera, Andrea de' Mozzi, Daniela Caporicci	

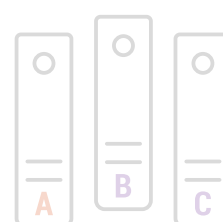
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI B	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Giovanni Bandera, Andrea de' Mozzi, Daniela Caporicci	

TAX REAL ESTATE B	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Giovanni Bandera, Andrea de' Mozzi, Daniela Caporicci	

VOLUNTARY DISCLOSURE B	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Giovanni Bandera, Andrea de' Mozzi, Daniela Caporicci	

WEALTH MANAGEMENT B	
Team dedicato	Partner dedicati
10 • 100%	3 • 100%
NOMI PARTNER	
Giovanni Bandera, Andrea de' Mozzi, Daniela Caporicci	

PATENT BOX

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

PEDERSOLI STUDIO LEGALE

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Intesa Sanpaolo e UBI Banca



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Carlo Pedersoli (Corporate) con Giovanni Bandera per gli aspetti fiscali



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza negli aspetti regolamentari e fiscali inerenti la contribuzione del "Fondo Atlante", fondo di investimento alternativo mobiliare chiuso riservato, gestito da Quaestio Capital Management SGR.



Cliente

Italmobiliare



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Carlo Pedersoli (Corporate) con Giovanni Bandera per gli aspetti fiscali



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza negli aspetti fiscali inerenti l'acquisizione del 100% del capitale sociale di Clessidra SGR.



Cliente

Opera SGR



Tipologia di operazione

Fiscalità finanziaria



Socio di riferimento

Andrea de' Mozzi



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza negli aspetti fiscali inerenti il management buy-out della partecipazione del 46.4% in Phoenix International in favore di Chequers Capital.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

PERRONI E ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIORGIO PERRONI

AA

Indicato dal mercato come un professionista di eccellenza. Apprezzato per le sue abilità strategiche e la vastissima esperienza.



ANDREA PUCCIO

A

«Pratico, veloce, reattivo, ha grande conoscenza del mercato fiscale».

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo Studio fornisce consulenza stragiudiziale e giudiziale su tutti gli aspetti dell'attività imprenditoriale che coinvolgono profili di rilevanza penale. Ha inoltre una forte specializzazione in materia di reati tributari.

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

A

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

Nel 2016 Perrone e Associati ha aperto una nuova sede a Brescia affidandone la guida all'avvocato **Andrea Puccio**. La nuova sede, che si aggiunge a quelle di Milano e Roma, ha reso lo studio una delle poche, se non l'unica, associazioni professionali specializzate in ambito penale con tre uffici sul territorio.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

PIROLA PENNUTO ZEI & ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIUSEPPE PIROLA



Professionista indiscusso del settore. È apprezzato nel mercato per la sua lucidità e scrupolosità.

FABIO ONEGLIA

A

Tra i professionisti più apprezzati dal mercato in tema IVA.

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il livello dei professionisti è alto. Sono la scelta di preferenza quando puntiamo ad un risultato rapido e di qualità». Apprezzati anche per il rapporto qualità prezzo.

NOMI PARTNER

Soci equity: Andrea Alberico, Nicola Antoniozzi, Lorenzo Banfi, Stefano Barletta, Franco Barro, Gianfranco Buschini, Stefano Cesati, Flaviano Maria Ciarla, Ada A. Garzino Demo, Massimo Di Terlizzi, Luca Fossati, Federico Grigoli, Guido Guetta, Francesco Mantegazza, Luca Marvaldi, Pier Luca Mazza, Paolo Nagar, Luca Occhetta, Fabio Oneglia, Lucaino Patelli, Sergio Pennuto, Giuseppe Pirola, Marcello Romano, Dario Santagà, Alberto Santi, Claudio Schettini, Stefano Tronconi, Andrea Vagliè, Luca Valdameri, Federico Venturi, Yuri Zugolaro

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C⁻

A⁼

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
5. buon rapporto qualità-prezzo.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

PIROLA PENNUTO ZEI & ASSOCIATI DIPARTIMENTO⁴

81
78,6% Tax



22
21,4% Altri settori

91
21% Partner
(di cui 31 equity)



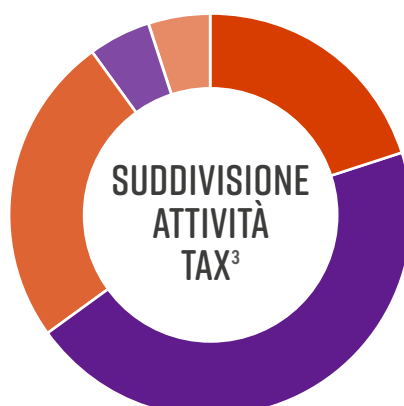
55
12,7% Associate

287
66,3% Altri

80%
Tax



20%
Altri settori



- 20% Contenzioso
- 45% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 25% Transfer pricing
- 5% Fiscalità finanziaria
- 5% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate
4. Dati aggiornati a marzo 2016

PIROLA PENNUTO ZEI & ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

A

Team dedicato

200 • 46%

Partner dedicati

14 • 46,2%

NOMI PARTNER

Andrea Alberico, Stefano Cesati, Federico Grigoli, Guido Guetta, Luca Marvaldi, Pier Luca Mazza,...(1)

CONSULENZA

A

Team dedicato

400 • 92,4%

Partner dedicati

31 • 100%

NOMI PARTNER

Andrea Alberico, Nicola Antoniozzi, Lorenzo Banfi, Stefano Barletta, Franco Barro, Gianfranco Buschini,...(2)

TRANSFER PRICING

A

Team dedicato

250 • 57,7%

Partner dedicati

16 • 51,6%

NOMI PARTNER

Andrea Alberico, Lorenzo Banfi, Stefano Barletta, Stefano Cesati, Massimo Di Terlizzi, Luca Fossati,...(3)

FISCALITÀ FINANZIARIA

A

Team dedicato

40 • 9,2%

Partner dedicati

4 • 12,9%

NOMI PARTNER

Lorenzo Banfi, Luca Fossati, Francesco Mantegazza, Andrea Vagliè

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A

Team dedicato

40 • 9,2%

Partner dedicati

4 • 12,9%

NOMI PARTNER

Stefano Barletta, Massimo Di Terlizzi, Giuseppe Pirola, Marcello Romano

NOMI PARTNER

(1) Paolo Nagar, Fabio Oneglia, Luciano Patelli, Marcello Romano, Dario Santaga, Alberto Santi, Stefano Tronconi, Federico Venturi

(2) Stefano Cesati, Flaviano Maria Ciarla, Ada A. Garzino Demo, Massimo Di Terlizzi, Luca Fossati, Federico Grigoli, Guido Guetta, Francesco Mantegazza, Luca Marvaldi, Pier Luca Mazza, Paolo Nagar, Luca Occhetta, Fabio Oneglia, Luciano Patelli, Sergio Pennuto, Giuseppe Pirola, Marcello Romano, Dario Santaga, Alberto Santi, Claudio Schettini, Stefano Tronconi, Andrea Vagliè, Luca Valdameri, Federico Venturi, Yuri Zugolaro

(3) Federico Grigoli, Fabio Oneglia, Luciano Patelli, Marcello Romano, Dario Santaga, Alberto Santi, Stefano Tronconi, Andrea Vagliè, Federico Venturi, Yuri Zugolaro

TAX REAL ESTATE

A

Team dedicato

400 • 92,4%

Partner dedicati

31 • 100%

NOMI PARTNER

Andrea Alberico, Nicola Antoniozzi, Lorenzo Banfi, Stefano Barletta, Franco Barro, Gianfranco Buschini,...(2)

IVA

A

Team dedicato

NUMERO VARIABILE

Partner dedicati

1

NOMI PARTNER

Fabio Oneglia

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

PURI BRACCO LENZI E ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PIETRO BRACCO

B

Il professionista è segnalato dal mercato per la sua affidabilità e disponibilità nelle situazioni più difficili e urgenti.

GUIDO LENZI

B

Il professionista è segnalato dal mercato per la sua preparazione e l'assoluta attenzione al dettaglio.

PAOLO PURI

B

Professionista apprezzato per il modo in cui riesce a coniugare in maniera propositiva la teoria della materia fiscale alle esigenze pratiche dell'azienda.

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B

=

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

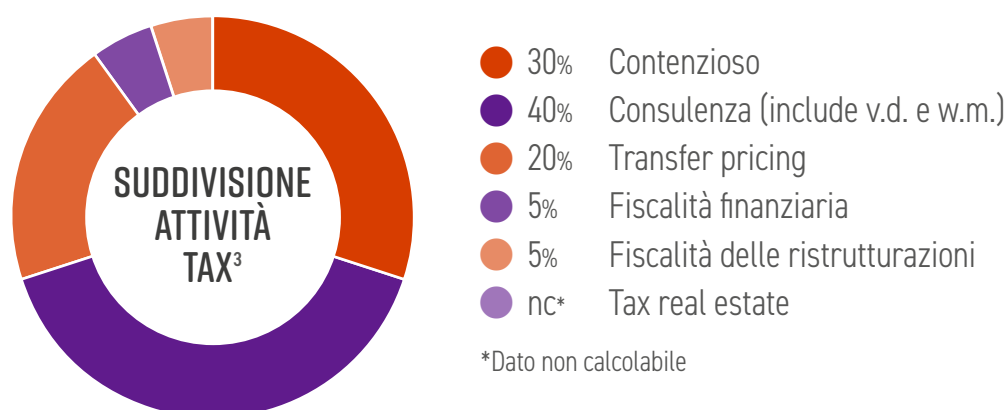
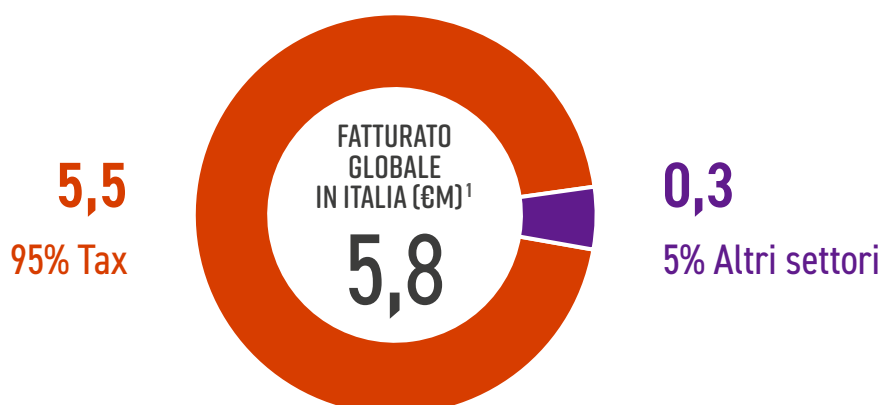
NOVITÀ

A febbraio 2017 Puri Bracco Lenzi ha rinforzato la squadra con la nomina di due nuovi partner: **Simona Passarelli**, proveniente da KPMG e **Marco Paganuzzi**, già in forze allo studio.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

PURI BRACCO LENZI E ASSOCIATI DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

PURI BRACCO LENZI E ASSOCIATI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**PAOLO PURI,
PIETRO BRACCO** (foto),
GUIDO LENZI

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Simona Passarelli**

Carica. **Partner**

Provenienza. **KPMG**

NOMI PARTNER

Paolo Puri, Pietro Bracco, Guido Lenzi

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo Studio raccoglie consensi dal mercato per la qualità dei suoi professionisti sempre disponibili e collaborativi.



PURI BRACCO LENZI E ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | B

Team dedicato

15 • 55,5%

Partner dedicati

3 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Puri, Pietro Bracco, Guido Lenzi

CONSULENZA | B

Team dedicato

20 • 74%

Partner dedicati

3 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Puri, Pietro Bracco, Guido Lenzi

TRANSFER PRICING | B

Team dedicato

8 • 29,6%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Guido Lenzi, Pietro Bracco

FISCALITÀ FINANZIARIA | B

Team dedicato

6 • 22,2%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Paolo Puri

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | B

Team dedicato

10 • 37%

Partner dedicati

3 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Puri, Pietro Bracco, Guido Lenzi

TAX REAL ESTATE | B

Team dedicato

20 • 74%

Partner dedicati

3 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Puri, Pietro Bracco, Guido Lenzi

VOLUNTARY DISCLOSURE | B

Team dedicato

20 • 74%

Partner dedicati

3 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Puri, Pietro Bracco, Guido Lenzi

WEALTH MANAGEMENT | B

Team dedicato

20 • 74%

Partner dedicati

3 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Puri, Pietro Bracco, Guido Lenzi

PATENT BOX | B

Team dedicato

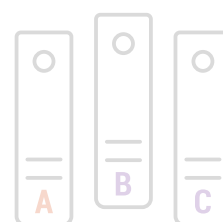
20 • 74%

Partner dedicati

3 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Puri, Pietro Bracco, Guido Lenzi



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

PWC TLS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ALESSANDRO CARIDI

B

È alla guida del team multidisciplinare dedicato e specializzato nel Transfer Pricing, che riceve il plauso del mercato per i suoi professionisti altamente qualificati e competenti.

RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

B⁺

DIPARTIMENTO

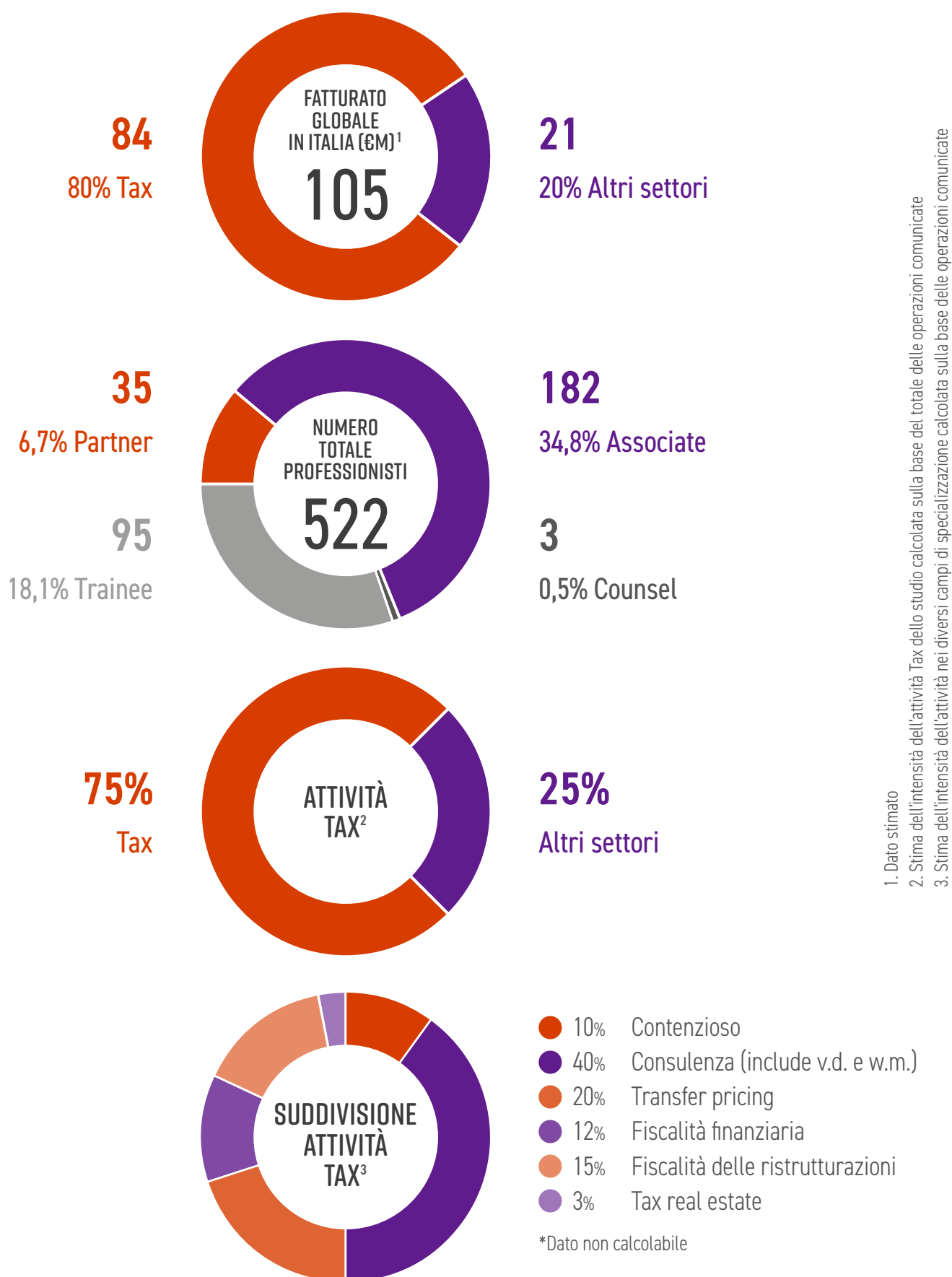
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. network internazionale e presenza radicata in Italia.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

PWC TLS DIPARTIMENTO



PWC TLS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



FABRIZIO ACERBIS

NOMI PARTNER

Acerbis Fabrizio, Boga Franco, Borrelli Antonio, Broggi Nicola, Cannavale Ugo, Caridi Alessandro, Catona Alessandro, Cavina Alessandra, Chiodaroli Luca, Cimmino Nicla, Colucci Gianni, Comuzzi Paolo, De Lillo Felice, De èace Giorgio, Di Michele Daniele, Di Stefano Alessandro, Filetto Egidio, Franchi Emanuele, Guarini Valentino, Lavazza Luca, Lio Marco, Lucarini Paolo, Marano Giovanni, Meulepas Marco, Nuzzolo Francesco, Pagliari Lucia, Rolando Alessio, Romano Carlo, Rotondo Davide, Salvatore Pasquale, Sencar Dario, Spotti Roberto, Tripoli Paolo, Valz Claudio, Vozzi Marco

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

La struttura, il network internazionale e la loro alta specializzazione, sono apprezzate dal mercato che sottolinea in particolare la fortissima specializzazione dello studio in ambito Transfer Pricing.

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

4

Nome. **Antonietta Scagliarini**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Federcassa**

Nome. **Lucia Montagna**

Carica. **Associate**

Provenienza. **EY**

Nome. **Marco Lio**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Agenzia delle Entrate**

Nome. **Antonio Borrelli**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Agenzia delle Entrate**



PWC TLS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

B

Team dedicato

48 • 0,9%

Partner dedicati

9 • 25,7%

NOMI PARTNER

Borrelli Antonio, Comuzzi Paolo, Guarini Valentino, Lavazza Luca, Lio Marco, Marano Giovanni,...(1)

TRANSFER PRICING

A

Team dedicato

101 • 19,3%

Partner dedicati

9 • 25,7%

NOMI PARTNER

Borrelli Antonio, Cannavale Ugo, Caridi Alessandro, Colucci Gianni, Meulepas Marco, Romano Carlo,...(3)

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

B

Team dedicato

77 • 14,7%

Partner dedicati

13 • 37,1%

NOMI PARTNER

Boga Franco, Broggi Nicola, Caridi Alessandro, Di Stefano Alessandro, Filetto Egidio, Franchi Emanuele,...(4)

VOLUNTARY DISCLOSURE

B

Team dedicato

6 • 1,1%

Partner dedicati

3 • 8,5%

NOMI PARTNER

Lucarini Paolo, Marano Giovanni, Spotti Roberto

PATENT BOX

B

Team dedicato

5 • 0,9%

Partner dedicati

2 • 5,7%

NOMI PARTNER

Cannavale Ugo, Tripoli Paolo

CONSULENZA

A

Team dedicato

210 • 40,2%

Partner dedicati

20 • 57,1%

NOMI PARTNER

Acerbis Fabrizio, Boga Franco, Broggi Nicola, Cavina Alessandra, Chiodaroli Luca, Cimmino Nicla, (2)

FISCALITÀ FINANZIARIA

B

Team dedicato

51 • 9,7%

Partner dedicati

7 • 20%

NOMI PARTNER

Acerbis Fabrizio, Catona Alessandro, De Pace Giorgio, Di Michele Daniele, Nuzzolo Francesco, Sencar Dario, Vozzi Marco

TAX REAL ESTATE

B

Team dedicato

15 • 28,7%

Partner dedicati

3 • 8,5%

NOMI PARTNER

Di Michele Daniele, Nuzzolo Francesco, Spotti Roberto

WEALTH MANAGEMENT

B

Team dedicato

9 • 1,7%

Partner dedicati

8 • 22,8%

NOMI PARTNER

Cavina Alessandra, Guarini Valentino, Lucarini Paolo, Marano Giovanni, Rolando Alessio, Romano Carlo,...(5)

NOMI PARTNER

- (1) Pagliari Lucia, Rolando Alessio, Romano Carlo
- (2) Colucci Gianni, Comuzzi Paolo, De Lillo Felice, Filetto Egidio, Lavazza Luca, Lucarini Paolo, Marano Giovanni, Meulepas Marco, Pagliari Lucia, Rolando Alessio, Rotondo Davide, Salvatore Pasquale, Spotti Roberto, Valz Claudio
- (3) Sencar Dario, Tripoli Paolo, Vozzi Marco
- (4) Marano Giovanni, Nuzzolo Francesco, Rolando Alessio, Sencar Dario, Spotti Roberto, Valz Claudio, Vozzi Marco
- (5) Salvatore Pasquale, Spotti Roberto

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

R&P LEGAL

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LUIGI MACIOCIE

B

Specializzato in consulenza societaria e tributaria. Ha sviluppato una specifica competenza nella tutela ed organizzazione di patrimoni imprenditoriali e familiari attraverso l'istituto del Trust e della Fondazione.



LUCA NISCO

B

Specializzato nella pianificazione fiscale nazionale ed internazionale, nelle operazioni di cartolarizzazione e di finanza strutturata nonché nel contenzioso tributario.



RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

B

DIPARTIMENTO

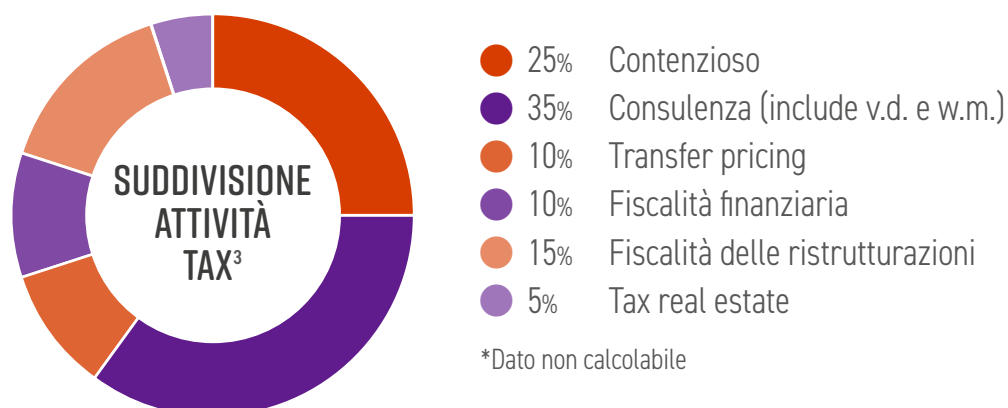
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

R&P LEGAL DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

R&P LEGAL DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



LUIGI MACIOCE (foto),
LUCA NISCO

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

2

Nome. **Alberto Allegra**

Carica. **Senior Associate**

Provenienza. **Norton Rose**

Nome. **Enrico Canaletti**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

NOMI PARTNER

Luigi Macioce, Luca Nisco (Tax),
Piero Magri e Avv. Giuseppe Vaciago (penale)

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio offre un servizio completo in ambito tax assistendo i propri clienti in tutti gli ambiti della materia sia a livello nazionale sia internazionale.



R&P LEGAL

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO A	
Team dedicato 6 · 60%	Partner dedicati 1 · 25%
NOMI PARTNER	
Luca Nisco	

CONSULENZA A	
Team dedicato 6 · 60%	Partner dedicati 2 · 50%
NOMI PARTNER	
Luigi Maciocie, Luca Nisco	

TRANSFER PRICING B	
Team dedicato 4 · 40%	Partner dedicati 2 · 50%
NOMI PARTNER	
Luigi Maciocie, Luca Nisco	

FISCALITÀ FINANZIARIA B	
Team dedicato 3 · 30%	Partner dedicati 2 · 50%
NOMI PARTNER	
Luigi Maciocie, Luca Nisco	

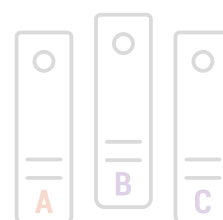
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI B	
Team dedicato 3 · 30%	Partner dedicati 1 · 25%
NOMI PARTNER	
Luigi Maciocie	

TAX REAL ESTATE C	
Team dedicato 2 · 20%	Partner dedicati 1 · 25%
NOMI PARTNER	
Luigi Maciocie	

VOLUNTARY DISCLOSURE B	
Team dedicato 6 · 60%	Partner dedicati 2 · 50%
NOMI PARTNER	
Luigi Maciocie, Luca Nisco	

WEALTH MANAGEMENT B	
Team dedicato 3 · 30%	Partner dedicati 1 · 25%
NOMI PARTNER	
Luigi Maciocie, Luca Nisco	

PATENT BOX C	
Team dedicato 3 · 30%	Partner dedicati 1 · 25%
NOMI PARTNER	
Luigi Maciocie	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

R&P LEGAL

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Filiale italiana di Gruppo multinazionale



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Luca Nisco



Controparte

Agenzia delle Dogane



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in sede di revisione doganale su istanza dell'operatore.



Cliente

Persona fisica



Tipologia di operazione

Voluntary Disclosure



Soci di riferimento

Luigi Maciocie, Luca Nisco



Controparte

Agenzia delle Entrate



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Utilizzo combinato della procedura di emersione (c.d. voluntary disclosure) con strumenti di protezione e gestione patrimoniale in relazione ad asset presenti in diverse giurisdizioni.



Cliente

Società cooperative



Tipologia di operazione

Contenzioso



Socio di riferimento

Luca Nisco



Controparte

Agenzia delle Entrate



Valore (euro)

33 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in sede di giudizio tributario per contestazioni aventi ad oggetto false fatture per un ammontare complessivo di imposte richieste pari a 33 milioni.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

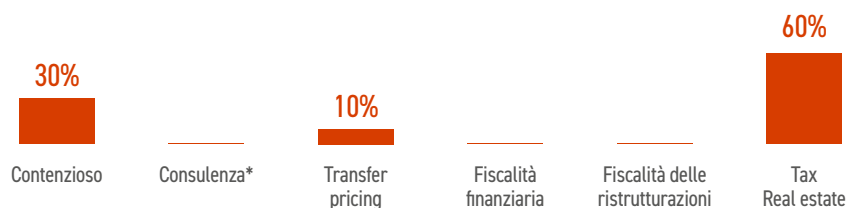
RUSSO DE ROSA ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

LEO DE ROSA

A

Raccoglie numerosi consensi dal mercato per la sua approfondita conoscenza del business e l'accuratezza del suo operato. Ha inoltre una riconosciuta expertise nel mercato del private equity.



RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

B⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

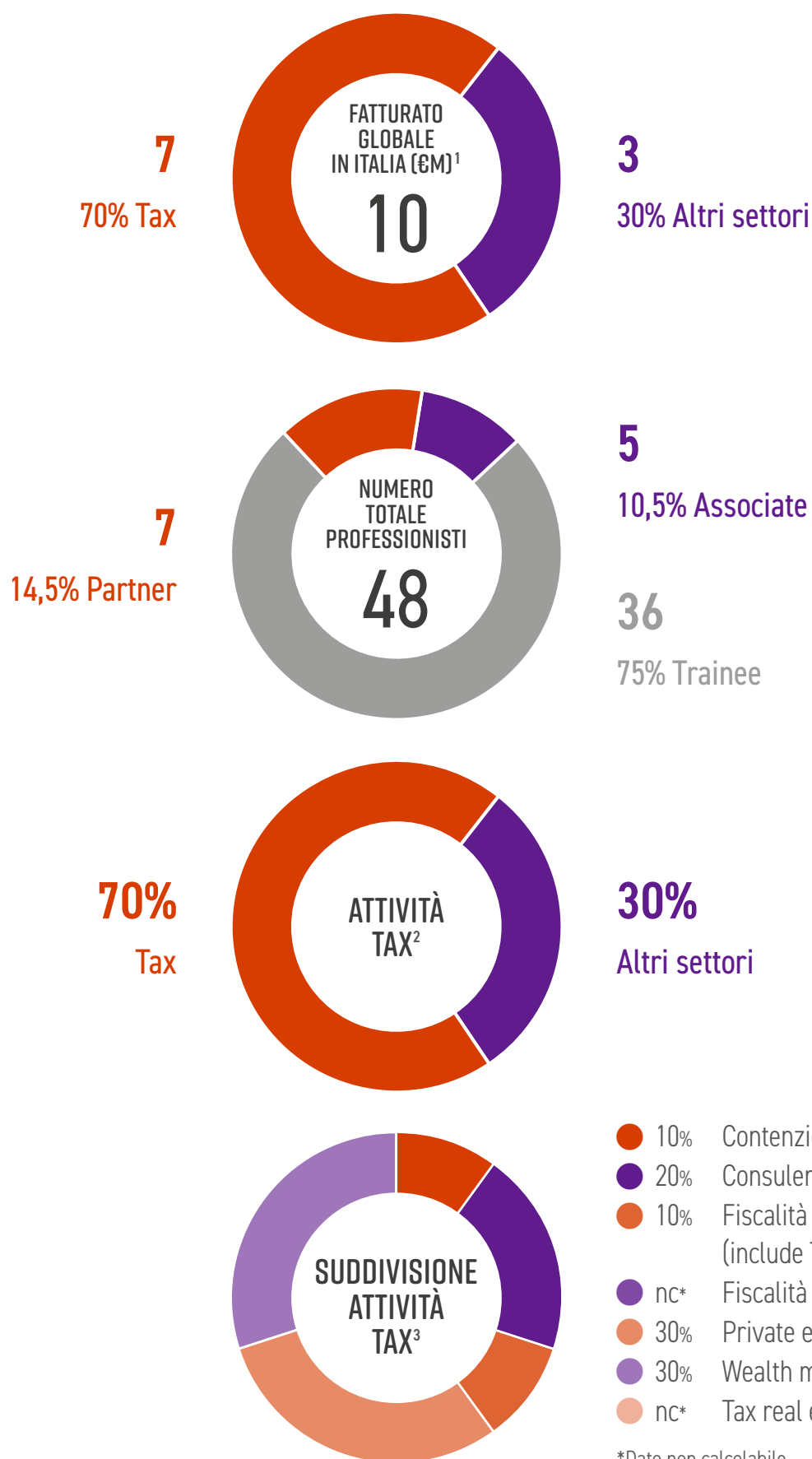
NOVITÀ

A marzo 2017, sono diventati soci **Federica Paiella**, dottore commercialista in studio da oltre sette anni, e l'avvocato **Marzio Molinari**, in studio dal 2008



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

RUSSO DE ROSA ASSOCIATI DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

*Dato non calcolabile

RUSSO DE ROSA ASSOCIATI DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



LEO DE ROSA

NOMI PARTNER

Alberto Russo, Leo De Rosa, Andrea Bolletta,
Valerio Libani, Andrea Lo Presti,
Fabrizio Cavallaro, Federica Paiella

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Il mercato segnala lo studio per la qualità e lo standing di tutti i suoi professionisti. Specialisti nel settore delle operazioni straordinarie legate alla gestione del patrimonio imprenditoriale familiare. Leader nell'ambito del private equity.



RUSSO DE ROSA ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | C

Team dedicato

5 • 10,4%

Partner dedicati

1 • 14,2%

NOMI PARTNER

Fabrizio Cavallaro

CONSULENZA | A

Team dedicato

30 • 62,5%

Partner dedicati

2 • 28,5%

NOMI PARTNER

Valerio Libani, Federica Paiella

TRANSFER PRICING | C

Team dedicato

5 • 10,4%

Partner dedicati

3 • 42,8%

NOMI PARTNER

Alberto Russo, Andrea Bolletta, Andrea Lo Presti

FISCALITÀ FINANZIARIA | A

Team dedicato

8 • 16,6%

Partner dedicati

2 • 28,5%

NOMI PARTNER

Alberto Russo, Leo De Rosa

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | B

Team dedicato

4 • 8,3%

Partner dedicati

2 • 28,5%

NOMI PARTNER

Alberto Russo, Leo De Rosa

TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE | A

Team dedicato

30 • 62,5%

Partner dedicati

2 • 28,5%

NOMI PARTNER

Leo De Rosa, Andrea Bolletta

WEALTH MANAGEMENT | A

Team dedicato

30 • 62,5%

Partner dedicati

2 • 28,5%

NOMI PARTNER

Leo De Rosa, Andrea Bolletta

PATENT BOX



TAX PRIVATE EQUITY | A

Team dedicato

30 • 62,5%

Partner dedicati

3 • 42,8%

NOMI PARTNER

Alberto Russo, Leo De Rosa, Valerio Libani

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

RUSSO DE ROSA ASSOCIATI

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Consilium



Tipologia di operazione

Consulenza, Private Equity



Socio di riferimento

Leo de Rosa



Controparte

Chiomenti, Kpmg, e Goetzpartners con Consilium. Giovannelli e Associati e Menni e Associati con la famiglia Faccin



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella strutturazione fiscale e nella due diligence relative all'operazione di acquisizione di una quota del gruppo Faccin, leader nella produzione di macchine per la deformazione dei metalli.



Cliente

Alcedo



Tipologia di operazione

Consulenza, Private Equity



Socio di riferimento

Leo de Rosa



Controparte

Nctm con Alcedo per gli aspetti legali. Studio Cavalleri, Restuccia & Stucchi con i venditori



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella strutturazione fiscale e nella due diligence relative all'operazione di acquisizione del 55% di Nahrin Swiss Care.



Cliente

Quadrivio



Tipologia di operazione

Consulenza, Private Equity



Socio di riferimento

Alberto Russo



Controparte

Orsingher Ortu con Graphic per gli aspetti legali



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella strutturazione fiscale della prima acquisizione all'estero per il fondo di private equity di Quadrivio, che ha comprato il gruppo britannico Graphic.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

SALVINI ESCALAR

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GABRIELE ESCALAR

A

Professionista stimato e considerato un riferimento nel mercato. È specializzato in materia di fiscalità diretta ed indiretta delle imprese, di fiscalità delle operazioni finanziarie ed assicurative e di fiscalità internazionale, nonché in materia di elusione tributaria e di abuso del diritto fiscale.

LIVIA SALVINI

A

Professionista tra i più importanti e rinomati. È professore ordinario di Diritto Tributario nell'Università LUISS-Guido Carli di Roma. Particolarmente apprezzata nel mercato per la sua attività di contenziosista.

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Lo studio fornisce consulenza altamente specialistica sulle più complesse problematiche di diritto tributario, nonché assistenza nei procedimenti dinanzi le autorità fiscali: nel mercato è considerato un vero e proprio punto di riferimento in materia.

RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

B

B⁺

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

CAPO DIPARTIMENTO



**LIVIA SALVINI,
GABRIELE ESCALAR**
(foto)

NOMI PARTNER

Livia Salvini, Gabriele Escalar,
Davide De Girolamo, Chiara Todini,
Giovanni Panzera da Empoli

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

SALVINI ESCALAR DIPARTIMENTO



5
17,2% Partner

4
13,7% Trainee



20
68,8% Associate

1
0,3% Of counsel

100%
Tax



-
Altri settori

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

SCGT

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PIERPAOLO MASPES

A

Professionista segnalato dal mercato per la sua significativa esperienza nell'area dell'imposizione indiretta e in particolare di IVA.

FRANCESCO DELLI FALCONI

B

Specializzato nelle problematiche giuridiche, fiscali e contributive delle risorse umane in azienda, nonché dei profili di diritto tributario riservati alle persone fisiche.

ANTONIO TRABUCCHI

B

Specializzato nelle tematiche di imposizione diretta domestica e internazionale. Fornisce consulenza in relazione a problematiche complesse, quali le operazioni straordinarie, la fiscalità bancaria e dei derivati, il transfer pricing e la fiscalità dei principi IAS/IFRS.

RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

-

B

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

SCGT DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**FRANCESCO
DELLI FALCONI,
PIERPAOLO
MASPES (foto),
ANTONIO TRABUCCHI**

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Studio di consulenza giuridico tributaria che raccoglie numerosi consensi sul mercato per la sua expertise in ambito IVA.



3
18,7% Partner

2
12,5% Trainee



9
56,3% Associate

2
12,5% Of counsel

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

STELLA MONFREDINI

“Lo studio è focalizzato nella consulenza fiscale, nel contenzioso tributario, nel diritto bancario e fallimentare, e ha una forte specializzazione nel settore editoriale e delle comunicazioni”

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

C⁺

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PAOLO STELLA MONFREDINI

B

«Ha una preparazione quasi unica in Italia in ambito editoriale. È un punto di riferimento insostituibile per noi».



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
3. buon rapporto qualità-prezzo.

NOVITÀ

Si registra l'ingresso di un nuovo professionista, il dottor **Marco Braga**, operativo presso la sede di Cremona.

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Si contraddistinguono per un supporto pieno, rapido ed esauriente»

CAPO DIPARTIMENTO



PAOLO STELLA MONFREDINI

CONTATTI

Piazza Stradivari, 12
26100 Cremona

Via Monte di Pietà, 21
20121 Milano

t. 0372463979

f. 0372530442

info@studiostellamonfredini.it
www.studiostellamonfredini.it

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

STELLA MONFREDINI DIPARTIMENTO



1
25% Partner



3
75% Associate

65%
Tax



35%
Altri settori



- 25% Contenzioso
- 53% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 2% Transfer pricing
- 5% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 5% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

STELLA MONFREDINI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato

2 · 50%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Paolo Stella Monfredini

CONSULENZA

| B

Team dedicato

3 · 75%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Paolo Stella Monfredini

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

1 · 25%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Paolo Stella Monfredini

FISCALITÀ FINANZIARIA

| C

Team dedicato

1 · 25%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Paolo Stella Monfredini

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| B

Team dedicato

2 · 50%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Paolo Stella Monfredini

TAX REAL ESTATE

| C

Team dedicato

1 · 25%

Partner dedicati

1 · 100%

NOMI PARTNER

Paolo Stella Monfredini

VOLUNTARY DISCLOSURE

| C

Team dedicato

2 · 50%

Partner dedicati

1 · 100%

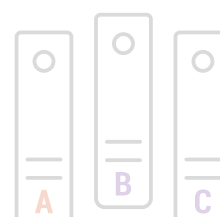
NOMI PARTNER

Paolo Stella Monfredini

WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

STELLA MONFREDINI

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Società del settore immobiliare



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Paolo Stella Monfredini



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza in relazione alla cessione di quote societarie.



Cliente

Società del settore editoriale



Tipologia di operazione

Contenzioso



Socio di riferimento

Paolo Stella Monfredini



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza in relazione ad un contenzioso tributario in materia IVA.



Cliente

Società del settore metalmeccanico



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Paolo Stella Monfredini



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza in relazione a un contenzioso tributario in materia di imposte dirette e IVA.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

STUDIO TRIBUTARIO SOCIETARIO - DELOITTE

“Oltre 400 professionisti, 9 uffici, 1 desk a New York e a Hong Kong, per un servizio globale di consulenza fiscale, societaria e contabile”

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

B⁺ 

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

CARLO BINDELLA
B

«Professionista tempestivo, preparato e dalle eccellenti competenze».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Francesco Saltarelli, Valentina Santini, Gregorio Mazza

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
3. network internazionale e presenza radicata in Italia.



CONTATTI

Via Tortona 25,
20144 Milano

Tel: +39 02 83324111

www.deloitte.com

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

STUDIO TRIBUTARIO SOCIETARIO - DELOITTE DIPARTIMENTO



52
12,5% Partner



103
24,7% Associate

261
62,7% Trainee

100%
Tax



Altri settori



- 15% Contenzioso
- 47% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 20% Transfer pricing
- 8% Fiscalità finanziaria
- 5% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 5% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

STUDIO TRIBUTARIO SOCIETARIO - DELOITTE

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



CARLO BINDELLA

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Maurizio Bancalari**

Carica. **Senior Manager**

Provenienza. **Bird&Bird**

NOMI PARTNER

Angelone Luca, Basso Stefano, Bindella Carlo, Bitti Andrea, Bosco Luca, Braglia Marcello, Calabrese Raffaele, Caprotti Paolo, Castoldi Aldo, Catucci Nicola, Cavallaro Antonella, Cavalli Fabrizio, Ciocca Alberto, Circi Andrea, Civardi Serena, Costa Maddalena, Costigliolo Matteo, Crisci Michele, Di Salvo Alessandra, Fantacci Olderigo, Fedele Stefano, Ferrario Andrea, Fontana Nadia, Fulco Gian Mario, Gabrielli Riccardo, Ippoliti Paolo, Lagnese Mauro, Lagrutta Giuseppe, Lualdi Alessandro, Magistri Nadia, Maina Andrea, Marchetto Lorenzo, Mazzetti Marco, Mazzotti Stefano, Meroni Massimo, Muserra Francesca, Piciocchi Antonio, Provaggi Luigi, Riccio Oliver, Rocchi Roberto, Rossi Barbara, Saltarelli Francesco, Savio Luisa, Schiavello Stefano, Strafile Marco, Terenzi Daniele, Tomassetti Chiara, Vagnarelli Alessio, Viligiardi Simone, Villa, Ranieri, Zafferani Monica, Zambelli Stefano



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il nostro livello di soddisfazione è alto. Il team lavora bene, garantendo risposte sempre tempestive, massima disponibilità e competenze eccellenti».

STUDIO TRIBUTARIO SOCIETARIO - DELOITTE

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | B

Team dedicato

20 • 4,8%

Partner dedicati

2 • 3,8%

NOMI PARTNER

Costigliolo Matteo, Fedele Stefano

TRANSFER PRICING | A

Team dedicato

59 • 14,1%

Partner dedicati

5 • 9,6%

NOMI PARTNER

Castoldi, Aldo Ferrario, Andrea Mazzetti, Marco Marchetto, Lorenzo Lagrutta, Giuseppe

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | B

Team dedicato

20 • 4,8%

Partner dedicati

7 • 13,4%

NOMI PARTNER

Bosco Luca, Cavalli Fabrizio, Ippoliti Paolo, Lagnese Mauro, Muserra Francesca, Riccio Oliver, Saltarelli Francesco

VOLUNTARY DISCLOSURE | B

Team dedicato

12 • 2,8%

Partner dedicati

4 • 7,6%

NOMI PARTNER

Civardi Serena, Costa Maddalena, Costigliolo Matteo, Riccio Oliver

PATENT BOX | B

Team dedicato

7 • 1,6%

Partner dedicati

4 • 7,6%

NOMI PARTNER

Castoldi Aldo, Lualdi Alessandro, Marchetto Lorenzo, Villa Ranieri

CONSULENZA | A

Team dedicato

310 • 74,5%

Partner dedicati

44 • 84,6%

NOMI PARTNER

Angelone Luca, Basso Stefano, Bindella Carlo, Bitti Andrea, Bosco Luca, Braglia Marcello, Calabrese Raffaele, ...**

FISCALITÀ FINANZIARIA | B

Team dedicato

13 • 3,1%

Partner dedicati

1 • 1,9%

NOMI PARTNER

Lagnese Mauro

TAX REAL ESTATE | B

Team dedicato

20 • 4,8%

Partner dedicati

4 • 7,6%

NOMI PARTNER

Bosco Luca, Fontana Nadia, Gabrielli Riccardo, Saltarelli Francesco

WEALTH MANAGEMENT | B

Team dedicato

12 • 2,8%

Partner dedicati

4 • 7,6%

NOMI PARTNER

Civardi Serena, Costa Maddalena, Costigliolo Matteo, Riccio Oliver

NOMI PARTNER

Caprotti Paolo, Catucci Nicola, Cavallaro Antonella, Cavalli Fabrizio, Ciocca Alberto, Circi Andrea, Civardi Serena, Costa Maddalena, Crisci Michele, Di Salvo Alessandra, Fantacci Olderigo, Fontana Nadia, Fulco Gian Mario, Gabrielli Riccardo, Ippoliti Paolo, Lualdi Alessandro, Magistri Nadia, Maina Andrea, Mazzotti Stefano, Meroni Massimo, Muserra Francesca, Picocchi Antonio, Provaggi Luigi, Riccio Oliver, Rocchi Roberto, Rossi Barbara, Saltarelli Francesco, Savio Luisa, Schiavello Stefano, Strafile Marco, Terenzi Daniele, Tomassetti Chiara, Vagnarelli Alessio, Viligiardi Simone, Villa Ranieri, Zafferani Monica, Zambelli Stefano

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

STUDIO TRIBUTARIO SOCIETARIO - DELOITTE

CLIENTI E MANDATI



Cliente
ENEL



Tipologia di operazione
Transfer Pricing



Soci di riferimento
Riccardo Gabrielli, Aldo Castoldi



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel progetto di documentazione dell'intero TP di Gruppo che coinvolge 33 Paesi e oltre duecento società.



Cliente
Pillarstone Italy - Sirti



Tipologia di operazione
Consulenza, fiscalità finanziaria



Socio di riferimento
Mauro Lagnese



Controparte
-



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione di Sirti da parte di Pillarstone Italy.



Cliente
TPG Capital and Partners Group



Tipologia di operazione
Tax Real Estate



Socio di riferimento
Francesco Saltarelli



Controparte
Henderson European Retail Property Fund



Valore (euro)
Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione di un importante portafoglio immobiliare europeo con particolare riferimento alla tax due diligence e all'assistenza nella struttura fiscale a supporto dell'acquisizione.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

HG Capital, Goldbet Sportwetten, Fabbrica D'Armi Pietro Beretta.

STUFANO GIGANTINO CAVALLARO & ASSOCIATI

**“La difesa del contribuente
è efficace se gestita in modo sincrono
di fronte agli organi della giustizia tributaria
e nell’ambito di procedimenti penal tributari”**

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

B



RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIANLUCA GIGANTINO

B

«Ha una conoscenza della materia e una preparazione professionale che ha pochi uguali nel mercato».

VINCENZO JOSÉ CAVALLARO

B

Ha da poco chiuso vittoriosamente una controversia con il fisco italiano in tema di Transfer Pricing nel settore dei compro oro. Si tratta del primo caso affrontato dalle Commissioni Tributarie in questa materia che stabilisce di fatto un importante precedente nel settore.

SEBASTIANO STUFANO

B

«Professionista estremamente competente che ci ha sempre dato i giusti consigli. È inoltre una persona molto affabile».

ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Camilla Consorti

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. buon rapporto qualità-prezzo.

CONTATTI

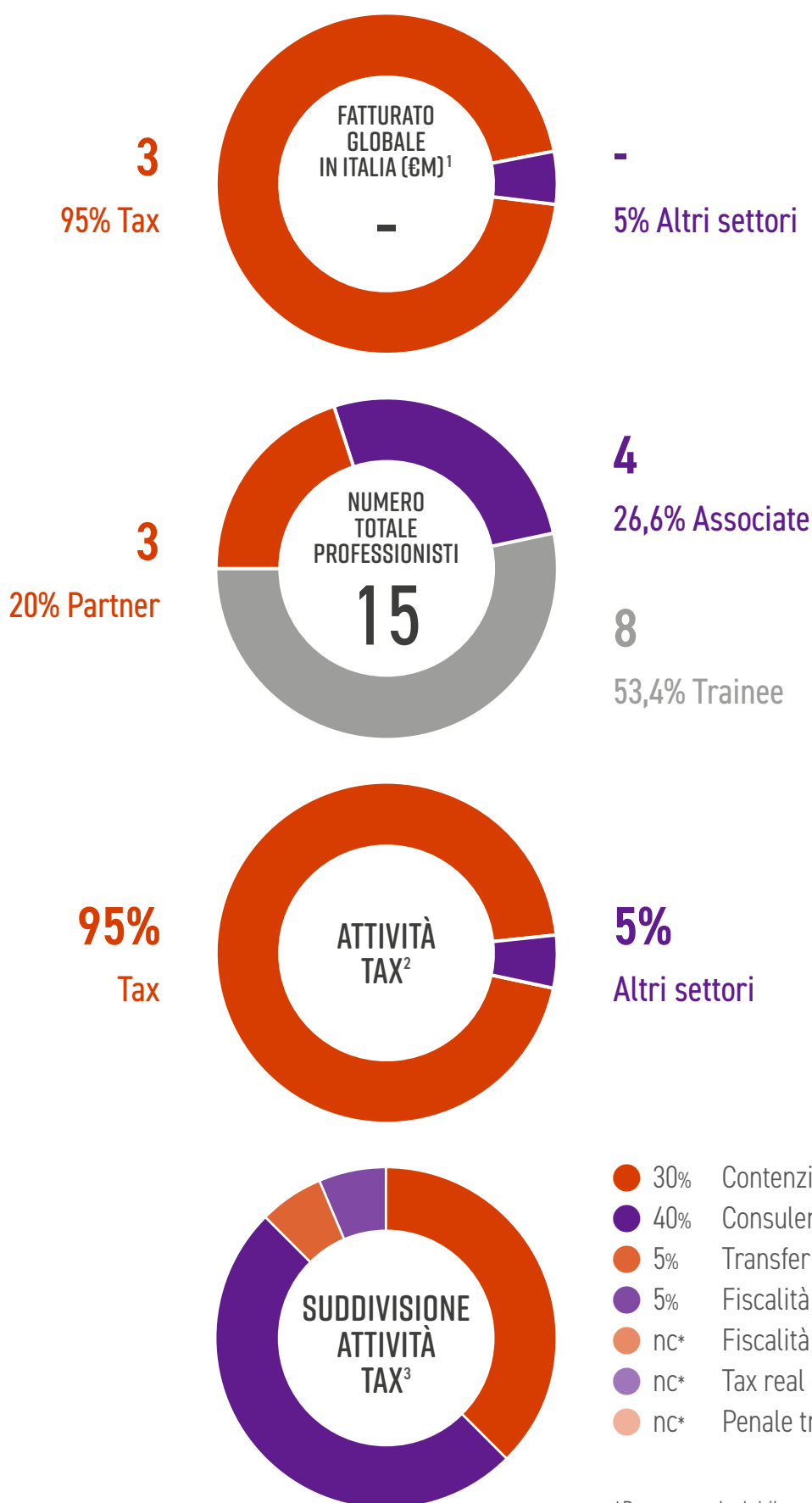
Corso Italia 1,
20122 Milano

Tel: 0272080711

info@solegal.it

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

STUFANO GIGANTINO CAVALLARO & ASSOCIATI DIPARTIMENTO



1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

*Dato non calcolabile

STUFANO GIGANTINO CAVALLARO & ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**SEBASTIANO
STUFANO,
GIANLUCA
GIGANTINO,
VINCENZO JOSÉ
CAVALLARO** (foto)

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Flavia di Luciano**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Loconte & Partners**

NOMI PARTNER

Sebastiano Stufano, Gianluca Gigantino, Vincenzo José Cavallaro

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Tra i pochi in Italia in grado di assumere sia la difesa penale, sia quella davanti agli organi giudiziari tributari. È altamente specializzato in ogni aspetto giudiziario d'impresa e ha competenze che spaziano dalla fiscalità nazionale a quella internazionale. «Preparazione professionale dei partner e dei collaboratori decisamente sopra alla media».



STUFANO GIGANTINO CAVALLARO & ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| A

Team dedicato

8 • 53,3%

Partner dedicati

3 • 100%

NOMI PARTNER

Sebastiano Stufano, Gianluca Gigantino,
Vincenzo José Cavallaro

CONSULENZA

| A

Team dedicato

5 • 33,3%

Partner dedicati

3 • 100%

NOMI PARTNER

Sebastiano Stufano, Gianluca Gigantino,
Vincenzo José Cavallaro

TRANSFER PRICING

| C

Team dedicato

3 • 20%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Gianluca Gigantino

FISCALITÀ FINANZIARIA

| C

Team dedicato

3 • 20%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Vincenzo José Cavallaro

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI



TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE

| A

Team dedicato

10 • 66,6%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Gianluca Gigantino, Vincenzo José Cavallaro

WEALTH MANAGEMENT

| A

Team dedicato

5 • 33,3%

Partner dedicati

2 • 66,6%

NOMI PARTNER

Gianluca Gigantino, Vincenzo José Cavallaro

PATENT BOX

| C

Team dedicato

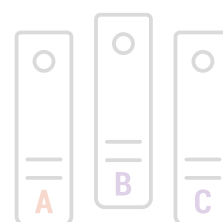
5 • 33,3%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Vincenzo José Cavallaro



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

STUFANO GIGANTINO CAVALLARO & ASSOCIATI

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Olidata



Tipologia di operazione

Contenzioso



Socio di riferimento

Vincenzo José Cavallaro



Controparte

Agenzia delle entrate



Valore (euro)

7 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel contenzioso avente ad oggetto la qualificazione giuridico tributaria di un conferimento di ramo d'azienda.



Cliente

Crédit Agricole Suisse



Tipologia di operazione

Consulenza, Voluntary Disclosure



Socio di riferimento

Vincenzo José Cavallaro



Controparte

Agenzia delle entrate



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella gestione della VD dei clienti della banca residenti in Italia.



Cliente

Monte Paschi di Siena



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Sebastiano Stufano



Controparte

Agenzia delle entrate



Valore (euro)

-

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza e difesa della banca nel corso della verifica fiscale e dell'accertamento con adesione.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Dsquared2, Bper, Fraba.

TAVECCHIO CALDARA & ASSOCIATI

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

ANDREA TAVECCHIO

A

Il mercato lo indica come un punto di riferimento indiscusso in relazione alla pianificazione patrimoniale per la clientela cd private.



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Massimo Caldara

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

Specializzato nella consulenza fiscale e finanziaria per clientela "private", istituzioni finanziarie e imprese industriali. Lo studio è un punto di riferimento nell'ambito del wealth planning, dell'ingegneria del patrimonio e delle attività di family office.

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

NOVITÀ

A marzo 2017, **Massimo Caldara** è diventato nuovo name partner dello studio che ha preso quindi il nome di Tavecchio Caldara & Associati.

CAPO DIPARTIMENTO



ANDREA TAVECCHIO

NOMI PARTNER

Andrea Tavecchio, Elisabetta De Lorenzi, Massimo Caldara

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

TAVECCHIO CALDARA & ASSOCIATI DIPARTIMENTO



3
37,5% Partner

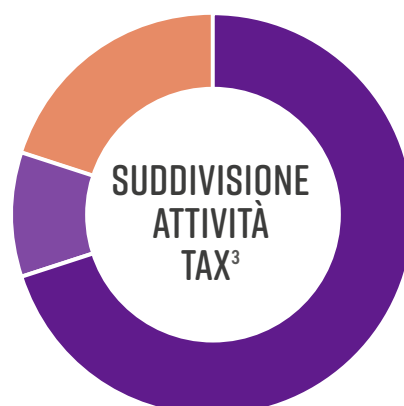


5
62,5% Associate

65%
Tax



35%
Altri settori



- nc* Contenzioso
- 70% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- 10% Fiscalità finanziaria
- 20% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

TAVECCHIO CALDARA & ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO



CONSULENZA

| A

Team dedicato

7 • 70%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Andrea Tavecchio

TRANSFER PRICING



FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato

2 • 20%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Massimo Caldara

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI



TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE

| A

Team dedicato

7 • 70%

Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Andrea Tavecchio

WEALTH MANAGEMENT

| A

Team dedicato

7 • 70%

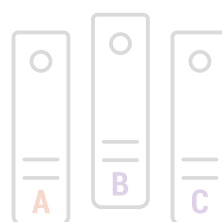
Partner dedicati

1 • 33,3%

NOMI PARTNER

Andrea Tavecchio

PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

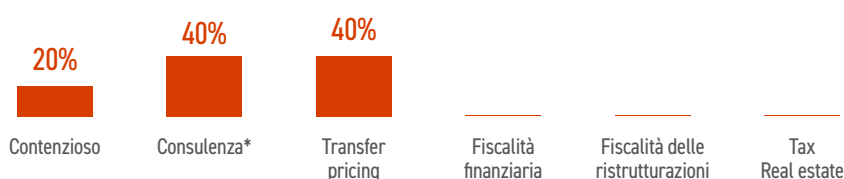
TOGNOLO

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PAOLO TOGNOLO

B

«La tempestività e la disponibilità sono sicuramente tra i suoi punti di forza. Noto la sua competenza in ambito transfer pricing».



ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Maria Teresa Carabelli, Giuseppe D'Amico, Qunyan Ji, Francesco Spurio

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio garantisce un supporto altamente qualificato in particolare su tematiche di transfer pricing consentendo al cliente di trovare soluzioni a problematiche molto complesse».

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. buon rapporto qualità-prezzo.

CAPO DIPARTIMENTO



PAOLO TOGNOLO

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Francesco Spurio**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Agenzia delle Entrate**

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

TOGNOLO DIPARTIMENTO



1
10% Partner



8
80% Associate

1
10% Counsel

100%
Tax



Altri settori



- 30% Contenzioso
- 20% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 40% Transfer pricing
- nc* Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

TOGNOLO

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| B

Team dedicato

4 • 40%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Tognolo

CONSULENZA

| A

Team dedicato

3 • 30%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Tognolo

TRANSFER PRICING

| A

Team dedicato

6 • 60%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Tognolo

FISCALITÀ FINANZIARIA



FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

| C

Team dedicato

2 • 20%

Partner dedicati

1 • 100%

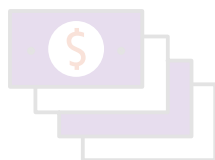
NOMI PARTNER

Paolo Tognolo

TAX REAL ESTATE



VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX

| C

Team dedicato

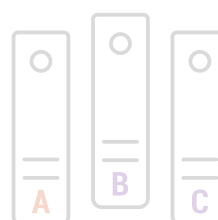
4 • 40%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Paolo Tognolo



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

TREMONTI ROMAGNOLI PICCARDI E ASSOCIATI

**“Tremonti Romagnoli Piccardi e Associati,
dal 1986 una boutique che assicura
competenza e originalità
nel TAX italiano e internazionale”**

RATING STUDIO

Media directories

A⁻

legalcommunity.it

A⁻

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIULIO TREMONTI



«È un cavallo di razza: la sua capacità tecnica, il suo essere uno studioso impegnato e la sua esperienza politico-economica gli consentono di avere una visione prospettica del futuro e del business che per noi è preziosa».

LORENZO PICCARDI

AA

«È un creativo. È in grado di portare soluzioni efficaci e innovative».

DARIO ROMAGNOLI

A

«Conoscenza tecnica eccellente. Il suo coinvolgimento diretto nelle varie pratiche è per noi un elemento di grande tranquillità».

MARCELLO VALENTI

B

«È il numero uno per i prodotti finanziari complicati e le emissioni internazionali».

GIANCARLO ZOPPINI

B

«Il nostro punto di riferimento per i contenziosi più insidiosi e complessi».

LAURA GUALTIERI

C

«Ha sempre offerto consulenze puntuali e soluzioni innovative su temi molto complessi».

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

CONTATTI

Milano

Via Crocefisso, 12, 20122

Tel: +39 02 58 313 707

Fax: +39 02 58 313 714

milano@virtax.it

Roma

Via Della Scrofa, 57, 00186

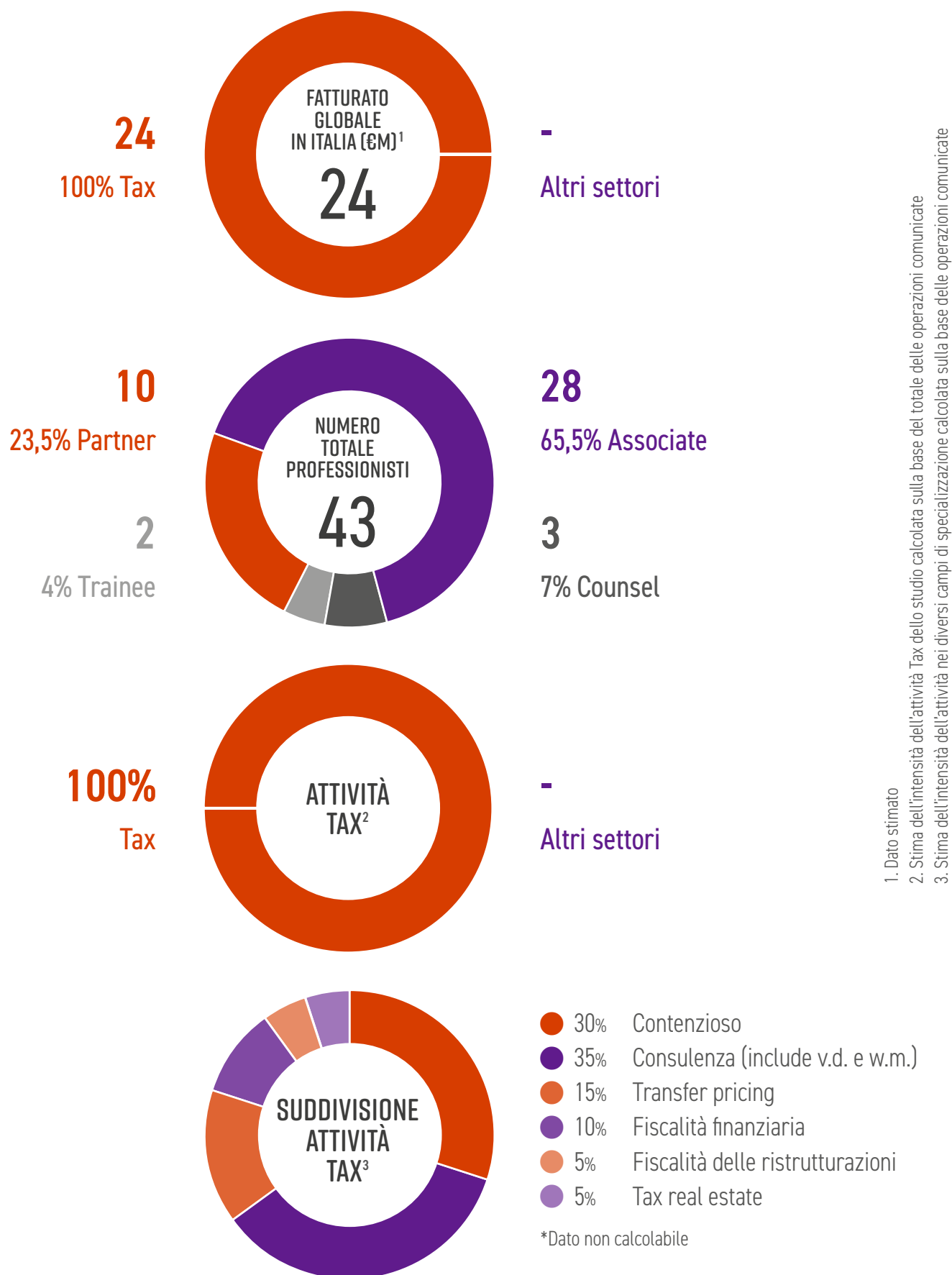
Tel: +39 06 3218 022

Fax: +39 06 3244 940

roma@virtax.it

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

TREMONTI ROMAGNOLI PICCARDI E ASSOCIATI DIPARTIMENTO



TREMONTI ROMAGNOLI PICCARDI E ASSOCIATI

DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



LORENZO PICCARDI

NOMI PARTNER

Giulio Tremonti, Dario Romagnoli, Lorenzo Piccardi, Giancarlo Zoppini, Marcello Valenti, Fabrizio Colombo, Laura Gualtieri, Cristiano Caumont Caimi, Giuseppe Pizzonia, Antonio Vitali

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio di distingue per la grande profondità di analisi delle problematiche e per le importanti capacità di problem solving. L'assoluta disponibilità dei professionisti è un ulteriore elemento di soddisfazione».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

3

Nome. **Martina Torresani**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Paul Hastings**

Nome. **Marta Bussei**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Bernoni Grant Thornton**

Nome. **Thomas Francesco Yang**

Carica. **Associate**

Provenienza. **KPMG**



TREMONTI ROMAGNOLI PICCARDI E ASSOCIATI

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

A

Team dedicato

13 • 30%

Partner dedicati

2 • 20%

NOMI PARTNER

Giancarlo Zoppini, Cristiano Caumont Caimi

CONSULENZA

A

Team dedicato

30 • 69,7%

Partner dedicati

7 • 70%

NOMI PARTNER

**

TRANSFER PRICING

A

Team dedicato

5 • 11,6%

Partner dedicati

2 • 20%

NOMI PARTNER

Lorenzo Piccardi, Cristiano Caumont Caimi

FISCALITÀ FINANZIARIA

A

Team dedicato

5 • 11,6%

Partner dedicati

1 • 10%

NOMI PARTNER

Marcello Valenti

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI

A

Team dedicato

29 • 67,4%

Partner dedicati

7 • 70%

NOMI PARTNER

**

TAX REAL ESTATE

A

Team dedicato

6 • 14%

Partner dedicati

3 • 30%

NOMI PARTNER

Fabrizio Colombo, Laura Gualtieri, Antonio Vitali

VOLUNTARY DISCLOSURE

B

Team dedicato

9 • 21%

Partner dedicati

2 • 20%

NOMI PARTNER

Lorenzo Piccardi, Cristiano Caumont Caimi

WEALTH MANAGEMENT

B

Team dedicato

4 • 9%

Partner dedicati

2 • 20%

NOMI PARTNER

Lorenzo Piccardi, Fabrizio Colombo

PATENT BOX

B

Team dedicato

9 • 21%

Partner dedicati

2 • 20%

NOMI PARTNER

Fabrizio Colombo, Antonio Vitali

NOMI PARTNER

** Dario Romagnoli, Lorenzo Piccardi, Marcello Valenti, Fabrizio Colombo, Laura Gualtieri, Giuseppe Pizzonia, Antonio Vitali

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

TREMONTI ROMAGNOLI PICCARDI E ASSOCIATI

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Banco Popolare



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Fabrizio Colombo



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per gli aspetti fiscali dell'aumento di capitale del Banco Popolare, propedeutico alla fusione con la Banca Popolare di Milano.



Cliente

SIA



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

Fabrizio Colombo, Antonio Vitali



Controparte

-



Valore (euro)

500 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per gli aspetti fiscali connessi alla cessione, da parte di UBIS - società del Gruppo Unicredit - a Sia, del ramo di azienda costituito dalle attività di processing di carte elettroniche di pagamento e di gestione dei terminali Pos e Atm in Italia, Germania e Austria.



Cliente

Primario fondo di private equity



Tipologia di operazione

Contenzioso



Socio di riferimento

Cristiano Caumont Caimi



Controparte

Agenzia delle Entrate



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a un fondo di private equity americano in un procedimento di accertamento con adesione con l'Agenzia delle Entrate, relativamente ad una contestazione circa il trattamento fiscale dei dividendi distribuiti / plusvalenze derivanti dall'exit del fondo da una società controllata di diritto italiano, la cui partecipazione di controllo era stata acquisita nell'ambito di un'operazione di LBO.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

VALENTE ASSOCIATI GEB PARTNERS

“La chiave del successo deriva dalla combinazione dei professionisti del Team e dalla professionalità nell’approccio innovativo client-centric”

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

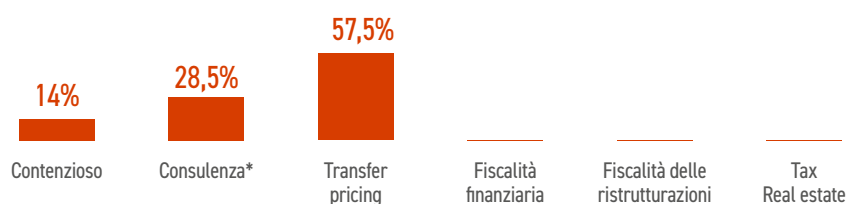
C⁻B⁼

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

PIERGIORGIO VALENTE

AA

Professionista considerato un punto di riferimento nel mercato fiscale italiano, apprezzato per la sua preparazione sempre impeccabile e la sua visione del business.



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

CONTATTI

Milano Viale Bianca Maria 45, 20122

Torino Via San Pio V 27, 10125

Tel: 02 7626131 - Fax: 02 76001091

info@gebnetwork.it - www.gebpartners.it

NOVITÀ

Nel corso del 2016 sono stati nominati due nuovi soci. Si tratta di **Filipa Correia** e **Cristina Caraccioli**. Piergiorgio Valente è stato recentemente nominato Presidente della Confédération Fiscale Européenne per il biennio 2017 - 2018.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

VALENTE ASSOCIATI GEB PARTNERS DIPARTIMENTO



11
27,5% Partner
2
5% Trainee



18
45% Associate
9
22,5% Counsel

100%
Tax



-
Altri settori



- 25% Contenzioso
- 30% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 25% Transfer pricing
- 10% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

VALENTE ASSOCIATI GEB PARTNERS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



**PIERGIORGIO
VALENTE**

NOMI PARTNER

Ivo Caraccioli, Piergiorgio Valente,
Alessandro Cotto, Gianpaolo Valente,
Salvatore Mattia, Antonella Della Rovere,
Pietro Schipani, Maurizio Meoli, Caterina Alagna,
Filipa Correia, Cristina Caraccioli

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Studio ben organizzato, strutturato e
professionale; offre un servizio completo in tutte
le aree della materia fiscale».

Il mercato sottolinea la loro fortissima expertise
in ambito contenzioso e transfer pricing.

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

3

Nome. **Anna Manitarà**

Carica. **Associate**

Provenienza. **EU Commission**

Nome. **Noemi Proietti**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

Nome. **Francesca Pecorari**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -



VALENTE ASSOCIATI GEB PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO	A
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	4 • 36,3%
NOMI PARTNER	
Ivo Caraccioli, Piergiorgio Valente, Salvatore Mattia, Cristina Caraccioli	

CONSULENZA	A
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	8 • 72,7%
NOMI PARTNER	
**	

TRANSFER PRICING	A
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	5 • 45,4%
NOMI PARTNER	
Ivo Caraccioli, Piergiorgio Valente, Salvatore Mattia, Antonella Della Rovere, Pietro Schipani	

FISCALITÀ FINANZIARIA	B
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	2 • 18%
NOMI PARTNER	
Antonella Della Rovere, Pietro Schipani	

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI	B
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	3 • 27%
NOMI PARTNER	
Piergiorgio Valente, Salvatore Mattia, Filipa Correia	

TAX REAL ESTATE	C
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	1 • 9%
NOMI PARTNER	
Salvatore Mattia	

VOLUNTARY DISCLOSURE	C
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	2 • 18%
NOMI PARTNER	
Salvatore Mattia, Cristina Caraccioli	

WEALTH MANAGEMENT


PATENT BOX	C
Team dedicato	Partner dedicati
NUMERO VARIABILE	4 • 36,3%
NOMI PARTNER	
Piergiorgio Valente, Salvatore Mattia, Antonella Della Rovere, Pietro Schipani	

NOMI PARTNER
** Ivo Caraccioli, Piergiorgio Valente, Salvatore Mattia, Caterina Alagna, Filipa Correia, Cristina Caraccioli, Gianpaolo Valente, Maurizio Meoli

* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

VALENTE ASSOCIATI GEB PARTNERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Gruppo multinazionale quotato operante nel settore dei metalli e prodotti in rame



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Piergiorgio Valente



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza in relazione alla completa ridefinizione del modello di business del gruppo e dei relativi flussi di mercato ed intercompany e delle transfer pricing policies.



Cliente

Società operante nel mercato dell'industria del rame



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Piergiorgio Valente



Controparte

-



Valore (euro)

100 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in un complesso accertamento fiscale effettuato dalla GdF nei confronti di un grande contribuente e riguardante svariati ambiti quali: transfer pricing, finanziamento intercompany, imposte sul valore aggiunto.



Cliente

Società operante nel settore edile



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Piergiorgio Valente



Controparte

-



Valore (euro)

10 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione alla richiesta di un parere di congruità relativo ai sussistenti contratti infragruppo a seguito di una importante operazione di fusione del gruppo.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Società italiane e straniere attive in diversi settori merceologici.

WATSON FARLEY & WILLIAMS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIUSEPPE FRANCH

B

«È un ottimo professionista. Si distingue per l'assoluta precisione delle sue analisi».



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il loro standard qualitativo è ottimo. Il team è sempre disponibile, accurato e preciso».

RATING STUDIO



DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo fiscale;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale/bancario;
3. network internazionale e presenza radicata in Italia.



CAPO DIPARTIMENTO



GIUSEPPE FRANCH

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

1

Nome. **Vittoria Maria Romagnoli**

Carica. **Trainee**

Provenienza. **Stufano Gigantino Cavallaro**

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

WATSON FARLEY & WILLIAMS DIPARTIMENTO



1
50% Counsel



1
50% Trainee

5%
Tax



95%
Altri settori



- 10% Contenzioso
- 45% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- 5% Transfer pricing
- 20% Fiscalità finanziaria
- 10% Fiscalità delle ristrutturazioni
- 10% Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

WATSON FARLEY & WILLIAMS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO	C
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 100%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (counsel)	

CONSULENZA	B
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 100%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (counsel)	

TRANSFER PRICING	C
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 100%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (counsel)	

FISCALITÀ FINANZIARIA	B
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 100%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (counsel)	

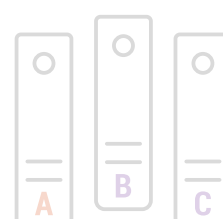
FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI	C
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 100%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (counsel)	

TAX REAL ESTATE	C
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 100%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (counsel)	

VOLUNTARY DISCLOSURE	C
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 100%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (counsel)	

WEALTH MANAGEMENT	C
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 100%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (counsel)	

PATENT BOX	C
Team dedicato	Partner dedicati
2 • 100%	-
NOMI PARTNER	
Giuseppe Franch (counsel)	



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

WATSON FARLEY & WILLIAMS

CLIENTI E MANDATI



Cliente

Pietro Barbaro



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

**Eugenio Tranchino (corporate) e Giuseppe Franch (counsel)
per i profili fiscali**



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza relativa alla costituzione di una joint-venture strategica con Rosneft Oil Company, società russa attiva nella produzione e raffinazione di idrocarburi.



Cliente

Whiteridge Investment Funds



Tipologia di operazione

Consulenza



Soci di riferimento

**Eugenio Tranchino (corporate) e Giuseppe Franch (counsel)
per i profili fiscali**



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza relativa alla cessione del 22,09% di K.R. ENERGY, società quotata al MTA di Borsa Italiana attiva nel settore delle energie rinnovabili, a Rise Equity.



Cliente

**Iccrea Bancalmpresa ed un pool di banche di credito
cooperativo**



Tipologia di operazione

Consulenza, fiscalità finanziaria



Socio di riferimento

Giuseppe Franch (counsel)



Controparte

-



Valore (euro)

10,9

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza negli aspetti fiscali relativi al finanziamento concesso alla cooperativa sociale Grado Riabilita finalizzato all'acquisto, ristrutturazione e gestione di un immobile destinato alle attività di riabilitazione integrata di disabili ed adulti e ad un servizio di RSA.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Principia SGR, Gruppo Aurelius, RWE, EuroBlupower, Renfin.

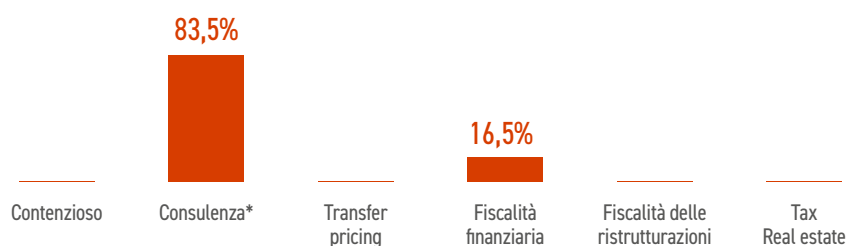
WITHERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GIULIA CIPOLLINI

A

«Ha forte competenza tecnica, anche in relazione a tematiche internazionali. I suoi punti di forza: dinamismo e la capacità di cogliere sempre le singole esigenze del cliente».



GIADA MAZZOLA

C

«È stato il punto di riferimento per quesiti on a daily basis».

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

B⁻

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
3. network internazionale e presenza radicata in Italia;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

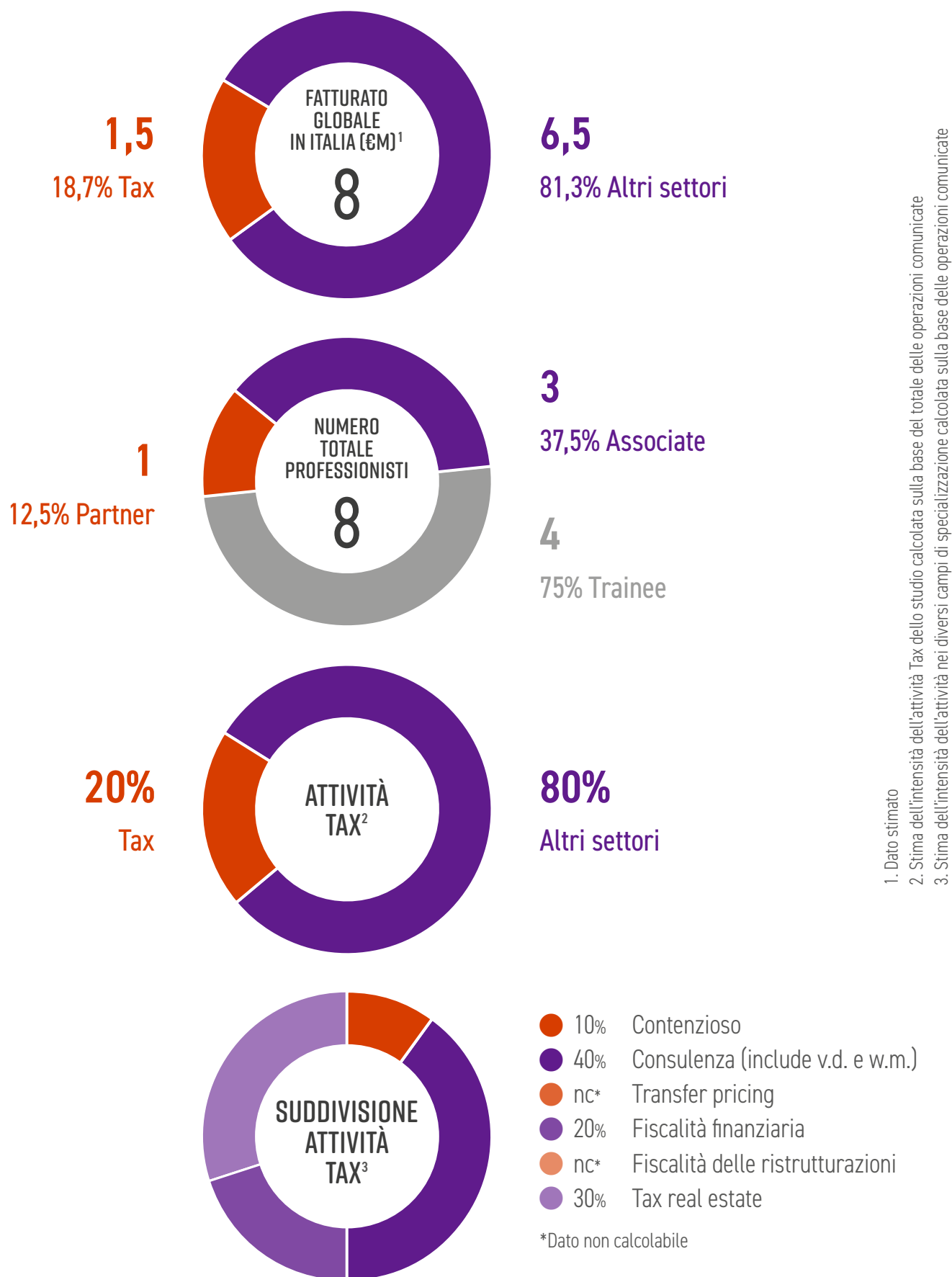
NOVITÀ

Il team registra quest'anno l'ingresso del senior associate **Giorgio Vaselli** proveniente da Legance. Vaselli ha una significativa esperienza nel settore dell'assistenza e consulenza fiscale per i fondi di investimento, mobiliari ed immobiliari, italiani ed esteri e nell'ambito relativo alla normativa sui common reporting standards and FATCA.



*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

WITHERS DIPARTIMENTO



WITHERS DIPARTIMENTO

CAPO DIPARTIMENTO



GIULIA CIPOLLINI

NOMI PARTNER

Giulia Cipollini

GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Lo studio risponde alle richieste con professionalità, tempestività, preparazione su tematiche domestiche e internazionali. Fornisce un servizio tailor-made con grande attenzione alle specifiche esigenze del cliente, inclusa l'attenzione ai costi».

INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

3

Nome. **Giorgio Vaselli**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Legance**

Nome. **Giovanni Tatone**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

Nome. **Giovanni Carletti**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -



WITHERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO

| C

Team dedicato

3 • 37,5%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Giulia Cipollini

CONSULENZA

| A

Team dedicato

8 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Giulia Cipollini

TRANSFER PRICING



FISCALITÀ FINANZIARIA

| B

Team dedicato

7 • 87,5%

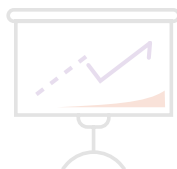
Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Giulia Cipollini

FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI



TAX REAL ESTATE

| B

Team dedicato

7 • 87,5%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Giulia Cipollini

VOLUNTARY DISCLOSURE

| B

Team dedicato

7 • 87,5%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Giulia Cipollini

WEALTH MANAGEMENT

| A

Team dedicato

8 • 100%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Giulia Cipollini

PATENT BOX

| B

Team dedicato

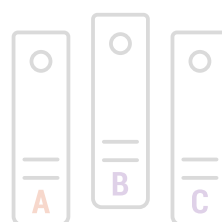
7 • 87,5%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Giulia Cipollini



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

WITHERS

CLIENTI E MANDATI



Cliente

The Blond Salad – Chiara Ferragni



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Luca Ferrari (Corporate) con Giulia Cipollini per i profili fiscali



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Consulenza fiscale, legale e IP/IT relativa alla strutturazione della piattaforma globale di e-commerce.



Cliente

Novak Djokovic Foundation



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Giulia Cipollini



Controparte

-



Valore (euro)

Confidenziale

BREVE DESCRIZIONE

Strutturazione della onlus italiana riconducibile al campione di tennis. Consulenza fiscale e legale legata alla realizzazione di tre importanti eventi di found raising realizzati nel 2016.



Cliente

Thor Equities e Invesco



Tipologia di operazione

Consulenza



Socio di riferimento

Anthony Indaimo (Corporate) con Giulia Cipollini per i profili fiscali



Controparte

Frau Ruffino Verna con i venditori, famiglia Innocenti, JonesDay con la banca finanziatrice



Valore (euro)

130 mln

BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella due diligence fiscale e legale sulla società target e nella negoziazione dell'acquisizione societaria relativa all'operazione di acquisizione di un complesso sito in Via Della Spiga, 26 a Milano.

ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI TAX

Stewart Title, Adaxia Capital Partners/Energos.

*ne combiniamo
di tutti
i colori*





LA RIVISTA GRATUITA DA PORTARE SEMPRE CON TE



Cerca legalcommunity su



e seguici su



Per abbonarsi alla versione cartacea scrivere a
info@lcpublishinggroup.it